

# 中国工商银行武汉分行 金融动能点亮武汉“新”活力

武汉向“新”前行，正加速打造发展新质生产力的重要阵地。育新兴、促转型、增动能、聚人才，中国工商银行武汉分行在总行、省分行党委的坚强领导和科学部署下，认真贯彻落实国家创新驱动发展战略，以金融创新支持科技创新、以科技金融赋能产业发展，努力服务高水平科技自立自强，勇担金融服务新质生产力的先行者和示范者。2024年一季度，工行武汉分行累计发放人民币公司贷款443.57亿元，其中制造业贷款60.17亿元，绿色贷款116.9亿元；近三年融资服务数字经济及科创企业客户近5000户，贷款余额超500亿元，浓墨重彩地书写“五篇大文章”，为“创新武汉”提供强有力的金融支撑。



工行湖北省分行副行长兼武汉分行行长李松涛(右七)出席2024中关村论坛金融科技平行论坛并代表工行武汉分行签署科技金融创新领域合作应用项目合作协议。



工行武汉分行支持企业燃气余热锅炉项目。



工行武汉分行积极支持屋顶分布式光伏项目。

传统产业蕴藏着巨大的能量，推动传统产业升级焕新，是旧动能向新动能转换的关键要素，也是加快形成新质生产力的重要引擎。工行武汉分行加大对国企转型升级、科技创新重大项目、关键核心技术攻坚等金融供给，助传统产业“华丽升级”。

武汉某能源公司是一家传统制造业的专精特新企业，前身始建于“一五”期间，是国内生产电站锅炉的大型骨干企业。公司主要产品余热锅炉，是回收工业生产过程中余热、废热的重要组成部分，也是节能减排的关键设备。工行武汉分行在实地走访中得知，该公司短期偿债压力较大，新增流动资金贷款难，制约了公司发展经营和产业的

## 重燃传统产业：让“余热”更火热

加速壮大。如何让“老锅炉”重燃新动能？工行多次上门沟通、现场调研，结合“双碳”背景下工业制造领域节能减排的环保要求，和电力、钢铁、有色金属、焦化、造纸、建材、化工等行业余热锅炉市场需求，分析认为该公司作为余热利用整体解决方案的企业，在政策和市场需求的趋势下将迎来更大的发展空间。于是根据企业情况为其量身定制“项目运营期贷款+营运资金贷款”的专属融资方案，为企业发放1.1亿元贷款。该笔业务是工行武汉分行首笔制造业项目运营期贷款，有效缓解了企业短期偿债压力，优化融资结构，为金融支持传统支柱产业转型

升级探索出“工行样板”。

绿色是高质量发展的底色，新质生产力本身就是绿色生产力。围绕“双碳”目标和可持续发展要求，工行武汉分行积极服务清洁能源产业，2024年1—3月累计发放绿色贷款116.9亿元，绿色贷款客户数平均增长率达41.18%。针对某央企电力集团清洁能源发电项目建设和运营期的资金需求，工行武汉分行迅速创新融资方案，以“光伏发电收益权”质押方式为该集团多家下属子公司办理9000万元项目运营期贷款，用于支持屋顶分布式光伏项目，总装机容量达24.49Mwp，开启节能减排的“追光”之旅。

## 破解首贷烦恼：帮“小巨人”实现“大梦想”

万事开头难，对于初创型企业，成为“首贷户”意味着跨越贷款门槛，实现信贷档案“从0到1”的突破。敢于创新，才能善于突破。工行武汉科技金融中心聚焦科创企业融资的难点、痛点，在体制机制、评价模型、审批体系等方面打破传统模式，开创了科创企业金融服务的新格局。

武汉某智能技术公司是一家从事智能电网技术方案服务的国家高新技术企业和专精特新“小巨人”企业，公司拥有授权专利63项，其中发明专利58项，其核心技术及产品——互感器计量性能智能监测装置处于行业领先地位，曾获得电

力科技创新奖、省科技型中小企业创新奖等多项行业荣誉。作为一家从事电压互感器检测的初创型企业，一方面需要资金备货生产，另一方面研发投入较大，流动资金比较紧张，且没有资产抵押，融资困难、资金不足成为“小巨人”发展前进的桎梏。

通过深入调研，工行武汉分行了解到，该公司与华中科技大学签订了多项“产学研合作协议”，并成立“电气智能感知与人工智能”技术中心，重点围绕电气智能感知与人工智能技术领域开展科学研究及产学研研究合作。对公司技术

团队、研发能力和产品发展前景进行评估后，结合该公司产品试点情况，工行为企业发放首笔300万元贷款支持，随后又继续发放累计2000万元融资。

在工行的支持下，“小巨人”不再有“成长的烦恼”，公司陆续承接订单达3.6亿元，充足的流动资金为企业组织生产、投入研发蓄足动力，目前该公司已筹备上市。工行对初期科技企业的首贷支持既是落实支持民营经济25条举措的具体行动，也是推动产学研用深度融合、支持科技成果转化、为现实生产力的生动实践。

