

四川青年抓住武汉人口味创连锁品牌 南京路美食店外坐满等位客人

走进一线 看信心

长江日报讯(记者郝天娇 实习生王佳欣 通讯员李颖)鲜亮透红的汤底咕嘟咕嘟地冒着热气,煮熟的牛蛙在酱料中翻滚入味。19日下午6时,江岸区南京路上的“何师傅美蛙鱼头”店里人声鼎沸,店外走道上坐满了等位的客人。南京路店是四川达州青年何易在汉开的第一家“美蛙鱼头”店,“从下午4点开始排号,直到凌晨三四点,热闹的人群才渐渐散去”。今年40岁的何易已在武汉开了23家分店,在全国其他城市开了43家直营店和连锁店。

20年前,揣着打工赚来的几百元钱来到武汉,何易发现:“武汉话有点像我家乡话,这让我对这个城市有了亲切感,就决定留下来了。”他告诉长江日报记者,武汉是一个包容性很强的城市,在美食方面尤其明显,北流南派,只要口味好,都能在这里立足。他先在雪松路开了家川菜馆,2016年,他决定把家乡美食“美蛙鱼头”带到武汉。

何易在南京路开这家店时,当时生意并不好。“要想打开市场,最重要的是好吃。我们按照武汉人喜欢的口味配制底料,食客们逐渐开始接受。”何易说,“美蛙鱼头”是一种火锅,底

料里有60多种调料,都是挑选各个产地最好的原料,全国66家连锁店统一沿用。

生意好了,也引来同行竞争。4年前起,南京路上陆续开起4家“美蛙鱼头”店,如今这些店都悄然歇业,“何师傅美蛙鱼头”却仍旧排着长队,“其中的奥秘是口感”。何易很自豪。

要保证美蛙和鱼头的口感,美蛙必须是活的,现称现杀,烹制出来的蛙肉就会嫩滑;鱼头则是来自丹江口的花鲢鱼头,每天早上新鲜到店。

做美食,口碑和传播很重要。何易设置砍价套餐,只要好友助力,原价230元的套餐98元就能吃到,“第三天店里就排了60多桌,第四天南京路都堵了”。

2018年,何易抓住大众点评和美团风口推出代金券和团购套餐,顾客的如潮好评“霸占”了各大榜单榜首,大批外地游客也进店尝鲜。

2021年初,入驻抖音平台的“美蛙鱼头”获得更多关注。南京路店店长卢小兰介绍,去年7月在抖音平台的品牌七周年直播,带来了百万元销售额。

如今,即使是在“美蛙鱼头”盛行的川渝地区,“何师傅美蛙鱼头”的生意也十分火爆。

翻看手机记录,何易告诉记者,现在南京路店每天客流量超过500人。武汉23家门店加起来,1天能“吃掉”3吨美蛙和1吨鱼头。



南京路“何师傅美蛙鱼头”店外走道上,坐满了等位的客人。

长江日报记者何晓刚 摄

湖北发放1亿元数码产品消费券 最高优惠1500元

长江日报讯(记者龙彬)21日,长江日报记者从湖北省商务厅获悉,全省拟于2024年8月22日至9月17日发放2024年“惠购湖北”3C数码产品消费券,最高可优惠1500元。

本次3C数码产品消费券可用于购买手机、数码相机(含机身、套机,不含镜头等配件)、智能手表、学习机、翻译机、无线蓝牙耳机等6类3C数码产品。消费券分线下券、线上券两种类型,线上电子消费券通过京东、唯品会平台发放,线下发券平台为支付宝。

线上券、线下券统一设置15%的消费立减券,即在扣除企业提供的各类优惠后,消费者购买的3C数码产品应付金额达到500元以上(含500元),实际支付时即可在应付金额基础上立减15%,单笔交易只允许结算1件商品,核销1张3C数码产品消费券,单笔优惠金额不超过1500元。消费券可与平台、商户提供的其他优惠叠加使用,但不得与同期其他政府优惠或补贴叠加使用。

线上券领取、使用时间为每日10:00—24:00。活动期间,省内消费者在省内任一市州区域(含县市区,下同)均可在京东、唯品会APP搜索“湖北3C数码产品消费券”等关键词领取线上券。消费者成功领券,在该平台指定店铺购买指定3C数码产品时,满足核销条件的即可直接抵扣消费券金额。线上券不限市州区域使用,但收货地点须为湖北省内区域。支持省内甲市州购买,收货地在省内乙市州。

线下券领取、使用时间为每日10:00—21:00。省内消费者在支付宝APP搜索“湖北3C数码产品消费券”等关键词领取线下券。领券页面会显示附近参加活动商户名单,到指定线下专营店3C数码产品的零售实体店以及销售3C数码产品的家电卖场消费,通过发券平台应用程序支付货款时,满足核销条件的即可直接抵扣消费券金额。线下券不支持跨市州区域使用。

