

# 首届中国欧雷奥光电精英赛决赛在即 武汉5个光电产业化项目同台竞技

本报讯(记者梅丹)本月25日—26日,首届中国欧雷奥(Olion)电精英赛”决赛将在武汉市青山区举行,届时湖北本土的5个光电产业化项目,将与来自全国的16支光电产业化项目同台竞技。湖北本土参赛项目具体情况如何?近日,长江日报记者在青山科技局对部分企业进行了采访。

据大赛组委会介绍,湖北本土的五个项目分别是来自武汉奇点荧光生物科技有限公司的活细胞超微结构影像试剂及人体血细胞超微结构检测平台构建”、武汉市马里欧网络有限公司的AR投影仪及周边产品的研究与实现”、罗姆速联(武汉)科技有限公司的基于高速光通信模块的阵列波导光栅复用/解复用组件”、武汉颐光科技有限公司的高端偏镜仪系列产品产业化”、武汉鹰飞拓光电子有限公司的深紫外拉曼光谱检测仪”。

武汉奇点荧光生物科技有限公司创始人、

总经理张玉慧2006年从美国哈佛大学毕业后,就来到华中科技大学的光电国家实验室工作。该实验室是我国唯一的国家级光电实验室,是我国光电科技领域的最高殿堂。在这里经过8年的潜心研究,2014年张玉慧发表了自己的科研成果并申请了专利。2015年美国科学家紧随其后发表科研成果,并很快转化成了产品;别人的科研成果比我出得晚,但是别人很快就产业化了。而我的还躺在纸上睡觉”,张玉慧深受刺激。于是,2016年已经40岁的她在光谷成立了公司,开始了创业之路。

“对于200纳米以下的细胞结构,目前显微镜无法看到,但是如果配上我们生产的荧光试剂,就可以看到。看到这些更细微的细胞结构能够帮助人们更好地预防和治疗癌症等疾病。”张玉慧表示,这个项目在国内目前没有竞争对手,在国际上也屈指可数,希望通过这次大赛能够找到风投,一起把她的科研成果产

业化。

武汉市马里欧网络有限公司联合创始人、CPO彭泉是地道的武汉人。他热爱美术,2001年以第一名的成绩考上了湖北美院的他,最后还是选择了北京服装学院,因为他想到武汉之外的世界看一看。2005年毕业后一直到2012年一直在游戏行业打拼。2013年他与两个游戏行业的朋友在武汉联合成立了“马里欧”,主攻儿童游戏产品,在经历了10个月的开发之后,他们决定放弃,转而结合他们团队在绘画和软件开发方面的优势,转型开发AR幼教产品,并很快推出了AR涂色投影幼教产品,这一产品在2014年和2015年深受市场欢迎,但由于技术壁垒不高,这一产品面临着红海的竞争。2016年他们根据公司既能做硬件又能做软件的优势,创新推出了Y哥AR投影仪早教学习机”,一举摆脱红海竞争,成为荣获武汉市东湖高新区的2016年度创新企业奖,并成

为光谷2016年度的“瞪羚企业”。

彭泉表示:目前市场上的AR产品种类非常少,主要就是AR眼镜,我们研发生产的Y哥AR投影仪早教学习机,不仅能够更好地与孩子互动,还能保护孩子的眼睛。这次入围决赛,希望能够找到更多的资源,帮助他们把产品做得更好。”

本次大赛由武汉市青山区人民政府、苏州独墅湖科教创新区管委会、西安市碑林大学创新产业带等联合主办,是我国首个以推进光电科技成果转化化目标的赛事。本次大赛的举行,不仅能促进我国光电科技成果产业化,对促进青山区招商引资和经济转型升级也具有重要意义。

欧雷奥光电研究院技术顾问、北京理工大学光电学院倪国强教授表示,中国光电产业化方兴未艾,作为我国光电产业发达区域的三“足”之一,武汉大有可为。

## 十堰中行22.4亿元支持汉江集团发展

本报讯(记者胡楠 通讯员汪勇)近日,中行十堰分行为汉江集团提供的整体金融授信服务方案获批,根据协议,2017年该行将融资22.4亿元,支持汉江集团转型升级和提速发展。

