

长江日报讯 10月10日,由武汉供销农服公司开发建设的木兰云雾生态观光园正式开园,一个“农业产业+研学旅游”的现代农业生态新园区同步亮相。该生态观光园园区占地面积约1500亩,位于黄陂区李家集街道,临近云雾山,地理位置优越,享有得天独厚的自然资源。

据悉,近年来,武汉供销农服公司依托自身资源禀赋,强化产业特色发展,构建现代农业新典范,逐步建立“公司+村委会+专业合作社+基地+农户”运营模式,打造千亩优质稻园及百亩甜蜜果园(猕猴桃、桔柚、黄桃),为当地和美乡村建设提供坚实的产业

支撑。同时,园区农业产业发展推动供销社企业联农带农,通过土地流转、合作种植、劳务就业等方式,带动周边218户村民增收,户均增收超5000元/年。

“观光园旨在以构建精致农业示范点为载体,打造农业全产业链,建设现代生态农业产业融合示范园区。”市供销社相关负责人表示,未来,武汉供销木兰云雾生态观光园将融合农业特色产业与生态旅游、休闲观光及文化传承等多元要素,发挥供销社农业服务优势,按照“农业产业+研学旅游”思路,以农带旅,以旅促农,为供销事业和区域经济发展贡献新力量。(文/余康庭 易文峰)

2024年10月11日 星期五 责编:舒展 美编:陈昌 版式:夏洋 责校:郑超

大地新视点

共同缔造华中精品红薯交易集散地 村民点赞工作队“薯你红”



胜丰村出产的红薯品质得到市场认可。



胜丰村红薯基地,村民们忙着收红薯。

余康庭 摄

党员示范带头试种 引来企业能人下乡投资

10月10日一大早,胜丰村红薯产业基地里热火朝天。随着自动化收割机的轰鸣声,一垄垄饱满的红薯破土而出,齐刷刷排列在田间地垄上,村民们忙着给新出土的红薯去泥、分拣、装袋。

“一年多以前,我们还在为非粮化整改后土地用途发愁。”胜丰村党支部书记陈辉说,就在工作队和村“两委”苦寻出路时,该村返乡能人、薯旺农业公司合伙人谭军在一次回乡时提出,想要在家乡发展红薯产业。

“山坡街道包括胜丰村在内的连片地区,具有独特的红土土质,光照条件好,十分适合红薯种植,一直以来村民就有家庭种植红薯的传统。”陈辉介绍。谭军带着公司团队实地勘察后,对红土具体种植产出的红薯亩产量、红薯糖分品质和土地能否集中连片流转等问题,仍然心存顾虑,项目迟迟未能落地。

“党员干部冲在前,任何事情都不难。”为了打消企业投资顾虑,2023年一开年,驻村工作队同胜丰村“两

委”充分发挥党建引领的作用,鼓励村里党员当先锋带头阵,由5名党员率先集中试种200亩水果红薯,种植过程邀请薯旺农业公司团队全程参与见证和共同管理、技术指导,与此同时,依据“退林还耕”的国家政策,逐一入户走访有林地和零散地块的村民,开展宣传工作,说服大家流转手中闲置土地,支持村集体产业发展。

去年,尽管受到天气干旱、项目启动比较急等因素影响,试种红薯产量仍然达到了5000斤/亩,公司以保底价收购后,每亩的纯收入接近2000元。“虽然村里只集中种植了200亩,但带给村民务工和地租的直接收益就有15万元。”陈辉介绍,不仅如此,这些示范种植的红薯亩产量和品质均达到预期,样品获得了多地薯商和批发市场认可,极大鼓舞了企业和村民们的信心。

今年年初,胜丰村60多户村民与村“两委”签订土地集中流转协议,彻底打消了薯旺农业公司下乡投资创业的顾虑,项目正式落户到村,计划分两期建设,总投资1.2亿元,与当地村民携手打造集红薯育苗、种质研发、种植储藏、加工销售为一体的现代农业产业园。

