

大地周刊

2024年7月19日 星期五 责编:舒展 美编:陈昌 版式:夏洋 责校:洪涛

…《守信妻子种粮致富走出新天地》追踪…

李卓秀种粮致富“八字诀”

■长江日报记者蒋太旭 通讯员谢廷廷 李宪 王璐

“种粮不赚钱”“种粮致富难”，是当下不少人对种粮的认识。7月12日长江日报《大地》周刊对武汉黄陂农妇李卓秀种粮还债致富的报道，更新了人们的这一认知，迅速引发社会关注。流转1800亩土地，以种粮为主业，一年纯利润40万元。几年间，李卓秀不仅还清了丈夫生前欠下的160万元债务，还带领乡亲们趟出了一条种粮致富的新路。

“种粮也能致富！”“种粮怎么致富？”带着读者、网友的感叹与疑问，7月15日，长江日报记者来到黄陂区李家集街道江秀蔬菜专业合作社，再访李卓秀。

梳理这几年的种粮经历，李卓秀掰起手指头细算账，坦陈种粮致富八字秘诀：良田、良种、良技、良制。

改造良田
走规模化种粮新路

家里欠着160多万元外债，自己对种地一窍不通，8年前，李卓秀站在丈夫生前流转的1800亩土地前，内心一片茫然。丈夫“要把田种下去，不能把地丢了”的嘱托犹在耳边，但此前他们家种植过玉米、小麦，收成并不好。

“试试改水田种植水稻。”李卓秀听从街道农业服务中心农艺师的建议，决定将旱地改为水田，大面积种植水稻。

然而，流转的农田大小不一、高低不平，改水田需要平整土地、开挖沟渠、整修道路，即便依托地形适量改造，也需要一大笔资金，本已负债累累的李卓秀再次陷入困境。此时，李家集村党支部书记宋伍清和村民向她伸出援手，李卓秀借款19万元，完成了这一“壮举”。李卓秀感叹，正是当年的改田，为她打好了规模化种植水稻的基础。

然而，李卓秀的规模化种粮之路并非坦途。2019年的干旱，对李家集村水稻种植面积最大的李卓秀而言，是一场难忘的“烤验”。

李家集村位于矿巴水库下游13公里处，水库里的水沿水渠而下，要经过十几个村，李家集村处于最末端。每逢旱季，水渠沿线村庄轮流放水，一个村放两三天。当年，为了确保李卓秀的农田都能有水，李家集村组织了一支由40多名党员干部、村民组成的护水队伍，在水渠沿线24小时轮流护水。“在黄陂区、李家集街道、李家集村领导和村民的帮助下，那一年，我的受灾损失降到了最低。”即便已经过去多年，李卓秀对全力帮她渡过难关的区、街、村三级组织仍心存感激。

“规模化种植，是‘种粮致富’的重要因素。”黄陂区农业农村局种植业和农理科负责人梅建率介绍，近年来，黄陂区种粮大户稳步增加，至2023年底，黄陂区水稻种植面积总面积达58万亩，其中六成由“种粮大户”（种植面积在400亩以上）流转集中管理。

优选良种
突破亩产增收“瓶颈”

“要想增产，选对种子很重要！”李卓秀应对增产“瓶颈”的方法很简单：更换优秀的品种。

近年来，李卓秀的稻田亩产一直保持在1300—1400斤甚至更高。“随着国家育种技术的不断进步，种子也在



每天坚持巡田是李卓秀雷打不动的“功课”。

刘帅 摄

不断升级换代，新种子的产量肯定要比老种子高。”李卓秀认准了这个“理”，今年又果断把稻种更换为“玮两优8612号”，预计亩产量能达1700—1800斤。

李卓秀粗略算了笔账：新稻种35元一斤，每亩田需要150元的稻种，加上肥料、农药等费用，每亩田的农资成本约500元，再加上流转费及农机、人工、灌溉水等费用，每亩地的资金投入成本在1100—1300元之间。

“种粮成本是相对固定的，通过优选良种增产增收就显得尤为重要。”李卓秀说，黄陂区农业农村局会定期组织农户相互观摩，和同行交流，这是学习和挑选新品种的好机会。

李卓秀的江秀合作社还参加了“油稻轮作项目”，除了补贴支持、增产外，“油稻轮作”本身就可以通过油菜收割后的秸秆，减少约30%的肥料用量。李卓秀合作社有600亩种植基地，每年化肥成本可减少2万多元。

