

党旗在基层一线高高飘扬

全市先进基层党组织华工科技党委:

党员先锋队攻关创造60余项“中国第一”

■长江日报记者陈智 通讯员胡昕

AI算力时代下的光模块核心技术、华工科技新产品在新能源汽车的引领性应用……6月28日,华工科技产业股份有限公司(以下简称“华工科技”)在第二届“创新日”上,以“创新成果直播间”的形式展示近一年的创新成果。

同一天,华工科技党委被授予“全市先进基层党组织”称号。企业党委探索践行“光立方”党建工作法,以高质量党建引领保障创新驱动发展,带动年轻科研工作者扎根一线干事创业、服务产业发展。

筑牢党建基石
新党员中技术骨干过半

走进华工科技中央研究院大楼,一股青春气息扑面而来。在位于14楼的软件研究中心,“95后”党员占绝大多数。在公共空间的醒目位置,“华工科技‘光立方’党建工作法”引人注目。

华工科技党建专员肖盼介绍:“结合激光的三大特性,我们提炼出‘光立方’党建工作法,推进‘党建一流、经营一流’的‘双一流企业’建设。”

去年此时,华工科技召开首届“创新日”,中央研究院全面进入实体化运营,24位院士专家倾力“加盟”。一年来,华工科技开发了1.6T硅光芯片、核心部件国产化半导体晶圆激光切割机、半导体晶圆激光退火装备等一批创新成果。

科技创新,一靠投入,二靠人才。近两年,华工科技投入近20亿元用于40多个“行业领先、国产替代、专精特新”产品的研发。



华工科技激光设备工业软件研发团队。

华工科技供图

“我曾和团队赴美国、英国等数十个国家,引进50多位高层次技术人才、12位国家级领军人才。”华工科技党委书记、董事长马新强介绍,企业着力推进“青苗”“猎鹰”“菁英”“博士100”等计划,每年招聘留用200多名优秀大学毕业生,用炽热的事业锻造了一批优秀的“80、90、00后”青年人才。

近三年,华工科技新发展党员126名,其中50%以上是研发一线技术骨干。“我们坚持把业务骨干培养成党员,把党员培养成业务骨干、把党员骨干培养成管理者。”肖盼说。

党员带头科技攻关
牵头制定激光行业首个国际标准

激光被誉为“最准的尺”“最亮的光”“最快的刀”。华工科技1999年诞生于光谷,公

司组建初期就成立了党委。怀揣着对激光的满腔热血,逐光而行,探索不止,从一家年营业额不足8000万元的校办企业成长为“中国激光第一股”。

以党建引领激活科技创新“动力引擎”,华工科技各党支部在研发一线成立党员攻关队、先锋队,紧紧围绕高水平科技自立自强,坚持发展高端制造、服务型制造,攻克压力传感器、高速率光芯片、硅光芯片等一批“卡脖子”技术。

党员先锋队“华工科技三维五轴激光切割智能装备创新团队”成功研发出国内首套热成形高强度钢专用大功率激光三维高速切割关键技术,实现了国产从“0”到“1”的突破,打破了国外近30年技术垄断。身为一名党员,华工激光智能装备事业部副总经理、三维五轴产品线总经理

刘程林自豪地告诉记者:“我们率先实现了三维五轴激光切割机核心部件的全国国产化。目前,产品市场占有率连续3年稳居国内第一、全球前三!”

党员引领科技攻关,华工科技先后创造了行业领域60余项“中国第一”,累计承担200余项省级以上科技计划项目,获国家科技进步奖4项,牵头制定激光行业首个国际标准。近三年,公司销售规模、净利润年均增长35%以上。

今年是华工科技成立25周年。“公司不断自主创新,通过装备国产化、突破核心技术,走上了创新发展的高速路。”马新强表示,“我们将时刻牢记总书记殷殷嘱托,攻坚克难、奋楫争先,加快推进科教人才优势转化为创新发展优势,为实现高水平科技自立自强作出新的更大贡献。”

全市优秀共产党员王朋:

只用一台设备帮商家实现刷卡扫码收款

■长江日报记者秦璟
实习生徐嘉露 通讯员魏涵玉

“扫码到账15元。”“扫码到账18元。”7月1日中午11时,青山区一家餐馆迎来用餐高峰,POS机不断响起“到账”的提示音。其背后的数字系统帮小店完成接单、收银、后厨接单、记账等全部流程,老板夫妻二人得以专心在后厨忙活。

