

中国工商银行武汉分行 深植厚壤大武汉 高歌奋进五重奏

新中国成立七十五载繁荣昌盛,工行四十周年砥砺前行。在
总行、省分行党委的坚强领导和科学部署下,中国工商银行武汉分
行深植金融为民情怀,不断提升金融服务实体经济质效,始终与区
域经济社会发展同频共振,积极发挥国有大行的金融主力军和压
舱石作用,浓墨重彩书写“五篇大文章”,在金融强国之路上高歌奋
进。截至2024年8月末,武汉分行全部存款、各项存款、公司存款、
储蓄存款、同业存款、各项贷款、公司贷款等核心指标余额位列同
业第一,为武汉在湖北建设全国构建新发展格局先行区中当先锋、
打头阵作出重要贡献。



湖北省分行养老金示范网点——工行武汉百步亭支行为老年客户宣讲消保知识。



工行武汉分行亮相“民宿中国·木兰民宿文化季”，首创推出“武汉黄陂民宿文旅贷”。

近年来,工行倾力服务武汉建设全国科技创新中
心战略,为科技型企业提供全生命周期的多元化接
力式金融服务。截至2024年8月末,工行武汉分行科创
贷款余额达525亿元,累计服务科创企业超过5000户。
武汉某光电技术公司拥有发明专利127项、软件著
作权25项,是智能交通领域的国家高新技术企业和专精

武汉是全国碳金融集聚区,工行武汉分行积极贯
彻总行“工银绿色银行+”品牌理念,绿色金融实现增量
扩面、多元发展,绿色信贷业务余额率先突破千亿元,
稳居同业第一。

在信贷投放方面,对生态环保、清洁能源等绿色信
贷领域坚持“规模倾斜、审批倾斜”,投向涉及制造、交

“有了这笔资金支持,我们扩大经营规模的底气
更足了。”日前,武汉黄陂区某民宿老板收到工行发放
的150万元“民宿贷”后感激不尽。2024年5月,工行
武汉分行首创推出了“武汉黄陂民宿文旅贷”,极大程
度缓解了大多数民宿企业轻资产运营、缺乏足够抵押
物、融资渠道相对有限的难题,得到民宿经营者的一致好评。

变“养老”为“享老”,“工行红”守护“夕阳红”。工
行武汉分行全力服务“三支柱”养老保障体系建设,切
实增强金融服务适老化供给,积极打造养老金融新产
品、新业态、新模式。

围绕“个人养老三支柱”体系,持续提升“银发”客
群服务能力。工行武汉分行首创个人养老金“开户+缴
存+权益+投资+税优”一站式综合服务方案,搭建养老

2024年3月,工行启动“数字金融伙伴”行动计划,聚
焦“数字工行(D-ICBC)”建设和政务、产业、消费三端生
态,携手千行百业服务国家改革、产业升级和社会民
生。工行武汉分行发挥“场景”带动“金融”的赋能作用,
形成了一批可推广、可复制的解决方案,累计上线互联
网服务平台“聚富通”项目50户,交易金额已超6亿元。
数智惠民,工行研发上线武汉首个数字化平台智

工银科创金融:向“新”而行

特新、“瞪羚”企业。面对企业生产投入的资金需求和科
技型企业缺少资产抵押的融资难题,工行武汉分行运用
“创新积分贷”产品,根据企业技术创新和成长经营等指
标积分测算,以优惠利率为企业发放1000万元信用贷
款,在公司研发生产的关键时刻有效地缓解了企业的资
金压力,帮助企业实现了技术攻关、生产线的搭建和最

工银绿色银行+:点“绿”成“金”

通、建筑、能源、水利、科创、医教、城镇化、农业等重要
行业。2024年累计发放绿色贷款271.4亿元,绿色贷款
客户数平均增长率达51.76%。

在产品创新方面,积极运用政策性工具,充分发挥
绿色信贷杠杆效应,多项创新产品和服务模式开创“业
内首单”:先后成功投放武汉市首笔金额最大煤炭清洁

工银普惠行:精准滴灌

普聚金融服务,惠及千企万户。近年来,工行武汉
分行持续践行金融工作的政治性与人民性,推动广大
市场主体和人民群众共享发展成果,普惠贷款快速增
长,近三年平均增速超过50%。截至8月末,普惠贷款
余额359亿元,普惠客户2.64万户,全行99%的网点可
办理普惠业务,为小微企业提供更加便利、更易获得的
服务体验,客户覆盖面持续扩大。