汉江集团是以水力水电经营为主的国有企业,其主导开发经营的潘口电站、孤山电站、汉江铝业,和即将开工建设的汉江流域水电项目,和以其为主体的南水北调中线水源工程,为湖北省的经济发展注入了强劲活力。

针对企业不断增长的项目投资力度和融资需求,十堰中行按照优化供给侧结构性改革的要求,结合汉江集团主营产业生态绿色环保的特点,全力争取规模和倾斜政策,信贷投放几乎涵盖集团所有的重大项目开发建设,银企合作向着全方位、全产品、全流程方向不断深入。

截至目前,该行累计为汉江集团提供授信额度已近30亿元。与此同时,十堰分行充分发挥国际化渠道优势,通过优质的结算服务和不断创新金融产品,在国际结算业务、进出口信用证、保函和贸易融资、票据贴现等方面支持企业走出去。为满足该公司财务管理优化和提升的需求,该行还通过向上争取技术资金支持,为集团开发了“银企系统对接”产品,全面升级电子产品结算系统,为企业智能化、电子化建设提供了有力支撑。

## 中国银联发布《中国银行卡产业发展报告(2017)》 移动互联网成产业竞合焦点

本报讯(记者程思思 通讯员易凌)日前,中国银联发布《中国银行卡产业发展报告(2017)》。报告以银联网络转接清算数据为基础,结合当前产业形势和行业热点,从境内外银行卡市场、移动互联网支付、产品与技术创新等多个视角,进行持续跟踪和分析。

报告显示,去年中国银行卡产业继续稳步发展,各类支付应用不断创新并渐次普及,行业监管规范趋严,市场竞争程度加剧,移动互联网成为产业竞合的焦点,自主支付技术发展及标准输出不断取得突破。展望2017年,监管从严和市场竞争加剧的双重作用将促使支付行业主体生变,农村市场、跨境市场以及前活支付技术将成为各类支付机构的关键布局点。

报告指出,2016年银联网络转接交易金额72.9万亿元,占全球银行卡清算市场份额进一步提高。银联卡全球发行累计超过60亿张,银联卡全球受理网络已延伸到160个国家和地区,覆盖逾4000万家商户和超220万台ATM,用卡增值服务不断丰富。

其中,境内非接受受理环境显著改善,促进了“银联云闪付”中金融IC卡、各类手机Pay等基于NFC技术的支付产品迅速应用。银联卡小额免密免签业务的推出又进一步促进了非接受受理环境的提升。

个人银行账户的分类管理激发了商业银行的支付创新活力,拥有非银行支付机构牌照的互联网金融机构积极加大与商业银行II、III类账户的合作范围,跨界合作的良

性产业生态不断演进,激发更多支付产品和业务模式创新。

随着监管政策明朗,中国银联联合商业银行共同启动扫码支付业务;“银联云闪付”内涵更加丰富,NFC和二维码并存的移动支付格局初步形成。可受理多种支付方式的“聚合支付”产品不断涌现,各种受理设备也随之向集成化和智能化方向升级,商户端的市场竞争将从提供多种受理方式向深层次服务转移。

为规范行业发展秩序,人民银行继续加大支付牌照监管力度,至2016年底持有牌照的非银行支付机构减少至255家。银行卡定价调整新规的落实和监管机构对非银行支付机构备付金账户的严格管理,将促使支付行业进一步整合。

## 广发银行开通“存管直通车”

本报讯(通讯员田甜 记者程思思)作为国内最早获得客户交易结算资金存管银行业务资格的银行之一,广发银行第三方存管业务因势而动,全力打造“广发银行存管直通车”服务品牌,推出“24小时掌上开户”优质服务。

“银行柜台上班我也上班,柜台下班我还在上班。”记者了解,一般通过银行柜面办理第三方存管业务的时间与股市交易时间对接并略微扩大范围,是工作日上午9:00至下午16:00,对于上班族而言,没有时间去柜台办理证券开户关联第三方存管,成为大多数人最头疼的问题。

为了解决该问题,广发银行联手证券公司推出一站式签约,实现办理业务“不临柜、不排队”。用户只需要下载证券公司掌上开户APP开立证券资金账户,选择广发银行作为第三方存管银行,并在APP上录入相关开户资料即可完成开户。

