

国内首家民营激光企业掌门人去世 持炬者孙文：做“光”的百年品牌



孙文创办武汉楚天激光(集团)股份有限公司,让激光产业从实验室走向市场。

周超 摄

■长江日报记者李佳

7月29日,国内首家民营激光企业武汉楚天激光(集团)股份有限公司(以下简称“楚天激光”)党委书记、董事长孙文去世,享年69岁。7月31日一大早,家人、朋友们一同送别了这位激光行业的领航者。

7月31日出差前,惊闻噩耗的吴轩于凌晨5时赶去送别孙文。

49岁的吴轩是上市企业武汉逸飞激光股份有限公司(以下简称“逸飞激光”)创始人。比吴轩大20岁的孙文是他的前老板,也

是武汉激光产业圈的老前辈。

持炬者孙文“照出”一条前人未曾走过的路。在他的努力下,“激光”从大学教研组的文本里“走”了出来,“点燃”一个产业。

孙文曾说:“只有自己做出的产业才会真正有未来。”如今,武汉激光企业总数和激光产品年产值已占全国五成。

孙文之“狠”:
扔掉金饭碗,让激光产业走出实验室

“在我看来,科研成果不能及时转化为生产力,就像果子卖不出去只能烂在筐里一样。”2018年,孙文接受长江日报记者专访时说,他白手起家创办“楚天激光”,就是要让激光产业从实验室走出来。

激光是20世纪以来继原子能、计算机、半导体之后的又一重要发明。如今,大到航空设备、桥梁和汽车的加工,小到手机显示屏的切割、香烟盒的防伪,都要用到激光。国内激光技术的发源地之一正是武汉。

1971年,华中工学院(现华中科技大学)设立激光教研组,研究方向为面向工业应用的激光器研发,并率先创建新中国成立以来高等学校的第一个激光专业。孙文是该校激光系首届毕业生之一。

孙文曾回忆,当时,激光行业是绝对的高科技行业,能够从事这个领域的都是一些科研机构 and 高校。

1985年,30岁的孙文辞职创立楚天光电子公司,最初的目标很明确——“按照市场规律办事,按照客户的需求生产”。

当年,为了征服市场,孙文把自己和4名伙伴关在租来的厂房里,边研究边做实验,吃了3个月方便面。过年时没找到锅,他们就用茶壶煮饺子。3个月做了数百次实验,第一台“中国造”激光焊接机诞生,这也是企业第一笔订单。

此后,孙文带领企业一步步成为激光商用化的先行者和民族激光产业的开拓者。

在众多民营企业取得一定成功便涉足房地

产等行业时代,“楚天激光”始终坚守激光行业,把产品做精做专。

孙文之“后”:
创业接力,闯关者众

1999年,大学毕业生吴轩加入“楚天激光”。彼时,“楚天激光”的重点激光产品已占国内80%以上市场份额,在十几个省份的30余家科研生产单位使用,解决了卫星蓄电池焊接技术难题和光纤通信等尖端技术领域的焊接技术难题。

吴轩从基层干起,组建客服中心、开拓国际市场,助力“楚天激光”走上国际化之路。

在签下一笔海外大单、外力投资顺利签约5天后,功成身退的吴轩按照约定辞去“楚天激光”常务副总经理职务,创办“逸飞激光”。

30岁的孙文辞职创业20年之后,30岁的吴轩接力创业。

2023年,“逸飞激光”登陆科创板,吴轩请来孙文赴上海证券交易所共同敲钟。

孙文曾在多个场合合说:“这(激光)是湖北在全国最亮的产业,我想把这个产业做成世界最大的激光产业。”

如今,“逸飞激光”的圆柱全极耳电芯核心装备正加速进入全球头部电池企业供应链。

瞄准全球的视野传承了下来,“初代”民营企业家的活力、闯劲和胆识也往下传递。

2021年,在中国激光产业发展50周年活动现场,孙文于前排就座,他的身边和身后聚集了一群激光创业者。由他们带领的一批企业在国内率先突破半导体激光器芯片、光纤激光器、超快激光器等核心技术,没有把技术“锁在抽屉里、躺在论文上”,而是切实将其在国民经济发展的主战场上“开花结果”。

孙文之“憾”:
百年品牌、千亿市值仍有待来者

“病床上,孙文仍在关心企业发展。”武汉

优伟芯科技有限公司(以下简称“优伟芯”)总经理王永忠介绍,2023年以来,作为湖北省激光行业协会会长,孙文一直在帮助企业对接资源。

海归博士陈长清主攻的也是“光”。太阳光包含不同波长的光,400纳米以下的紫外线是人眼不可见的。陈长清创立了“优伟芯”,他和团队研制出了性能领先世界的全波段紫外UV-LED核心器件。近年来,企业一直紧盯市场需求研发各类新产品,并已成为国家级专精特新“小巨人”企业。