## 勇担金融使命：助“国产”强势崛起

发展新质生产力，在于技术突破创新和产业升级提质。当前，战略性新兴产业正逐渐成为大国比拼的新赛道，国产化替代不断推进，为我国经济高质量发展注入新动能。

晶圆是半导体制作的基础材料，主要用于制造芯片和各种电子元件。武汉某技术公司拥有较强的技术实力和丰富的晶圆制造全流程研发经验，具备行业政策、市场发展潜力、团队技术等多项优势，主要产品CMOS图像传感器广泛运用于消费电子、汽车及安防等领域。公司项目总投资金额大、建设周期长，急需项目建设资金和流动资金。

经过广泛市场调查获悉，该项目是新一代信息技术产业的集成电路制造行业，是国家明确支持的重点发展领域，得到市、区政府的积极支持，且该企业下游市场需求旺盛，属于国产化替代的

重要项目。于是，在项目公司成立当年，工行武汉分行快速响应发放9500万元营运资金贷款，之后根据公司经营情况和需求，又及时跟进提供了累计4亿元中期及长期贷款，全心践行国有大行服务高水平科技自立自强的使命担当。

武汉某半导体公司计划建设生产的“第三代半导体功率器件项目”是国家“十四五”规划的重点支持产业，属于省、市政府重点招商引资工程。产品主要运用于新能源汽车领域，有利于推动湖北省新能源汽车产业链电动化、网联化、智能化产业配套加速发展，属于国产替代和产业升级的重要项目。工行武汉分行组建专班、高效审批，发放了首笔半导体功率器件制造项目贷款6亿元，助力企业在汉落户，并为企业建设期提供了强有力的金融支持。

在信创领域，工行武汉分行自主研发基于区块链技术的“信创产业金融云平台”，为信创产业链提供招投标管理、采购协同、付款管理、融资管理等一揽子金融服务，解决信创产业金融供给不足的问题，有效支持“中国智造”突破关键核心技术，为“国产化”注入澎湃动能，实现中国“芯”从追赶赶到领跑的加速崛起。

中国式现代化关键在于科技现代化，面对新一轮科技革命和产业变革，工行武汉分行将坚决贯彻金融强国战略，持续做好“五篇大文章”，一体推进传统产业、新兴产业和未来产业的金融供给，不断探索培育和发展新质生产力的工行路径。

撰文：张卫 里安琪 周先华

# 农业银行武汉分行 深耕厚植普惠沃土 让小微不再微小

作为普惠金融发展的国家队和金融服务小微的主力军，农业银行武汉分行一直深耕普惠金融领域，将更多金融活水精准引向普惠小微、乡村振兴等重点领域和薄弱环节。建立专项机制、出台专项方案、配备专门人才，该行持续加大普惠贷款投放力度，普惠贷款规模持续快速增长，服务覆盖面有效扩大。

截至4月30日，该行普惠口径贷款较年初净增60余亿元，增量保持同业首位。普惠法人贷款较年初净增40余亿元，普惠个贷较年初净增10余亿元，普惠农户贷款较年初净增近10亿元。

## 牵手企业 把贴心服务送上门

如何精准有效满足企业发展需求、切实解决中小企业发展困境，是金融机构普惠金融发展的关键方向。农行武汉分行心系小微企业发展，优化体制机制，加强政策倾斜，全面推动普惠金融服务增量、扩面、提质、增效。

4月初，一家建筑公司的负责人找到了农行武汉分行，其先后承接了多个央、国企业的优质工程项目，合同金额累计

达2400多万元，但由于部分项目需要先期垫资，公司的现金流面临考验。

“没有资金支持，意味着可能错失公司发展的大好机遇甚至陷入违约风险。”公司负责人心急如焚。

“正好农业银行的银企对接会让我燃起了希望。”当得知企业需求后，农行积极响应，开展贷款调查，搜集相关资料，4月中旬该企业就先后获得590万元的贷款支持。

这仅仅是农业银行持续发力普惠金融、精准滴灌小微企业的缩影。为更好了解企业的需要，今年以来，农业银行武汉分行下辖分支机构主动对接企业，倾听企业所需。该行组建服务小微企业专业团队，通过“制造业大走访”、召开银企对接会、名单制走访服务等方式，多形式、多渠道、广覆盖对个体工商户及小微企业进行帮扶和支持。

农行武汉东西湖支行积极参与街道专场“银企对接会”，针对区内小微企业进行现场专场融资辅导。农行武汉汉阳支行主动深入“科创点金”投融资对接会，针对在场企业宣讲普惠金融政策。