目前,广发银行与国内主流券商均建立了长期业务合作关系,其中绝大部分已实现了一站式签约功能。客户只需持广发银行任何一张借记卡,通过证券公司开通证券资金账户并签约第三方存管业务即可。

## 支付宝60亿元推进无现金联盟发展 良品铺子成首批联盟成员

本报讯(记者胡楠)18日,无现金联盟在杭州成立,联合国环境署、蚂蚁金服为理事,良品铺子等首批15家联盟成员将共同倡导低碳运营、提升商业效能,加速从现金到无现金支付的转化。

无现金联盟首批成员包括支付宝、家乐福中国、首都机场、华强电子世界、ofo小黄车、广州妇女儿童医疗中心、良品铺子、上海罗森、浙江省新华书店、杨铭宇黄焖鸡米饭、芬兰旅游局、芬兰移动支付服务商ePassi、澳大利亚移动支付服务商Paybang、口碑、饿了么等。

作为发起方之一,支付宝母公司蚂蚁金服宣布,未来两年将提供60亿元来帮助联盟成员推进无现金进程,联盟商户的

无现金支付比率将达到50%。同时,加入无现金联盟的商家,以后能在蚂蚁金服更便捷地获得贷款、会员管理等服务,优先参与支付宝各类营销活动,优先获得各类补贴。

良品铺子有关负责人介绍,他们看重无现金支付给自己带来的新生意。2015年9月,良品铺子牵手IBM,斥资5000万元打造全新的大数据交易平台。良品铺子接入支付宝以后,给门店带来了10%的增量销售。2016年“双12”活动,良品铺子的销售更是日常的4.5倍。目前门店的支付宝占有率已经达到总销售额的25%,这个数据随着时间的推移还会继续增长。

通过无现金支付、数据、信用等能力的

共享,无现金联盟将有望提升商家收银效率60%以上,并能节省交易成本,还能降低碳排放;3580笔收款,就相当于为地球种了一棵梭梭树。

联合国环境署驻华代表张世钢说,无现金支付不仅方便高效,而且很低碳环保,根据推算,如果年账单15万的商家全年全部采用无现金支付,本身就相当于为地球种了一棵20年的树,而为了鼓励这种低碳行为,新成立的无现金联盟之后会以成员商家名义多栽种100万棵树。

据悉,无现金联盟目前已经面向全球范围内的商业机构和组织开放,申请机构只要在支付宝上搜索无现金联盟生活号,即可完成申请。

## 小米6昨日发布 标配6G内存 雷军:将性价比坚持到底

本报讯(记者梅丹)这部手机融合了七年来小米所有的创新”,昨日小米年度旗舰手机小米6在京发布,发布会上小米公司创始人、董事长雷军深情地说出了这句话。

据了解,作为小米创办七年以来的集大成之作,小米6亮点颇多。在配置方面,采用了高通骁龙835处理器,是国内首款采用该处理器的手机,标配6G内存;在拍照方面,采用变焦双摄和四轴光学防抖解决方案,使得拍摄远景更清晰,拍摄人像可背景虚化;在外观方面,采用了四曲面玻璃机身与高亮不锈钢边框相结合的设计。

对于“米粉”最为担心的售价会提高的问题,当昨天发布会现场雷军给出答案时,现场响起了“米粉”热烈的掌声:“与市场上的同类产品相比,这绝对是良心价”,现场一位“米粉”向长江日报记者表示。

据悉,小米6将于4月28日上午10时正式开售。届时,包括线上的小米商城、小米之家、天猫、京东、苏宁易购等平台,以及线下的核心专卖店将全面开售。

“出走半生,归来仍是少年。”发布会上,雷军动情地说出了这句话。他表示,面对不断增加的成本压力,小米会坚持贴近成本定价的原则,将性价比坚持到底。

据雷军透露,到了2017年,小米在技术上的积累渐露峥嵘。截至2017年3月28日,小米的全球专利授权量已达4043件,其中国际专利就达到了1887件。小米对科技创新的探索,已开始收获成果。