实施良技
“良技+良机”种粮更高效

每天坚持巡田是李卓秀雷打不动的“功课”。

“现在400亩早稻已经成熟收割，800亩中稻正进入分蘖期和拔节期，这是影响水稻产量和质量的关键时期，高温多雨的天气下，做好田间管理至关重要。”李卓秀边巡田边告诉记者，种粮就像照顾孩子一样，要精细化管理，每个环节都不能马虎。

前两天刚下了一场大雨，稻田里的野草长势比较快。“要及时打药管控，田间的水位不能太高，保持浅水即可，同时还要注意水稻胡麻叶斑病、二化螟和稻纵卷叶螟等病虫害的发生。”李家集街道农业服务中心高级农艺师彭青一大早就来到合作社，和李卓秀一起巡田，做田间指导。

在合作社仓库里，收割机、旋耕机、开沟机、插秧机、植保无人机等50多台农用机械整齐排列。这是2017年至今，李卓秀每年添置积累的农机设备，从开沟整田到育秧插秧，再到施肥除草、收割烘干，江秀合作社已实现全

流程机械化操作。

不断进步的农业生产技术，搭配智能高效的农业机械，让李卓秀这样的种粮大户种粮更轻松。

“合作社今年又添置了2台旋耕机、1台打浆机、1台平田机、1台T60植保无人机，还有10个水泵，减去农机补贴，总共花了近10万元。”李卓秀说，其实，每年添置农机的费用，和实现机械化之前的用工成本差不多，有时甚至更高，但从长远看，通过机械化作业，水稻的产量更高，每亩能增收200—300斤，也更加省时省力。

受益良制
农民种粮更有保障

“国家出台的各项惠农政策，让我们种粮更有干劲。”李卓秀说，政府出台的一系列补贴政策，如生态补贴、种粮一次性补贴、农资补贴、农机补贴等，不仅减少了种粮户的成本投入，也提高了农民种粮的积极性。

今年初，黄陂区推行“双季稻提产能行动”项目，投入资金91万元，用于该区补贴早稻高产示范所需的种子、基质、肥料、农药、农机作业等。经过申报，李卓秀合作社的400亩早稻田被纳入项目范围，每亩获得300元的资金补贴。

据了解，近年来，黄陂区逐步加大粮食补贴力度，积极落实中央、省、市下发的补贴政策，从种粮补贴、项目基础设施建设、生产辅助性设施建设等方面，给予种植户种粮支持，让粮食生产更有保障。区里还推出了优质稻订单生产良种补贴政策，安排资金150万元，对于按照订单种植优质稻的5万亩田，每亩给予30元的良种补贴。

“近年来，武汉市水稻种植面积保持在155万亩的规模，来自中央、省、市、区的四级惠农政策支持发挥了重要引导作用。”武汉市农业农村局种植业处处长胡利明表示，中央和湖北省两级政府出台了多项惠农政策，每年都有1亿元以上的资金补助。同时，武汉市还提供6000多万元的水稻生态补偿资金，鼓励农民种粮。

李卓秀和其他“种粮大户”都是这些政策的受惠者。

市田园等典型乡村规划示范区。“通过这次培训，我深切感受到加强乡村基础设施建设、发展特色产业、加强乡村治理是如此重要，我们要积极争取政策支持，加大基础设施建设投入，改善乡村交通、水利、电力等基础设施，为乡村振兴提供有力保障。”来自长江新区大潭办事处的学员汪威说。

据悉，下一步，武汉市农业农村局将大力支持与推动和美乡村建设，发掘乡村多元价值，全面推进以生态人居、生态环境、生态经济、生态文化为主要内容的和美乡村建设，共创共建共享“宜居宜业和美乡村”。

学习“千万工程”
武汉清廉·和美村居践行时

李文三村太空莲产业基地里，莲农开心地采摘莲蓬。余康庭 摄

又到荷花盛花期，也是太空莲成熟的季节。7月17日一大早，黄陂区蔡店街道李文三村的荷花产业基地里便忙碌起来，莲农们穿梭在荷叶间采摘鲜嫩莲蓬，一派丰收景象。不远处的地里和山上，成片的花生、油茶、红薯、果树也长势喜人，这些产业每年可为村集体创收30余万元。