武昌区数字经济企业专题银企对接会、藏龙岛光电谷科创园参加知识产权宣传周专项活动、长江新区首场知识产权质押融资银企对接活动……武汉农行的企业融资服务宣讲走遍了武汉三镇。

该行细分小微企业群体，针对小微企业特点和需求，逐步建立了小微企业信贷产品体系，能够有效满足不同类型、各个层面小微企业的金融需求。

立足区域特色场景，聚焦重点民生领域，围绕个体工商户、小微企业等市场主体集中的专业市场、成熟商圈、核心企业产业链和特色产业聚集，结合商户所在行业差异化制定专项服务方案，因地制宜推出多款特色场景产品，提高普惠金融服务覆盖面。

竹叶山中环商贸城是武汉传统的汽车市场，农行武汉江岸支行积极对接市场内商户，将农业银行创新产品、普惠政策送上门。

针对汉正街大夹街服装市场、银河鞋城、金正茂市场等一批专业市场，农行武汉江岸支行上门服务，截至今年4月末，仅该行已累计发放个人普惠类贷款100余户，贷款金额超4300余万元。



农业银行积极参与银企对接会，为企业宣讲金融政策。



政银企联动，农业银行倾听企业诉求。

近2/3。产量下降价格要涨，价格上涨后在市场就没有竞争力，但要扩大收购量就要面临较大的资金压力，怎么办？

就在这时曹女士想到了农业银行的惠农e贷，这款产品是农业银行专门为农民和城市地区从事涉农生产经营方式多样、贷款额度最高可达1000万元，信用方式一般在100万元以内，贷款周期宽松，根据经营周期最长10年。“我一周就收到了农业银行的三年期240万元的贷款，三年后才需要偿还本金，解决了公司的困境。”曹女士说。

据了解，农业银行惠农e贷推出以来，仅武汉市新洲区建档的农户已累计超1.1万户，为农户投放贷款19.04亿元，农行武汉新洲支行13家网点，新增的惠农e贷金额均超千万元。

深耕乡村产业，积极支持农村基础产业、特色产业等项目发展，农业银行武汉分行对所有集镇、专业市场、景区、园区实现清单制管理，服务全覆盖。持续加大与涉农平台公司、农业产业化龙头企业合作，以“链”促“产”，以“城”带“乡”，整村推进加快农村集体经济金融服务。

深耕乡村建设，对接武汉市建设美丽城镇行动，重点支持新城区纳入规划的“特色小镇”建设。深耕农户金融和数字乡村，加快惠农通服务点功能升级，完善惠农通支付体系。推进新城区支行“三资”平台对接，整村推进加快农村集体经济组织服务。以农户信息建档白名单信用贷为主打产品，强化线上惠农e贷农户金融主渠道供给，推进农户贷款扩户扩面。

未来农行武汉分行将继续将金融活水持续引入乡村农户，着力解决农户融资难、融资贵、金融服务不到位等问题，打通“最后一公里”，切实增强农村金融服务的可得性、便捷性，使金融“活水”流进农户“心田”。

## 走进市场 让政策产品接地气

农业银行武汉分行坚持不懈深入社区、专业市场、边远农户，近到网点周边的零售商户，远至60公里开外的餐饮综合体，只要客户有需求，农业银行武汉分行员工的脚步就跟到哪里。

老刘在武汉东湖新技术开发区经营一家酒店已经十余年，主要承包酒宴和年夜饭，由于做的是“节点”生意，老刘的流动资金时有周转不开。2024年春节前夕，老刘因为挤不出采购款着急起来。

正巧一名农行客户经理在外拓营销的时候向他介绍了楚天快e贷，“贷款利率低，审批快，我元旦就拿到了贷款。”老刘说。为个体工商户量身定制的贷款产品楚天快e贷，给老刘放款45万元，正好用于酒楼春节前的各类采购、店内的节日氛围布置以及员工的奖励津贴等，缓解了他的燃眉之急。

“一市场一商圈，一链条一客群”，农业银行武汉分行

## 俯身田间 让乡村发展有底气

农业银行武汉分行坚守金融服务乡村振兴主责、主业，送贷款进门入户，助力乡村振兴。以农户线上信贷产品“惠农e贷”为抓手，积极探索解决农民贷款难、贷款贵、贷款慢等问题。支持了一大批农村个体工商户和普通农户，促其发展生产、经营致富，取得了明显成效。

桃胶是桃树的树皮层流出来的一种油脂，富含大量的膳食纤维，因为具有美容养颜的功用，近年来受到市场追捧。

武汉市新洲区某农业科技发展有限公司负责人曹女士带动周边三个村种桃树产桃胶，加工各类桃产品，目前公司固定用工人数为65人，而季节性用工的人数最高达到130多人。2023年，受天气影响桃胶整体产量比上一年度下滑



农行客户经理主动上门为企业服务。