工银爱相伴:暖融人心

金融场景生态圈,并上线50余款养老金融产品,目前超
20万个人养老金客户缴存资金近3亿元。在武汉,
工行100多家网点可办理社保卡业务,每年为超过40
万退休职工发放养老金,累计已为超50万名参保
人员提供社会保障卡服务。

在您身边,值得信赖,依托“工银爱相伴”服务品
牌,工行不断优化老年客群服务品质。针对行动不便

数字工行:智联八方

慧景区项目、携手养老社区打造养老金融智慧服务平
台、打造微信端开学季一站式服务专区等,将数字金融
服务融入消费、社区、职场、养老等民生开放场景,为武
汉市民提供成本更低、效率更高的服务。

数智兴企,投产“财资管理云”产品,帮助多家制造
集团企业优化经营、提升管理、降低信息成本,实现业
务、数据、金融服务一体化的企业服务。

终量产的实施,为科创企业腾跃起飞蓄足动力。

围绕科技企业全周期需求,工行武汉分行通过加
强资源配套保障,开辟绿色通道,持续提升金融服务能
力,首创发布科创“云数智”系列、科创领军贷、科创e担
贷等一系列科技金融产品,为支持实体经济发展和科技
强国建设提供坚实的金融支撑。

再贷款、湖北省首笔楼宇型智慧能源项目、湖北工行首
笔分布式光伏项目、首笔“绿证贷”3亿余元、首笔岸电
建设项目……审批完成首笔“沙漠光储一体+漂浮式光
伏”项目,为金融服务实体经济与“双碳”战略作出良好
示范,以“绿色银行”助力实现天更蓝、山更绿、水更清
的美丽武汉。

工行武汉分行走企业、进园区,扎根田间地头,加
大对新质生产力、科创、涉农等重点客群的支持力度,
“新一代经营快贷”“e企快贷”“科创e担保”“种植e贷”
等拳头产品成为小微企业发展壮大的“神助攻”。截至
目前,工行武汉分行“科创类”普惠贷款余额达25亿元,
“涉农类”普惠贷款余额27亿元,不断书写普润万物新
篇章,描绘乡村振兴好“丰”景。

的老年客户,坚持特事特办、急事急办;打造70家养
老金融特色网点,并进行适老化改造,配备助老服务设
施;在业内率先推出“养老金融全景服务视图”、“幸福
生活版”手机银行、“老年客户关爱版”智能机具,让便
利体验从指尖到心间,为实现“老有所依、老有所养、老
有所享”持续贡献工行力量。

数智优政,上线公积金贷款直驱放款系统,协同建
设互联互通、集约高效的数字政府平台体系。

数智助农,利用工行“聚富通+产融云”平台场景优
势,搭建湖北省供销社采集配B2B平台,聚焦农产品上
行、农资农具下行、土地托管、供销社采集配、助农贷款
等领域创新金融服务的应用场景,持续探索城乡联农
带农发展新路径。
(文/张卫 里安琪)

浦发银行武汉分行 下足功夫 做好科技金融“必答题”

▶发力“数智化转型” 贡献金融智慧

随着技术发展日新月异,企业“数智化转
型”已经成为转型升级的必由之路。制定清晰
的战略规划,实施有效的组织变革,加强人才
建设和技术支撑……有远见的企业正在深刻
转变战略思维,主动发力“数智化转型”。

在今年4月底召开的业绩发布会上,浦发
银行的领导班子着重表达了对“数智化战略”
转型的坚定心态,锚定“科技金融、供应链金
融、普惠金融、跨境金融、财资金融”五大赛
道全速发力,积极贡献金融智慧。

躬身赛道,迈开腿,找对人。浦发银行武
汉分行深挖产业链,重点聚焦湖北“51020”现代
产业体系和武汉市“965”现代产业集群重点企
业目标客户清单,加大战略性新兴产业、政府资
质类企业、科技创新资质企业、区域重点行业等
科技型目标客户拓展,客户视图一目了然。

企业有“专精特新”资质,银行有“专精特
新”服务。据介绍,浦发银行武汉分行尽锐而

出,单设科技金融部,通过“专”属的服务团
队、“精”细的评价标准、“特”色的生态圈体
系,“新”颖的服务方案,搭建特色鲜明的科技
金融战略合作生态圈,共同打造“股、债、贷、
保、租、孵、撮、联”的综合服务体系,以全方
位、全周期、全流程的科技金融服务赋能科技
创新企业。

“我们和浦发银行武汉分行第一次合作的
时候,就感觉他们真的‘懂’我们,懂我们做的
是什么,懂我们需要什么,懂怎么帮助我们。”
东湖高新区的一家专精特新“小巨人”企业负
责人说,“大家思维同频,聊得来、聊得深,合作
是水到渠成的事情。”