“红”起来的“薯”光产业 打造华中地区最大红薯交易集散地

“如今,在胜丰村,红薯成了‘红’起来的‘薯’光产业。”驻村工作队队长张利衡介绍,目前,村红薯现代农业产业园一期作物种植区面积达5000多亩,推广机械化种植和现代化管理,可实现年产红薯12500吨以上,今年一期年产值将达3000万元左右。

流转土地后,产业园为村民提供了大量稳定就业岗位

位,村民不用再零散种植养殖,往年找工作队帮忙“卖东西”的村民少了,在园区上班领工资的村民多了。“每年基地务工和土地流转收入,我在家门口可收入6万多元。通过红薯种植,不仅荷包鼓了,还改善了生活质量和村里基础设施,越来越多村民和我一样支持这项特色产业发

展!点赞工作队‘薯你红’。”村民谭联合说。除此外,红薯现代农业产业园落地后,还吸引了1名在读博士和3名本科生的大学生团队到村参与运营,负责品牌策划营销。“红薯本身是一个很有市场潜力的产品,从品牌策划到市场营销执行,能够为村里创造一定收益,方方面面来说都是一件很有成就感的事。”毕业于华中农业大学的任恢楷说,他本身就是江夏人,来到胜丰村实践后,计划通过年轻人喜闻乐见的方式宣传家乡红薯品牌,“乡村广阔天地大有可为,在这里我变得更有目标,行动力也更

强了”。据介绍,在驻村工作队和村“两委”牵线搭桥下,胜丰村薯旺现代农业产业园还将和华中农业大学、湖北省农科院等高校、科研院所开展交流合作,建设红薯育苗基地,加强红薯育种、种植和加工关键技术研发,研发红薯新品种,同时,强化文化赋能,推出与红薯相关的文创衍生产品及IP形象,打造以红薯产业为核心的全产业链模式,提高产品附加值。

“各方力量共同缔造,把红薯这个事业越干越大,今年将给村民带来30万元的土地租金,带动100多名村民就业务工,预计年务工收入50万元,村集体收入21万元。”张利衡说,“懂懂发展前景,大伙儿团结一心、干劲可足了,力争5年内把胜丰村打造成为华中地区最大红薯交易集散地,为农民增收致富、实现乡村全面振兴贡献更大力量。”

(文/李英波 余康庭 尤俊 陈烨 汪凤平)

小菜园蝶变“口袋公园” 东新社区党群连心共建和美宜居新家园

区干部、党员中心户、“五老”代表以及群众代表多次进行协商沟通,共谋菜园“微治理”,引导居民腾退菜园,虽然受到部分居民的情绪抵触,但进展很顺利。“只要开了‘小口子’,居民就陆续加入了。”菜园腾退工作启动后,党员中心户代吉平第一时间交出家中的一小块菜园,并主动担任了“调解员”,挨家挨户做居民的思想工作。

短短3个月时间里,所有菜园完成腾退,不仅没有一位居民要求赔偿,在“口袋公园”建设过程中,每一项资金的使用明细和每一座凉亭长椅的布局,均由东新社区居民共同监管和参与。

菜园“大户”老林也加入了治理队伍,并当上了游园“义务观察员”。原先开垦菜地时,老林围了一亩地来种菜,在得知菜园严重影响到邻里的生活后,老林带头腾退了菜园,并拉上“菜友”们共同加入口袋公园的建设,还主

动巡查游园安全。“公园里的围墙、凉亭建设都有我们的参与,现在每天到公园里转一转,已经成了饭后的习惯。”老林笑着说,“虽然没了菜园,但多了一片人人共享的‘乐土’,很值得!”