“村里产业业态丰富、潜力十足，离不开清廉村居建设带来的‘廉动力’。未来，我们将继续坚持‘绿水青山就是金山银山’的发展理念，让村民的日子越过越红火。”李文三村党支部书记李飞洲介绍，2022年，武汉启动清廉村居建设，在市、区和蔡店街道党工委的指导下，李文三村从班子建设、“三资”管理、村级监督、村规民约、规划建设等方面入手，营造村干清正、村务清爽、民风清朗的生态环境，为村子发展注入“清廉养分”。

通过清廉村居建设，村“两委”更加团结，村级小微权力运行更加规范，干群关系变得融洽，村民也越来越信任村干部。“班子干净，干事创业的凝聚力和战斗力自然更强，加上村民信任，大家都想为家乡真正干出一番事业。”李飞洲说，李文三村地处丘陵地带，田多地多，山水自然资源丰富，经集体讨论后，村里决定发展采摘业，增加村集体和村民收入。

有了思路，但土地流转和产业项目建设涉及各方利益，有村民担心村干部“一碗水端不平”。为此，村里专门向蔡店街道党工委申请，安排一名纪检监察干部进行定点联系，并邀请老党员、村志愿队共同参与监督。

在大家的协同努力下，村里只花了十几天时间，便成功流转300多亩闲置农田和100余亩山林，百余亩太空莲、油茶、果蔬产业基地项目相继顺利落地。

近年来，村里的变化有目共睹，不仅吸引在外务工的村民回乡创业，来村里的游客也越来越多了。村民韩春芳在太空莲基地务工，每天能拿到近百元的工钱，“产业园里还给村民留出了共享果蔬基地，里面的蔬菜、果子，村民都能免费摘。有吃有喝，荷包有保障，这样的日子以前不敢想”。

“未来两年，我们计划新建20亩蔬菜大棚、油茶深加工车间和民宿农旅基地，推进农旅深度融合。”李飞洲表示，预计未来五年产业全部落地见效后，全村土地利用将达到90%以上，帮助村民人均增收6000元/年。

(文/余康庭 陈子珊 梅宇)

李文三村注入『廉动力』走稳致富路

自然生态优良 绿色产业富集

直播变成新农活

她带着网友“桃醉”在新洲

“这是我们桃园里散养的土鸡，吃着农家玉米粒和鲜桃长大，足足生长了300多天，喜欢的朋友们赶紧下单！”7月中旬，桃园里的早桃销售基本结束，宋华平立即调整了直播带货的主销产品。傍晚6时许，昵称为“桃子姐”的账号开播，直播间里摆放着合作社生产的桃胶、土鸡、土鸡蛋等农副产品，不停有网友涌入下单。

宋华平是一位“80后”女新农人。2016年，在外打拼了6年的宋华平回到家乡新洲区三店街道施阳村，成立施阳村美脆种植专业合作社，承包了500亩土地开始做农业，主要种植美脆早桃、油蟠桃、霸王脆、黄桃等桃子品种。近年来，随着网络销售的兴起，宋华平从一名“电商小白”化身“直播达人”，通过电商渠道不仅将自家农产品销售出去，还帮助周边村民带货，3年来线上销售额超百万元。

“种桃能手”赢得回头客

创业之初，宋华平的所有精力，几乎都花在了桃树上。“头两年没有经验，也没有种植技术，走了不少弯路。高价买回来的桃树苗，因品种杂乱不易管理，存活率只有70%，果树矮小，坐果率也很低。”宋华平回忆说，原本2元一棵的树苗，不懂行的她当时每棵花了3.5元，还夹杂了不少其他品种的桃树苗，导致头年生长的桃树良莠不齐。

在新洲区农业农村局果树种植专家的指导和推荐下，宋华平重新调整园区种植，引进成熟的“美脆”和“春蜜”等优良品种，并积极参与市、区农业部门组织的技术培训，向专家请教修剪、嫁接等管护技巧。2019年5月，合作社的100亩早桃迎来丰收，亩产超过3000斤。

丰收的喜悦并未持续多久，销路问题摆在宋华平面前。“早桃成熟期比较集中，如果不及时销售出去，很容易烂在枝头。”为此，宋华平和丈夫每天凌晨3时前往华南果批、光霞果批等市场查看行情，经过一周的观察和推销，他发现，每天早上6时前，商贩最多，批发价格最高。于是，宋华平决定每天白天采摘，傍晚装车，凌晨发货，一直持续到早桃售卖结束。