孙文关注到了这束“光”,他带队到“优伟芯”考察,并鼓励企业优先发展契合国家战略的项目,使其快速进入应用场景。

很快,孙文率领的湖北省激光行业协会开始动用国际化资源、产业上下游、资本、市场、政府等力量持续支持“优伟芯”。王永忠介绍,企业正在对接多个项目。

孙文曾介绍,他率领团队牵头建立了企业上市、发展、促进专业委员会机制。通过上市促进,他们遴选出数十家企业作为上市备选企业,为企业赋能。同时,他还打算发起设立激光投资基金。

在“2024世界激光产业大会”上,武汉锐科光纤激光技术股份有限公司副董事长闫大鹏说:“我国激光行业在激光切割领域的深度和广度都已趋近极限,要寻找新的、附加值高的赛道。”

如何突破自我?多年前,孙文作出了回答:“不能做简单的克隆”“技术开发高投入是‘找死’、不投入是‘等死’,行业领跑者必然要面对这个问题”。

记者在一份“湖北省激光行业协会服务改革创新举措”资料中看到,孙文定下了一个目标——打造“十家上市公司、百亿规模激光企业、千亿市值激光企业”。

孙文生前说:“光谷以‘光’闻名,千万不要忘记为何而出发,要在‘光’上做深做透,做出百年品牌。”

百年品牌、千亿市值仍有待来者。半个多世纪前,孙文等持炬者点燃了星星之火。如今,更多持炬者正在照亮新的道路。



直播访谈现场,嘉宾与漫画合影。

喻志勇 摄

首场聚焦廉洁引领新质生产力

长江日报讯(记者刘克取 通讯员马莉莉)7月31日,“工汇清廉”劳模工匠对话职工系列直播访谈启幕,首场聚焦廉洁引领新质生产力。来自我市高新技术产业的劳模工匠和职工代表走进长江日报直播间,面向全市职工谈使命、话初心。

劳模工匠对话职工系列直播访谈由武汉市总工会、长江日报共同推出。直播访谈共分五场,每场邀请机关、企事业单位的劳模工匠、职工代表走进直播间,分享他们爱岗敬业、清廉自律的廉洁故事,引领全市广大职工践初心、强纪律,营造“工汇清廉”的良好氛。

“只有永葆廉洁初心,才能潜心科研。”首场直播访谈中,湖北省“荆楚工匠”、武汉五一劳动奖章获得者、武汉海创电子股份有限公司高级工程师梁望仙分享了自己对清廉建设的独特感悟。

航天核心元器件国产化是航天科研人员的梦想。石英晶体振荡器是飞船控制和通信系统的核心器件,犹如人体心脏,其研制技术水平和质量控制要求万无一失。30多年来,梁望仙致力于晶体振荡器自主研发,终于实现为中国航天器装上国产的“心”。

回忆一代代科研人员为“神舟”系列载人飞船研发配套产品、实现航天核心元器件国产化的峥嵘岁月,梁望仙说:“我带了不少徒弟,这些徒弟如今都已成为技术研发和生产的骨干力量。我总是告诉他们,技术人员不要忘记自己的初心和使命,要保持纯粹的科研态度,不管遇到任何困难,都要一往无前、敢闯敢拼、勇于担当。”

“如果你以个人、小团队利益为重,而不是以公司整体利益为重,公司就绝不会把更多人的利益、整体的利益交给你。”谈及清廉,武汉五一劳动奖章获得者、武汉华工图像技术开发有限公司精益管理办公室经理龙齐良如是说。

精益求精是“工匠精神”的基本内涵之一,是从业者对每件产品、每道工序凝神聚力、追求极致的职业品质。在华工图像技术开发有限公司,龙齐良从零起步,建立精益管理体系,使公司主打产品合格率提高10%、设备故障率降低21%、生产周期缩短30%,为公司降低成本2400余万元。直播访谈现场,龙齐良分享了自己“保持清廉初心”的一系列做法,比如提高管理透明度,让所有工作的完成情况透明真实,坚守职业道德底线。

光电吊舱在无人机等航空器上的应用越来越广泛。武汉高德红外股份有限公司多款光电吊舱项目负责人、核心骨干易生虎说,在“高德红外”,每一位科研人员都清楚地知道,只有走自主创新的道路,把核心技术牢牢掌握在自己手中,企业才能实现长久发展。

作为直播访谈的职工代表,今年35岁的易生虎说,清正廉洁是创建团结、敬业、高效的技术团队和研制高性能、高可靠性、良好经济性的产品的坚强保障。现场与两位劳模工匠交流廉洁故事时,他深有感触地说:“作为青年职工,我深感责任重大。我会不断提升自己的专业能力和管理水平,立足岗位为公司的发展贡献更大的力量,为建设更加清廉、高效的团队而努力。”