截至目前,浦发银行武汉分行已服务科技
型企业超1800家,科技贷款余额超200亿元,
服务专精特新“小巨人”企业超240户,服务覆
盖率超35%,服务省级专精特新企业600余户,
服务覆盖率近20%。

▶“科技会客厅”集聚“磁场效应”

随着浦发银行武汉分行的科创企业“朋友
圈”越扩越大,物理空间的聚会场所成了“刚需”,
浦发银行武汉分行的“科技会客厅”应运而
生。截至目前,浦发银行武汉分行本部、华
中科技大学以及武汉地铁珞雄路站等三座科
技会客厅已成为企业常来常往的打卡地,今年
还将在光谷区域再新增一座科技会客厅物理
空间。

走进浦发银行武汉分行的“科技会客厅”,
满满科技感迎面而来;智能迎宾系统映入眼

帘,智能光控、声控、感控一体的感性体系,服
务落于“细微”;实体企业面对面的交流平台,
又在线上链接生态渠道,促进“产、学、研、投、
用”深层次融合;依托数智底座,打造“项目库、
枢纽企业库、专家库、基金库、投手库”的一
站式信息服务,开展股权撮合、并购撮合、订
单撮合等,实现各类需求的精准匹配和对接。

“科技会客厅是浦发银行总行‘数智化’战
略下,深入推进‘科技金融’第一大赛道的具
体实践产物,是浦发银行科技金融‘伙伴银行’服

▶银行“上心”足 企业“上新”快

一株植物,孤木难秀,风吹易倒;一群植
物,郁郁葱葱,生态繁荣。浦发银行武汉分
行深谙大自然的生存法则同样适应市场发
展。

在浦发银行武汉分行的“产品库”里,一套
“5+7+X”浦科产品体系如同一张展开的网,5
大拳头产品、7大重点产品、X个定制化产品
灵活组合,紧紧围绕科技型企业全生命周期,
精准输送金融服务,协同生态圈伙伴陪伴企
业共生长。

张经理不仅是浦发银行武汉分行的明星

员工,也是不少科创企业的“老熟人”,谙熟
的业务能力,为企业量身定制的服务方案,“一
拿一个准”。

“不是我多厉害,而是银行产品的灵活
度高,我有发挥空间,企业有成长空间。”张
经理分享自己的“认知体会”,科技型企业通
常需要经历“种子期、初创期、成长期、成熟
期”等不同阶段,所需要的金融服务需求也
不同。当科技企业处于种子期或初创期,主
要以“股权直投”的融资模式为主,由政府产
业引导基金或市场化的风险投资机构作为



浦发银行武汉分行打造首个地铁“科技会客厅”。

务模式的重要载体,汇聚多方智慧,促进产融
深层次合作。”浦发银行武汉分行相关负责
人说。

目前,“科技会客厅”已经成为科创企业常
来常住之地,联合华中科技大学、武汉光谷
光电中小企业产业协会举办活动,推动科技创
新和金融服务深度融合;与华中科技大学科技园
联合举办科创投融资对接沙龙,为园区企业
提供科技金融服务;参与承办中国类器官与器
官芯片产业高峰论坛暨光谷生物城招商引
资大会,为光谷生物城内企业提供贴近新药研
发企业需求的“一揽子”综合化金融服务;建
立武汉地铁首个集数字展示与互动于一体的
创新金融空间,全方位展现浦发银行武汉分
行科技金融发展新态势。

依托各类交流活动,科技会客厅“磁场
效应”集聚,政府机构、高校院所、投资机
构、行业枢纽企业、资本市场中介机构等欣
然而来,作为科创企业的“合伙人”,大家一
起出点子、碰思路、聊未来,深度赋能科技
企业创新发展。

正是一批批足够关心企业、上心发展的

浦发人全力以赴,持续探索金融服务科技创
新的新模式,以产品、技术、生态圈伙伴等
长链条服务为载体,构筑多元同心的服务
模式,企业发展如火如荼,银行品牌越擦越
亮。

“做好科技金融是商业银行高质量可持
续发展的‘必答题’。”浦发银行武汉分行
顺应经济发展之变,适应科技创新之需,进
一步加强对科技企业的金融服务,推动高
质量发展行稳致远,在加快形成新发展格
局中积极贡献浦发力量。



浦发银行武汉分行“科技会客厅”启动仪式现场。



浦发银行武汉分行于武汉地铁2号线打造科技金融专列。