而在武汉利楚商务服务有限公司(以下简称“利楚商服”)的大屏上显示,有383个城市的240余万家门店正在使用这套“扫码支付”体系,半天交易笔数就突破2000万。

“扫码支付”系列产品创始人、利楚商服董事长王朋看着这些跳动的数据思绪涌动。公司成立13年来,他一直致力于“让商户数字化经营门槛更低,让更多人享受数字化发展便利”。

日前,王朋被评为“全市优秀共产党员”,他的产品也即将从武汉“出海”,走向全球。

降低数字化门槛
让实体店“只算一笔账”

1992年出生的王朋从大二就开始创业,做过校内共享单车、快递驿站的经营等各种尝试。2011年,国家开始发放第三方支付牌照。王朋觉察到移动支付即将兴起,迅速组建团队成立利楚商服,从银行卡收单外包开始跑业务。几百家商户接触下来,王朋发现,一家小小的实体店总是放着三四种收款终端。

“有人要扫码,有人要刷卡,我们弄不懂



王朋(右)致力于让商户数字化经营门槛更低,让更多人享受数字化发展便利。

这些区别,只好每样都准备一个,一天下来要算三四笔账。”老板说。

王朋感受到实体店的无助——大型连锁企业可以成立信息部门、财务部门应对快速变化的支付环境,更多小实体店却无所适从。让实体店“只算一笔账”成为王朋第一个创新发力点。

2014年,利楚商服设立研发中心,成为国内首批从事聚合支付自主研发和推广的企业。当时,很多商户只相信银行的设备,不相信王朋的设备。白天,王朋带队一家家跑门

店,说服商户试用;晚上,他根据商户建议持续做优化,在签单的喜悦与被拒的难过中坚持着。

2015年9月,利楚商服量产首款刷卡、扫码、非接触支付三合一的智能POS机,帮助商户降低了收银支付门槛,开创了行业先河。只用一台设备、只算一笔账的“扫码”在商户中广受好评,迅速被市场接受。

仅用3年时间,利楚商服产品遍布全国众多省份,进入聚合支付行业前五名。

做实体店的“信息化部门”
数字化工具走向全球

2017年,利楚商服落户青山区,成立企业党支部。王朋成为党支部发展的第一位党员,这一刻他期待已久。王朋说,入党后,一种自发的责任感让他动力更足。

“如何帮助实体店化被动为主动,真正将‘数字化转型’变成服务发展的工具?”深耕聚合支付多年,王朋想再助推实体店一把。“在数字化转型变革的浪潮中,向新而进、向高而攀,成为我们新的奋斗目标。党员既要带头干,更要带着大家一起干。”

以支付为切入点,利楚商服继续研发一系列数字化工具。商业选址系统通过研判门店周边客流、交通、同类门店情况,帮助创业者决策选址是否合理,低于60分的地址“不建议开店”;供应链平台让产地农作物直达门店,原产地农民收入翻倍,门店经营成本降低;企业资管平台帮助品牌奶茶店管理全球加盟店。

“我们就是商户的信息化部门,让线下生意更方便。”王朋说,在小微、连锁、团餐、教育等多个领域,利楚商服帮助百万商家实现了多场景、线上线下融合的数字化转型和经营。

7月1日下午,王朋与来自印尼的合作商洽谈“技术出海”的事。对方期待王朋能带着完善的技术和成熟的产品,帮助印尼众多实体店接入统一的支付体系,并在此基础上延伸出更多数字化生活场景,实现数字化转型。

“我们在这一领域的技术和经验是最丰富的。向国外拓展市场将是今年新的增长点。”王朋说。

市政协召开党组会议

(上接第一版)要以习近平总书记关于党的自我革命重要思想为根本遵循,进一步健全市政协党的组织、教育、监管、制度、责任体系,推进全面从严治党向纵深发展。要深入学习贯彻习近平总书记关于科技创新的重要论述,结合武汉实际,组织引导政协委员围绕武汉建设具有全国影响力的科技创新中心多做研究、多提建议、多聚共识。

会议强调,市政协要认真学习贯彻全市“两优一先”表彰大会精神,以先进为榜样,勇立时代潮头、争做时代先锋,提振干事创业的精气神,以实际行动奋进新征程建功新时代。要巩固拓展主题教育成果,扎实开展党纪学习教育,持续加强对政协委员和机关干部的教育、监督和管理,拓展“两个全覆盖”的深度和广度,全面提升市政协的建设工作水平。

