

大地周刊

2024年11月8日 星期五 责编:舒展 美编:陈昌 版式:夏洋 校对:蔡扬

长江日报讯 2024年武汉现代农产品加工园招商引资暨“江城百臻”农产品上海推介会11月6日成功举行。活动中,来自武汉的绿乐农业、菱湖食品、大汉口、江城百臻供应链公司等7家“江城百臻”旗下企业与来自上海的状元甲、新莺食品等9家渠道商签订战略合作协议。

活动现场,黄陂区相关负责人对华中最大的绿色食品加工中心——武汉现代农产品加工园进行招商推介,详细介绍了该园区及黄陂的概况、区位和政策优势。“江城百臻”农产品推介官向现场嘉宾介绍从武汉带来的好产品:“金殿御菜”

洪山菜薹、难忘鲜香的汪集鸡汤、“天然维C之王”皱叶菜、粉糯香甜的蔡甸莲藕、寓意团圆的黄陂三鲜、麻辣鲜香的热干面、一口爆浆的华墨香黑米……现场还展示了武汉大白刁、富硒赤松茸、楚为口墨番茄、旭东瓜子、金汇泉酸梅汤等武汉优质产品。

本次活动由武汉市农业农村局、黄陂区人民政府、武汉市人民政府驻上海办事处主办,旨在助力“江城百臻”武汉优质农产品“走出去”,推动产业链跨区域协作。

(文/宋涛 何浪 陈雪莹)

“她们的荷包鼓了,我的心就踏实了” 村妇联主任马菊香开办家庭农场带动姐妹致富



马菊香(前排中间)和参加采摘的姐妹们在家庭农场黄栌子林间合影。



金灿灿的鲜栌果。 长江日报记者蒋太旭 摄

■长江日报记者蒋太旭 通讯员蔡先进

每年10月底到11月初,是黄栌子挂果成熟的季节。11月5日上午,秋高气爽,位于新洲区三店街道李河村的马菊香家庭农场里,120亩黄栌子树林仍是绿意盎然,远远望去,点缀其中的鲜果金黄夺目,挂满枝头。

这一天,83名来自本村、邻村的农妇穿梭在一人多高的黄栌子林间,忙着采摘鲜果,欢快的笑声不时从林间传出。在这里,她们每摘一斤栌果可挣4角钱,一天下来,基本可以赚个一两百元,工钱现结现结。

看着姐妹们脸上的笑容,湖北省三八红旗手、李河村妇联主任马菊香告诉长江日报记者:“我开办家庭农场种植黄栌子的初衷,就是为了带动村里姐妹们致富,让她们在家门口就能就业增收。”

放弃优厚报酬回村当妇联主任 组织姐妹成立合作社种黄栌子

1996年,马菊香从三店街道石河村嫁到李河村木子河湾。2011年,李河村原妇联主任到了退休年龄,当时的村支书十分欣赏勤劳务实、聪明能干的马菊香,便动员在外务工的马菊香回村参加竞选,结果全票当选,同年成为中共预备党员。

那时,马菊香在外务工的年薪近5万元,而村妇联主任的年收入仅6400元。丈夫李球元是一名老党员,得知此事后非常支持她回村。在外多年,马菊香也很想为乡亲们做点事,便毅然回村参加竞选,结果全票当选,同年成为中共预备党员。

嫁到李河村十余年,马菊香看到村里壮劳力大多外出务工,而一些小媳妇则留在家中带孩子照顾老人,比较空闲,也没什么收益。能不能给留守的农妇们找到赚钱的路子?2012年,马菊香经过考察,在丈夫的支持下,联合村里5位妇女,共同投资30余万元成立家庭农场,流转了村里217亩林地,开始种植一种叫黄栌子的中药材。

黄栌子果制成药材后内服具有泻火除烦、清热利湿、凉血解毒等功效,外用可消肿止痛,还因为它具有天然染色特性,是比较安全的食品色素,在调料市场倍受欢迎。

种植黄栌子要面临两大风险:一是栌果的销售价格随市场行情变化较大;二是从栽种到收获周期较长,第一年栽苗,到第三年才能挂果,产生效益。不过,马菊香对种植黄栌子的市场前景十分看

好,将所有积蓄投入其中,其间一度因家里老人生病而贷款治病。克服了种种困难,2014年秋,黄栌子园第一年挂果,鲜果市场价每斤约2.8元,当年亩产达到700斤,毛利润超过40万元。