在新零售探索方面,雷军透露,目前小米之家专卖店已开72家,开一家火一家,其受欢迎程度超出了预想。今明两年,将继续开拓实体店,向1000家的目标大步迈进。

## 中信银行与ofo签署战略合作协议 双方新增联名用户免99元押金 共同成立公益基金支持贫困学生

本报讯(通讯员徐珊珊 记者程思思)日前,中信银行与ofo小黄车签署战略合作协议,中信银行表示,ofo小黄车努力使人们的出行没有陌生的角落,而中信银行长期以来推动普惠金融,以金融产品和服务没有陌生的角落为目的,正是因为理念上的一致,双方决定开启全面战略合作,使共享经济的生态圈更加丰富。

据了解,中信银行与ofo小黄车将共同

发挥各自优势,向双方客户提供广泛而有效的金融产品和服务,并积极探讨其他创新业务领域,合作内容包括但不限于押金监管、支付结算、跨境金融、资金托管、授信支持、联名借贷合一卡、市场营销、公益活动等。其中,中信银行将针对ofo小黄车骑行客户量身定制专属借贷合一联名卡,符合中信银行信用卡信用评级条件的联名卡新客户可享受99元押金骑行ofo小黄车,联名卡同时具备借

卡、信用卡功能,可以实现客户联名卡内资金的生息、理财等功能,并为骑车人免费提供人身意外保障保险,提供全方位、多层次的金融服务。

同时,双方将携手助力社会公益,中信银行与ofo小黄车共同出资成立“温暖每个角落”公益基金,双方合作每新增一个联名卡客户,中信银行和ofo小黄车将代表客户捐出1元钱,专项用于帮助贫困地区孩子读书、上学。

## 打造专业化的职业销售队伍 泰康举办第十六届世纪盛典

日前,泰康在四川举行第十六届世纪盛典,董事长陈东升率泰康高管与900多名泰康销售精英参与了此次活动,清华大学国家金融研究院院长朱民作为特约嘉宾,就世界经济网络化、波动冲击进行了主题演讲。

“世纪盛典”是泰康对上年度全国各业务系列顶尖营销员进行的年度表彰,是泰康保险营销员最高级别的荣誉盛典,代表着业务系列最高荣誉。“世纪盛典”每年4月举行,从2002年开始,已在包括北京、夏威夷、西班牙等国内外旅游胜地举行。

泰康方面透露,目前,泰康已打造了一支超50万人的营销队伍。2017年一季度,泰康在业务强劲发展的同时,更加追求提供高质量的客户服务,启动了诚信销售与客户体验工程,通过一系列管理措施不断提升业务品质,让诚信成为泰康的名片与

核心竞争力。

“泰康一直立志做业务好、财务好、服务好的公司,泰康一直倡导,不误导客户、不诋毁同业、诚信经营。当我们以保险为终生事业,以泰康为终生奋斗的职业舞台时,我们一定是诚信经营的,一定是以客户为中心的,一定是以专业服务为核心的,而这正是打造伟大的专业化、职业化销售队伍的基石。”在世纪盛典的现场,面对泰康的销售人员,陈东升董事长重申了对于诚信经营的态度。

会上,泰康再次明确了发展方向和目标:让保险安心、便捷、实惠,让人们健康、长寿、富足,为人的生命服务。尊重生命、关爱生命、礼赞生命!发挥诚信经营、客户至上的精神,以专业化、职业化打造伟大的销售公司!泰康率先倡导和践行的“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一

体商业模式,将虚拟保险金融产品和实体的医养服务有机结合,提供让中国人更健康、更长寿、更富足的解决方案,不断得到客户的肯定与市场的认可,陈东升董事长为业务精英们布道了泰康的发展战略。同时,他也指出,未来,健康财富规划师将成为泰康销售精英的职业发展方向。

(通讯员王薇)



### 理财汇

[风险提示]理财非存款,产品有风险,投资需谨慎!