近年来,东新社区包含“口袋公园”在内的3800多平方米的杂乱空地地块已彻底改头换面,泥土碎石路硬化成干净平整的人行道,老年人有了健身休闲的新场所,小孩也有了家门口的游乐场,一幅幅邻里和谐、生态宜居的清廉和美村居画卷正徐徐展开。

(文/蔡梦娅 陈子珊 张碧欣)

学习“千万工程” 武汉清廉·和美村居践行时

39

“以前这里是又脏又乱的小菜园,老人家习惯用粪水浇灌施肥,菜园里臭气熏天,严重影响了居民的生活环境,经常能听到抱怨声。”在东西湖区东山街道东新社区的

中心位置,花坛里的菊花开得正盛,不少居民在广场上健身散步,惬意又快活。该社区党委书记曹映萍介绍,在党群心协商和老党员的带头引导下,居民主动腾退自家菜园,社区成功将“不受欢迎”的5亩菜园,打造成了人人夸赞的“口袋公园”,成为居民休闲娱乐的好去处。

东新社区属于农村自建房社区,由于没有物业和业委会进行联动管理,社区建立初期,辖区内存在基础设施薄弱、群众积极性不高、生活环境较差、邻里矛盾纠纷较突出等民生问题。为此,东新社区采用“党团共建”工作机制,组建了平安“小红哨”党员志愿服务团、爱心生活服务团等8大志愿服务团队,并选举有威望、有能力、有担当、善于做群众工作的“五老人员”参与社区建设。

“现在居民从‘不愿干’纷纷‘抢着干’,有什么好想法、好建议都主动来找社区干部反馈。”曹映萍笑着说,“口袋公园”的华丽变身,就是党群心参与社区治理、共筑清廉和美家园的幸福“果实”。

去年5月,为了解决小菜园脏、乱、臭的问题,东新社区



中科瑞渔汉南养殖基地。

前不久举行的湖北农展武汉优质农产品活动周上,武汉本土养殖的石斑鱼受到市民关注,这也是武汉研发的“海鱼陆养”新模式走向商业化的第一步。随着海鲜消费市场的发展以及人们对食品安全的进一步重视,这一模式有望在全国生根开花。

陆养海鱼更新鲜也更安全

在湖北农展武汉优质农产品活动周现场,武汉青鱼原种场养殖的石斑鱼用海水袋单独包装,每条重量约600克,根据重量不同,价格为每条60—80元,低于沿海地区的同类产品。

青鱼原种场办公室主任郭麒麟介绍,青鱼原种场海鲜养殖基地是目前湖北省唯一的海鲜陆养商品鱼基地,今年4月投入使用,具备年产100吨海产品的能力,活动周上带来的是基地出产的第一批珍珠龙胆石斑鱼。郭麒麟说:“由于省去了运输的时间和成本,我们的石斑鱼更新鲜,也更便宜,口感和肉质都和沿海地区的产品相当。”

对于市民关心的食品安全问题,基地技术负责人陈庆介绍,石斑鱼养殖过程中全程不使用药物和化学添加剂,海水是使用杀菌浓缩海盐调配出来,再通过微生物和物理手段对养殖用水进行过滤和净化,实现循环使用。“全过程可以实现水体环境的洁净无害,从而避免出现各种病害。”陈庆认为,“由于全程可控,我们养殖的石斑鱼实际上比自然环境中的更加安全健康。”

市民熊先生对这种内陆产的石斑鱼表示很有兴趣:“海鲜吃的就是一个鲜。以前这种鱼要从海边运过来,再怎么保鲜,再怎么加快也要十几个小时。现在可以直接到养殖基地现场捕捞,感受到沿海地区‘同款’的新鲜度,值得尝试。”

从养虾到养鱼,新模式从武汉起步

内陆地区养殖海鲜的历史并不算短,但此前养殖的多为基围虾、南美白虾等虾类,海鱼养殖领域还相对空白。2022年起,随着设施养殖技术的发展,武汉企业和研究机构开始探索在内陆养殖海鱼。