4家武汉企业获得全省首批数据知识产权登记证书

长江日报讯(记者刘秦彻 通讯员涂玉洁)20日,长江日报记者从省知识产权局获悉,4家武汉企业获得湖北省首批数据知识产权登记证书。

4家企业分别为武汉默联股份有限公司、武汉东湖大数据科技股份有限公司、武汉长江大数据研究院有限公司、武汉光谷科技融资担保有限公司。

数据知识产权,是指依法收集、经过一定算法加工、具有实用价值和智力成果属性的数据。2023年12月,湖北省获批为国家数据知识产权地方试点。记者查询湖北省数据知识产权登记平台了解到,武汉默联股份有限公司的“基于大语言模型的健康咨询应用—健康咨询语料数据集”,通过对人卫版(第9版)医学教材、诊疗指南、专家共识等专业文献的深度挖掘,细致梳理了其中记载的各类常见疾病,运用数据清洗技术剔除冗余与错误信息,最终提炼出疾病名称以及就诊科室间的精准关联,使用大模型模拟真实医患问诊对话,形成标准对话数据集。适用的应用场景包括医院及药房等医疗机构,主要解决患者日常医疗咨询及相关就医问题。

武汉长江大数据研究院有限公司的“湖北省专利价值评估数据集”也获得证书。这些数据通过合法途径和专业工具,从企业自有的专利数据库中获取,所有数据均经过严格的筛选和清洗流程。本次登记申请涵盖了金融担保、信息技术、科学技术服务等多个领域,具有较高的实用价值和市场潜力。

数据知识产权登记证书上记载有基于区块链技术的登记信息真伪和防篡改验证的存证数据,通过扫描证书上的二维码,即可获取该登记证书的应用场景、数据来源、格式规模、算法规则等详细信息,可以作为企业合法持有相应数据并行使权利的初步证明,应用于数据交易流通、权益保护等场景,进一步释放数据要素价值。

自主研发工业互联网平台助车企智能化改造

锚定目标不放松

短短两个月内,不仅顺利完成11条生产线、9种型号的120多台设备的智能化改造,并实现了改造升级与生产同步。智能化改造后,帮助工厂实现成本降低三成,故障率下降一半……

近日,从武汉科器工业技术有限公司(以下简称“武汉科器”)获悉,该公司使用自主研发的工业互联网平台,为奇瑞汽车核心配套供应商安徽瑞琪汽车零部件有限公司产线智能化改造项目实现交付。

2006年在武汉经开区成立的武汉科器,是一家专门从事工业信息化、工业软件开发、数据中心建设等业务的高科技企业,客户遍及东风本田、东风日产、东风乘用车、岚图汽车、猛士科技、上汽通用、东风李尔、国泰汽车、稳健医疗等。

武汉科器软件总经理吴杰介绍,扎根武汉18年来,企业依靠坚持自主研发和科技创新,逐步成长为一家人工智能平台完全自主知识产权的国家高新技术企业和湖北省专精特新“小巨人”企业。

2022年,法雷奥市光(中国)车灯有限公司武汉工厂承接了某头部新能源汽车品牌的车灯业务。针对这一新项目,法雷奥车灯武汉工厂将搭建全新的产线车间,并对工厂物流系统进行智能化升级改造。

武汉科器针对法雷奥武汉工厂仓库库位利



武汉科器利用工业互联网和大数据,搭建数字化车间信息管理平台,助力东风李尔实现座椅装备智能化和座椅生产过程智能化。

用率不高、人工找货难、出货回库慢、追溯响应慢等物流痛点,运用自主研发的工业互联网平台,帮助企业搭建智能物流集成系统,实现工厂物料的存、检、运、管物流全流程的数字化和无人化操作。2023年,凭借这一智能化改造项目,法雷奥武汉工厂入选“法雷奥全球标杆工厂”。

武汉科器还助力东风李尔进行智能化改造,利用工业互联网和大数据,搭建数字化车间信息管理平台,实现座椅装备智能化和座椅生产过程智能化。改造后,东风李尔自动化生产线、机器人使用率大幅度提高,综合效率提升10%,降低人工成本30%。

“公司刚成立时,使用的设备几乎都是国外进口,连名字也叫不准,只能跟着别人学。”武汉科器董事长姚良军介绍,从2011年开始,公司参与整车企业信息化标准的制定,并逐步提出自己的解决方案。“现在,我们已完全实现自主开发,公司几乎所有工业软件都拥有自主知识产权。”

2022年7月,武汉科器斥资2000万元,打造3000多平方米的武汉因麦数字孵化器,孵化了50家科技创新企业。

目前,依托武汉经开区数字经济行业商会、武汉因麦数字孵化器,武汉科器携手武汉科技大学、湖北经济学院、知名机器人厂商联合成立“智能制造研究中心”,共同开展前沿科技研究和技术创新,深化产学研合作,提升智能制造的核心技术和解决方案。