本场直播访谈还特别邀请到武汉市漫画研究会副会长胡赞美为3位嘉宾现场作画,鲜活生动的漫画作品展现了他们爱岗敬业、廉洁自律的美好形象。

助力楚菜叫响国内香飘国际

武汉连续3年培训1.2万名“楚大厨”

百城千味、四方食事,不过一碗人间烟火。近日,随着“大众点评”2024年“必吃榜”在北京揭晓,武汉餐饮业再次成为关注的焦点。

在这份“8亿人吃出来”的美食榜单上,武汉共有69家餐厅上榜,比去年增加20家,成为上榜餐厅数量排在全国第七位的城市,其中近五成餐厅系首次上榜。尤其值得一提的是,本土楚菜系餐厅在榜单上占据了重要位置,既展示了武汉餐饮的地方特色,也标志着楚菜文化的传承与创新取得了显著成效。

十大名菜叫响全国
外地游客与楚菜双向奔赴

当下,“味蕾游”爆红,不少游客为了一道菜奔赴一座城。在武汉,无论是繁华的商圈还是静谧的老街,人们都能感受到楚菜文化的深厚底蕴。在武汉餐饮业高质量发展之路上,外地游客与楚菜双向奔赴的故事每天都在上演。

2024年“必吃榜”上,武汉本土菜系的上榜餐厅共有28家,占总数的40.5%。这些餐厅包括老字号楚菜品牌如夏氏砂锅、香酥楚菜,以及以武汉特色菜为招牌的餐厅如芳芳牛杂等。其中,以“才饮长沙水,又食武昌鱼”而名扬四海的武汉老字号楚菜馆——大中华酒楼榜上有名。对于这次上榜,“必吃榜”总结网友3550条评价给出的评语是:“这家老牌餐馆因传统食材和工艺而闻名,备受好评的招牌菜清蒸武昌鱼肉质细嫩、酱汁鲜美,每一口都充满独特的鲜香。”

除了清蒸武昌鱼,网友们对大中华酒楼的排骨藕汤、珍珠圆子、油焖小龙虾、黄陂三鲜同样赞不绝口。来自西安的游客刘小姐通过网友提供的美食攻略直奔江城而来。她说:“来之前就知道武汉评选出了十大名菜、十大名点,我在大中华酒楼就吃到好几种。”

发放专项资金构建人才梯队
楚菜传承生机勃勃

楚菜的繁荣与发展离不开人才的支撑。为

扎实开展楚菜人才培育工作,武汉连续3年开展“楚大厨”培训,持续为餐饮业提供约1.2万名楚菜人才,总共支持65家餐饮企业,发放专项资金补贴近800万元。

6月份启动2024年“楚大厨”培训工以来,各餐饮企业组织厨师报名,邀请大师授课,4000个学员名额已经基本满员。武汉市商务局相关负责人介绍,由于每次“楚大厨”实操培训都有楚菜大师或楚菜传承人现场指导,有的报名人数50人的班级培训时会来100人,很多从业人员都想利用培训机会进一步提升技能。

3年来,通过楚菜烹饪、楚菜文化等方面的培训,武汉市进一步完善楚菜人才梯队建设,得到了市场和餐饮企业的认可:有的连锁餐饮企业营业收入实现持续增长,在汉门店数年年增长;有的团餐企业项目向外省延伸,让楚菜在外省得到了一定的发展;有的社区酒店楚菜绝活上桌率不断上升,广受好评。

3年间,武汉成功创建20家省级楚菜大师工作室,越来越多的楚菜大师或楚菜传承人开始组建团队申报设立新的楚菜工作室。这些工作室致力于楚菜文化传承的同时,不断融合创新研发楚菜新品,为餐饮企业在菜品研发和人才培养方面注入活力。

蔡林记开到新加坡
“楚大厨”在巴黎获点赞

叫响国内的同时,楚菜香飘国际。去年底至今年初,为助力武汉建设国际消费中心城市、持续扩大楚菜的影响力,一支由“楚大厨”组成的出征团远赴法国巴黎和德国法兰克福,举办了“荆荆有味 楚楚动人 行走的年夜饭——楚菜赴欧洲推广活动”。

“楚大厨”出征团在法国巴黎埃菲尔铁塔、凯旋门、卢浮宫等标志性建筑前推广楚菜文化时,引来众多国际友人“围观”合影。活动现场,曾到过武汉的一位意大利游客竖起大拇指称赞“楚菜good”,并表示还想再到武