“难点主要是海鱼对于海水环境比海虾更加敏感。”为青鱼原种场提供鱼苗的武汉中科瑞渔科技有限公司(以下简称“中科瑞渔”)总经理刘大伟说,“目前内陆地区养海虾时,水体的盐度都比海水要低不少,但海鱼就必须在和海水一致的水体环境中才能生长。采用设施养殖海鱼的最大优势就在于环境全程可控。”

中科瑞渔的母公司武汉中科瑞华生态科技股份有限公司(以下简称“中科生态”)从事生态保护和设施化养殖十多年,积累了丰富的经验,这也是他们开拓“海鱼陆养”新模式的底气所在。中科生态副总经理谭冬明介绍,该公司的养殖设备能够实现了对水体温度、盐度、氧浓度、流速、菌群等参数的精确控制,还能实现饲料的精确投喂,大大提高了养殖效率。

谭冬明举例说:“每一种鱼适合的水温都是不一样的,比如石斑鱼最合适的温度就是26℃至28℃,自然环境中万一遇到温度变化就会造成大量损失。”而设施养殖通过精确调控,为海鱼提供了最合适的环境、最精准的投喂,从而实现高密度养殖。谭冬明介绍,通过这种方式,1立方米水体鱼类产量可以达到60公斤,对比传统水塘2—3公斤的产能,提升了20倍左右,能够大大节省用地和用水,实现工厂化养殖。规模化量产,还可以实现批次产出规格一致。

刘大伟介绍,目前中科瑞渔已经实现了石斑鱼从幼苗到大规格鱼苗的商品化培育,“我们现在的幼苗培育可以做到85%以上的存活率,同时畸形率极低,水平已经比沿海地区更高”。下一步,他们将重点突破从受精卵到幼苗的培育过程。这一项目一旦完成,就能掌握石斑鱼设施化养殖全流程的全套技术。

门槛较高但前景可期

武汉市水产技术推广指导中心副主任刘子栋认为,通过设施化养殖实现“海鱼陆养”可以保证品质稳定和食品安全,又能省去长途运输的成本,能够让市民有更多的选择,是未来渔业的发展方向。但这一模式的问题在于前期投入较大、成本较高,留给养殖户的利润空间较小,可能会影响投入的热情。

谭冬明也承认这一点,他表示,由于需要采购设备和物料,建设厂房、供电等配套设施,采用这一模式养殖的前期投入比常规养殖要高不少。此外还有技术门槛,养殖户需要学习掌握全套设备的日常使用和维护,并学习全套的生产管理技术。

陈庆则认为,日常运营过程中,电费也是很大的一部分成本。由于要实现全程调控,各种设备必须保持24小时运转,电力供应不能中断。据了解,中科瑞渔汉南养殖基地一天最高用电量达到近3000度。刘大伟说:“每到夏天和冬天的用电高峰,供电稳定就是我们最担心的问题。”

虽然有些门槛,但“海鱼陆养”的优势更明显。谭冬明说,目前已经有多个沿海和内陆省市对这一模式表示关注和兴趣,正在推进洽谈合作。华中农业大学水产学院李大鹏教授认为,在人们越来越重视环境保护和食品安全的当下,“海鱼陆养”模式以其节水、省地、无地域限制,产品还能达到无公害食品标准的优势,有助于构建多元化食物供给体系,践行大食物观,前景值得期待。

(文/宋涛 朱文欢)

本版策划/李英波 统筹/贾蓓

每周
一景

“每周一景”面向公众征集反映武汉乡村新变化、新成就及乡村生活的美图,投稿邮箱3362994750@qq.com,邮件请注明“每周一景”,写明图片的拍摄时间、地点、简单介绍,以及拍摄者姓名、电话。

湖边
稻浪

金秋时节,在江夏区湖泗街道大屋陈村,牛山湖湖畔的稻田中,沉甸甸的稻穗在微风中轻轻摇曳。牛山湖是梁子湖的一个湖汊,良好的生态环境为水稻的生长提供了有利条件。

舒运平 摄