(张智 詹沾)

湖北武汉培育发展氢能产业

央媒看武汉

入秋时分,暑热尚存。在湖北省汉宜高速沿线的一座加氢站内,3辆氢能重卡正有序排队,等待工作人员加氢。从外观来看,这些氢能重卡与普通燃油车似乎并无二致。

“车辆起步很快,动力比油车还要好,没有‘突突突’的噪音。”货运司机吴庆塔拍了拍身旁的氢能重卡告诉记者,这辆车型号为“东风天龙KL”的氢能牵引车已经上路行驶近5个月,操控体验好,不需要驾驶员费力适应。

氢能因零排放、能源效率高等特性,被视为“终极能源”之一,在交通运输领域应用前景广阔。吴庆塔所驾驶的氢能重卡,加满氢只需

10分钟,车辆搭载的120千瓦燃料电池,续航可达400公里。按一年行驶10万公里计算,每年可减排二氧化碳100吨。

今年3月底,湖北首条氢能示范线正式启动运营。如今,每天有30台氢能重卡往返于汉宜高速。这批氢能重卡所使用的燃料电池、车体、加氢设备以及加注的氢气等,全部来自武汉。

氢能示范线的开通是湖北省以应用场景开道,发展氢能产业的一个缩影。近年来,湖北省以武汉经济技术开发区为重点培育氢能产业,持续拓展应用场景。目前,仅武汉经开区就建成加氢站4座,开通氢能公交示范线7条。

走进位于武汉经开区的国家电投华中氢能产业基地,燃料电池电堆生产线上,全自动机械臂正将质子交换膜、膜电极、双极板等部件进行

叠片组装。

武汉绿动氢能能源技术有限公司总经理刘真表示,燃料电池是氢能汽车的动力“心脏”,技术门槛极高,此前我国在这一领域的核心部件几乎全部依赖进口。

2020年,国家电投集团氢能科技发展有限公司落地武汉经开区,成立武汉绿动氢能能源技术有限公司,建设国家电投华中氢能产业基地和研发中心,重点开展燃料电池核心部件及系统的研发与生产。

历经4年建设,该基地已建成质子交换膜、水电解膜、气体扩散层、膜电极、电堆、系统等多条氢能产品生产线,具备年产5000套氢燃料电池电堆系统的生产能力。2023年,该基地有500多套燃料电池销往全国,搭载于各类氢能车辆,单车无故障行驶最远距离超过

8万公里。

武汉经开区现有氢能产业重点企业16家,形成涵盖上游加氢、中游燃料电池研制检测、下游氢能车辆生产运营的全产业链格局,2023年产业规模达到155亿元。这些企业聚焦不同业务板块,推动氢能技术和产品不断进步。

雄韬氢能自主研发130千瓦燃料电池已在公交车上搭载使用;理工氢能自主研发的CCM型膜电极产品大批量出口,实现了国产膜电极的反向输出;众宇动力获得我国首张船用燃料电池产品型式认可证书……

8月中旬,武汉氢能科技产业园在武汉经开区揭牌,总投资超30亿元的5个氢能项目宣布在此落户,武汉氢能产业再迎发展新节点。

“目前,武汉经开区聚集了全市70%的氢能高端装备研发制造核心企业。随着应用场景的进一步开拓,产业规模化前景可期。”武汉市经济和信息化局相关负责人展望道。

新华社武汉8月21日电(新华社记者龚联康)



喻友旺(左一)来到武汉交通职业学院,资助该校困境大学生。

武汉市道德模范 喻友旺

今年6月,武汉市道德模范、中欣建设集团董事长喻友旺来到武汉交通职业学院,现场资助了该校100名困境大学生。

今年是他助学的第32年,喻友旺已捐款7000多万元,资助1.8万名家庭困难大学生解燃眉之急。

喻友旺资助助学有一个特点:每一次,他都是带着现金现场发放,一个信封一个信封亲手递到孩子们手中。

之所以这样,他说,我喜欢这样的“一面之缘”,我要跟每个受资助的孩子见面,而且要分享自己的经历,也是自己的初心。

记得读高二那年,学校让交5毛钱资料

费,可家里拿不出来。母亲出门也没借到,无奈而尴尬,眼神中透着绝望和无助。

那时的喻友旺暗自发誓,这辈子不会为自己一个人活着。当有能力的时候,一定要力所能及地帮助那些需要帮助的人,“要让母亲那种绝望眼神少些、再少些”。

有几年,公司面临回款压力,他就借款百万元去送学费。

每次捐助之后,喻友旺便与学生们分享成长经历、畅谈人生感悟:困难曲折是一种财富;一定要坚信彩虹必在风雨后;要始终怀着一颗感恩的心,有能力时去帮助他人;一个美好的社会应充满爱的旋律。

文/喻敏 摄影/揭兴旺 设计/职文胜

德耀江城

讲文明 树新风
长江日报公益广告