会后召开了主席办公会议。

我省68个品种415个品规药品降价
最高降价幅度超过90%

长江日报讯 6月30日从武汉市医保局获悉,根据全省统一安排,即日起,易短缺和急救药联盟等4批省际联盟集中带量采购中选结果在我市落地实施。武汉本次执行的省际带量采购中选结果,分别涉及易短缺和急救药15个品种93个品规药品,广东阿莫西林联盟8个品种110个品规药品、干扰素联盟10个品种36个品规药品、京津冀联盟35个品种176个品规药品,共计68个品种415个品规药品降价。全市公立医疗机构(含军队医疗机构)及自愿参加上述四批省际联盟的医保定点社会办医疗机构和定点药店即日起执行中选结果。

常见易短缺和急救药降价明显

本次落地武汉4批省际联盟集中带量采购中选品种中,最值得关注的当数易短缺和急救药品种。与大品种的化药不同,易短缺和急救药一般具有价格低、用量不确定等特殊属性。此次省际集采中选的药品涵盖了心脑血管系统药物、呼吸系统用药等6大类15个品种临床用药,采购周期至2026年12月31日。氨茶碱、地高辛、去甲肾上腺素、肾上腺素、破伤风等“短缺榜单”上的常客被纳入。其中,除咪唑米片为口服常释剂型外,其余均为注射剂型,均是国家基本医保药品目录内需稳价保供的品种。

相关资料显示,此次“易短缺和急救药”中选药品价格平均降价幅度超过50%,最高降价幅度超过90%。例如,山东方明药业生产的可以增强心肌收缩力的盐酸多巴酚丁胺注射液,在本次集采前单价为60.94元/盒,集采后单价为3.92元/盒;远大医药的重酒石酸去甲肾上腺素注射液在本次集采前单价为448元/支(8毫克),集采后单价为94.62元/支(8毫克)。

广东阿莫西林联盟集采主要是对阿莫西林等药品集采和头孢氨苄药品集采协议期满的药品剂型,中选药品涉及心血管、消化道疾病、抗癌症、高血压等多种治疗领域,采购周期到2025年12月31日。

干扰素作为一种广谱抗病毒药,临床常用于治疗病毒性肝炎和某些恶性肿瘤。此次落地干扰素省际联盟集中带量采购中选产品共涉及10个品种36个品规,采购周期到2028年6月30日。覆盖抗病毒感染、肿瘤、儿科、皮肤及妇科领域用药,价格平均降幅28.25%。根据相关统计,以治疗病毒性肝炎和肿瘤常用药注射用人干扰素α2b为例,治疗慢性乙肝一个疗程的费用将节省1984元。

京津冀集采联盟中选药品主要覆盖高血压、糖尿病、抗肿瘤抗感染等多个疾病治疗领域,将满足广大患者的治疗需求。据介绍,不少品种价格大大降低,如羧甲司坦口服溶液剂(合剂)降幅76.37%,多黏菌素B注射液降幅88.27%,采购周期到2025年6月30日。

易短缺和急救药同步公布备选品种

本次除落地实施的4批省际联盟集中带量采购中选结果,同步公布易短缺和急救药备选结果。在保障急救、易短缺品种及时供应,防范断供风险,使急救药有得用、用得上的同时,选择适合的备选企业和非中选品种,尽可能保障临床供应。

按照要求,非我省主供及备供药品以不高于其中选价格的1.5倍或同品种最高中选价以及我省药品采购准入规则确定挂网价格。对于非中选药品,需按要求进行挂网准入和价格调整,挂网价应不高于全国省级采购平台和“上海红线价”的低价,鼓励企业主动降价。未通过一致性评价的非中选药品,按规定可保留挂网资格,挂网价不得高于本省同品种中选价格。

据悉,为保证上述4批省际联盟集中带量采购中选结果在我市顺利落地实施,我市医保部门将加强集采药品供应、采购、使用等全流程监管,指导医疗机构合理使用集采药品,完成约定采购量;督促企业保障药品供应,保障临床需要,让群众享受集采红利。

(胡琼之 张莉 孙建彬)

讲文明 树新风
长江日报公益广告

2022年长江流域重点水域监测数据

生态优先
绿色发展



长江江豚种群数量为1249头

实现自2006年有调查统计以来止跌回升的历史性转折

鱼类193种,比2020年增加25种

设计 刘岩