对于自己产品的品质，宋华平是有信心的。“我在桃树

种植上很舍得。”宋华平说，她从不使用普通的碳铵肥，都是花高成本购买有机肥，并在桃园铺设了滴灌设备，通过水肥一体化进行灌溉。“桃树吸收营养速度慢，生长期就会延长，这样的果子颜值高、味道甜，口感更好。”宋华平说。

多年下来，桃子的高品质获得了不少经销商的认可，现在，每到早桃成熟季，外地的客商便主动来合作社收购，高峰期时，桃园每天的销量达五六万斤，附近的村民纷纷前来打零工。“每到桃子成熟时，我就来果园采摘，每天工资80元，一个月能赚2000多元。”村民肖春荣说。

在宋华平的坚持和带领下，如今，她的500亩桃园年产鲜桃超80万斤，产品远销山东、河北等地，合作社年产值超300万元，获得“市级示范社”的称号，每年带动村民就业百余人，人均年增收近万元。

“直播达人”带货助村民增收

2021年，宋华平第一次接触直播带货。“连续十来天，直播间里都没几个人，订单数据一直是零。开局不利让我感到十分气馁，开始考虑直播之路是否行得通。直到第一笔省外订单诞生，才让我重拾信心。”宋华平回忆说，“那是一个广东的客户，拍了一箱苹果桃，过了几天，特意来直播间里夸味道好。”

随着回购的顾客越来越多，宋华平的直播间慢慢火了起来，除了桃子，宋华平还将合作社自产的土特产品搬进了直播间。周边村民听说后，主动来推销自家产品。“以前农户家里的土特产大多通过周边旅游景区或采摘园进行销售，线上销路打开后，多了个渠道，乡亲们种养殖规模也在慢慢扩大。”宋华平介绍，目前，她的助农直播间里有20多款特色农产品，10多家农户成为“供货商”，常年供应土鸡蛋、蜂蜜、蔬菜、干货等土特产。

“桃子成熟的时候，我就在桃园里直播，硕果累累的桃树就是背景板，其余时间，我就在桃园旁的展销中心直播，推销村里的土特产。”宋华平笑着说，“每天大约直播4小时，情况好的时候，能卖近万元。不少粉丝从陌生人变成微信好友，每年都找我买农副产品。”

(文/蔡梦娅 蔡先进)

乡村振兴·巾帼风采 ⑤

【人物档案】

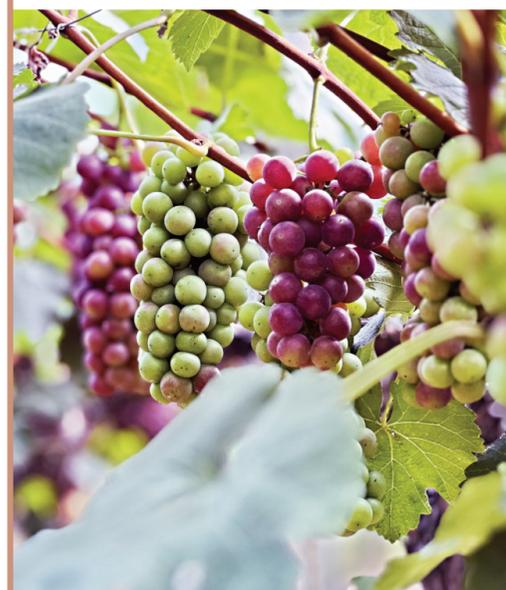
宋华平：武汉施阳村美脆种植专业合作社理事长，武汉市第十四次妇女代表大会代表、新洲青年联合会第二届委员。



宋华平在桃园里直播带货。蔡梦娅 摄

每周
一景

“每周一景”面向公众征集反映武汉乡村新变化、新成就及乡村生活的美图，投稿邮箱3362994750@qq.com，邮件请注明“每周—景”，写明图片的拍摄时间、地点、简单介绍，以及拍摄者姓名、电话。



葡萄熟了

三伏天，一年中最热的时候，瓜果在高温中积累糖分，酝酿美味。在武汉市黄陂区丰泽湖生态园，夏黑葡萄也迎来了丰收。

易思甜 摄

本版策划/李英波 统筹/贾蓓