#### 工商银行

鸿运滚滚来,工银理财17同行:期限181天,10万起,参考年化收益率4.20%。

#### 农业银行

农业银行“金钥匙·安心快线”系列产品助您实现灵活理财,先赢一步:1“安心快线天天利滚利第2期”,每日开放申购、赎回,在规定时间内申购资金当日起息,赎回资金实时到账,个人5万元起购,对公10万元起购,预期年化收益率2.7%;该产品具备自动理财功能,客户签约后,每个工作日22点系统自动申购,助您实现“懒人理财”。

2“安心快线步步高”个人专属开放式人民币理财产品,起购5万元,每日开放申购,规定时间内赎回资金实时到账,预期年化收益率2.3%—3.8%,产品收益率随持有期增加而递增,兼顾流动性、收益性。

3“农银私行·安心快线天天利”开放式人民币理财产品,起购100万元,每日开放申购,规定时间内赎回资金实时到账,预期年化收益率3.2%—3.4%。

#### 武汉农村商业银行

4月18日起,武汉农村商业银行“汉银财富”恒盈系列第428期理财产品持续热销中,5万元起售。

募集期:2017年4月18日—2017年4月25日

起息日:2017年4月26日  
到期日:2018年4月24日  
计息天数:363天  
产品类型:非保本浮动收益型  
预期年化收益率:4.5%  
详询各网点或致电96555

#### 华夏银行

华夏银行“龙盈理财”系列理财产品特供:即日起至4月27日,预期最高年化收益率4.9%,5万起购,柜台、网银、手机银行均可购买,期限3月至2年可选。理财非存款、产品有风险,投资需谨慎。

更多信息欢迎咨询各网点点理经理。

#### 浦发银行

新客户理财专享:4月19日、4月26日上午9点准时发行,188天预期年化收益率4.9%,5万起售。

另4月24日上午9点还将发行123天理财,预期年化收益率4.65%。

详询95528或附近浦发银行网点。

### 刷卡惠

#### 工商银行信用卡

深海底海海鲜融合餐厅 1.工银大武汉OK爱车卡持卡人凭卡享满200元减100元,100元封顶。

2.活动期间逢周二,持卡人至深海底海海鲜融合餐厅门店刷卡消费可享“满200元减100元”优惠,每卡每限享受优惠一次。每次限1人享受。

3.活动总名额为200个,在活动期间如名额用完,可续签名额。活动结束后,如优惠名额还有剩余,则活动日期顺延至名额用完为止。

4.此优惠不与深海底海海鲜融合餐厅同期其他优惠同享。

地址:洪山区世界城光谷步行街(一期)五楼D区MVP活力客

时间:2017年3月7日—2017年5月7日

电话:027-88133177

烤肉堂 1.工银大武汉OK爱车卡持卡人凭卡享满200元减100元,100元封顶。

2.活动期间逢周二,持卡人至烤肉堂餐厅刷卡消费可享“满200元减100元”优惠,每卡每限享受优惠一次。每次限1人享受。

3.活动总名额为200个,在活动期间如名额用完,可续签名额。活动结束后,如优惠名额还有剩余,则活动日期顺延至名额用完为止。

4.此优惠不与烤肉堂餐厅同期其他优惠同享。

地址:武昌区沙湖大道18号万达广场3楼

时间:2017年3月7日—2017年5月7日

电话:027-87717117

#### 农业银行信用卡

7折专享春秋山、荷花亭

活动内容:即日起至6月底,农行信用卡持卡人(准贷记卡、商务卡除外),在农行掌银APP成功抢优惠资格券后,每周任意一天于活动门店刷优惠券绑定卡消费,单笔200元内享7折优惠,详询店内。

每卡每活动月限参与2次,名额有限,名额满则活动自动终止,以系统判定为准,恕不另行通知。

本优惠在客户支付时自动实现立减,如发生退货仅返还原刷卡扣款部分金额,优惠部分金额不开具发票。

#### 浦发银行信用卡

即日起,通过车点点申请浦发信用卡,满足以下两个条件即可获得5次免费洗车:

1.核卡60天内激活并任意刷卡消费一次,即可获赠3次免费洗车;

2.核卡60天内任车点点特惠洗车使用小浦支付消费一次,即可获赠2次免费洗车。同时,新老客户还可花270元购得市场价值650元的车主服务礼包(包含12次洗车、50元加油代金券、打蜡1次、道路救援/搭电1次)。