7月10日,楚菜大师王海东(前排右二)为武汉艳阳天商贸发展有限公司“楚大厨”培训班学员讲课,现场传授楚菜制作技艺。

汉品尝楚菜。

作为武汉的中华老字号品牌,蔡林记也迈出了其国际化的步伐。蔡林记海外事业部负责人匡东接受采访时表示,蔡林记去新加坡开店并非一时兴起,而是基于对中国文化在海外日益增长的关注度和需求的洞察。截至目前,蔡林记已在新加坡开设两家门店。首店开业时,虽然没有进行任何宣传预热,却在当地社交媒体上迅速走红,成为热门话题。外国顾客不仅是为了品尝正宗的热干面而来,还会品尝豆皮、排骨藕汤等特色美食。

首店开业以来,每天中餐和晚餐高峰期,顾客都需要排队等候。

一道楚菜打响一个品牌,一个厨师带火一个餐厅。武汉餐饮业协会会长刘国梁表示,振兴楚菜、叫响楚菜,人才是关键。武汉特色楚菜不仅承载着武汉人的记忆和情感,更成为这座城市的文化名片之一。“未来,随着楚菜人才的不断培养和楚菜文化的持续传播,我相信楚菜将会在全球范围内得到更加广泛的认可和喜爱。”

(张瑞 通讯员马学东)

储罐内温度50℃

三名检验员轮流进罐定检

近日,市钢检所三名检验员喻强、黄东臻、韩帆对东西湖区罗盖特生物营养品(武汉)有限公司的正丁烷储罐进行定期检验。

据介绍,本次检验的重点设备是一台埋地正丁烷储罐,正丁烷作为化工企业的一种重要原材料,具有易燃易爆的属性,具有较高的风险等级,属于重点监管的设备。

为了排除该设备的安全隐患,需要对罐体内外进行彻底检查,一方面要挖开外表面覆盖的砂土,检测土壤环境对外表面的腐蚀;另一方面要深入罐体内部,仔细检查管接口、焊缝等部位的缺陷。

当三名检验员沿着梯子进入内径2.2米、长6米的储罐内,已汗流浃背。“储罐内的温度在50℃左右,检验工作需要三个人轮流进行,每人最多只能工作半个小时,因为

在储罐内太热且闷,待久了吃不消。”

在这样的环境下,完成这个储罐的定期检验需要花上三四个小时,检验员喻强说:“到了定期检验时间就必须检验,不分天气,若不及时完成检验,会影响企业正常生产。”

在储罐内部,只见黄东臻、韩帆拿出超声波测厚仪、渗透剂、显影剂对储罐上焊缝等部位进行超声波、渗透检测。完成定检工作,检验员走出储罐时工作服早已被汗水浸湿。

据介绍,高温天气里,为保证企业正常运行,市钢检所检验员每天不停歇地对锅炉、压力容器、压力管道等进行检验,全力保障我市特种设备的安全运行。

(文:唐煜 杨红玉)

消费充值不签书面合同,违法!

市场监管部门为商户解读新规

消费充值不签书面合同?违法!7月1日起,《中华人民共和国消费者权益保护法实施条例》(以下简称《条例》)正式施行,但依然有许多商家对该新规并不了解。对此,近日,汉阳区市场监管局与区消费者协会联合开展《条例》培训会,为辖区内商户对新规进行了全面解读。

花钱办卡,商家跑路,卡上余额难追回……近年来,消费充值引发的纠纷一直是投诉的热点、难点。培训现场,武汉大学法学院特聘副研究员张阳告诉参会企业,《条例》给消费充值戴上了“紧箍咒”。

“7月1日起,预付卡消费,商家和消费者应当签订书面合同。”此外,张阳还解

释,根据《条例》规定,经营者还有“按约履行”义务和“事中告知”义务。同时,《条例》对押金也作了相应的规定,要求经营者事先与消费者约定退还押金的方式、程序和时限,不得对退还押金设置不合理条件,符合条件的要及时退还,保证了消费者的合法权益。

商家遇到敲诈勒索,怎么办?张阳结合《条例》第二十七条规定强调,“不正当牟利行为”侵害经营者的合法权益,扰乱市场经济秩序,以营利为目的的购买行为,不受相关法律法规的保护。遇到敲诈勒索,商家应当立即自检是否存在违法违规行为,如有则立即整改;同时及时调查了

解投诉者的情况,看投诉方是否存在“不正当牟利行为”,采取措施应对维护自身权益。

“回去以后,我们也要在内部召开培训会,让员工们都全面学习新规。”参会企业湖北四海医药有限公司负责人范晶晶表示,通过此次培训,对新规有了更全面的了解,提高了企业对消费者投诉应对处置能力。

下一步,汉阳区市场监督管理局将继续加大《条例》贯彻、宣传力度,从源头杜绝消费充值等消费纠纷,创立和谐的消费环境。

(文:李爱华 孙欣)