遭遇市场“寒冬”合伙人退股 坚守初衷和梦想感动乡亲

2016年,黄栌子果市场价格大跌,几名合伙人纷纷要求退股。马菊香同意了她们请求,贷款结清了她们入股资金。即使艰难,她仍然坚持要在村里做产业的初衷。

把“鸡蛋”全部放在一个篮子里,风险太大了。次年开春,马菊香忍痛“割肉”,铲掉了80多亩黄栌子树,从安吉引进茶树苗,改种白茶。

“黄栌子行情不好,白茶也得几年才能产生效益,每年一二十万元的投入,有没有回报还是个未知数,那几年,马菊香的处境真是难,但她硬是撑过来了!”回忆起当初情形,李河村党支部书记李维国感叹不已。

为了帮助马菊香渡过难关,村、街道积极想办法,帮她申请了25万元的专项扶持资金,解决了茶园沟渠、喷灌等设施改造建设的大部分资金。乡亲们也向马菊香伸出援助之手,十余位乡亲集资4万余元,支持她在家门口创业。

乡亲们的信任,给了马菊香继续管护好黄栌子林的信心和动力。2018年,马菊香牵头成立了博缘茶香种植合作社,为了感恩村里和乡亲们的帮助,她借用湾子名注册了“龙丘木子河”商标。

2019年春天,马菊香的80亩茶园迎来了第一个采茶季,坚持绿色生态理念种植的“木子河白茶”正式上市,由于茶叶香气纯、口感好,一投放市场就受到消费者的欢迎。

“过去的几年,幸亏有丈夫的支持,我们年年都在投入,特别是人工费,是比较大的一项支出,尽管种植黄栌子还没赚到钱,但这些投入我觉得值得,起码让村里的姐妹们受了益,她们在家门口就可以通过采果、采茶获得收益。她们的荷包鼓了,我的心就踏实了,再苦再累也值。”马菊香真诚地说。

黄栌子种植成乡村振兴特色产业 带动姐妹们打开新的致富之门

“这两年,栌果的市场行情渐渐回暖,今年栌子

鲜果的市场销售价已达到每斤5元上下,目前市场行情还在上扬。”经过几年的坚守,马菊香种植的百余亩黄栌子终于迎来丰收年。虽然今年夏天持续干旱,但她的黄栌子林因靠近明山水库,不愁水源,黄栌子产量反而比往年要高,亩产达到1200—1500斤,预计总产量在14万斤左右。“我们从10月中下旬开始安排采摘,前期采摘的鲜果大多已销往调料市场和中药材加工企业,今年染料市场对黄栌子的需求也比较旺,栌果供不应求。”

采摘栌果需要大量人工,采摘工作对技术、体力要求不高,中老年妇女都可以参加。马菊香雇请的采摘工,基本是本村及附近的农妇,日均用工量在100人左右。

65岁的邓春香是附近熊畈村人。11月5日早上天一亮,她就从家里出发,到马菊香的家庭农场采摘栌果。“我采摘得不算快,每天能采摘200多斤,赚百把块钱。”她一边采摘一边和记者唠嗑:女儿已经出嫁,儿子今年高考考了500多分,上不了心仪的大学,正在复读;家里五六亩田已流转出去了,平时在家挖点药材,种点小菜,每年有两三个月时间可以到马菊香的家庭农场打工,摘果、采茶,一年可以赚万把元,算是家里一项重要的收入来源。

临近中午,在林间忙了一上午的农妇们纷纷把采摘好的一袋袋栌果用小拖车拖出来称重。54岁的乐双桂手脚麻利,半天时间就采摘了5麻袋鲜果,一过秤足足有200多斤,按每斤0.4元算,这个上午她赚了100元。她高兴地说:“下午再加把劲,今天摘果挣个200元,不成问题。”

据了解,除了采摘时节要用工,马菊香还常年聘请了13位村民对果园和茶园进行日常管护。李维国说,马菊香的家庭农场极大地带动了村里剩余劳动力就近务工问题,特别是为一些做不了重农活的妇女提供了就业岗位和增收渠道。

在马菊香的带动下,目前,黄栌子种植已经成为李河村乡村振兴的特色产业。去年9月,李河村向三店街道争取产业扶持资金60万元,因地制宜对村里的150余亩闲置地进行整理,配备了泵站、滴灌设施,大力发展黄栌子产业。

因为妇联工作成绩突出和种植黄栌子带领乡亲们致富,2021年,马菊香获湖北省三八红旗手称号,并荣获武汉市第二届“优秀家事调解员”。2023年,马菊香家庭荣获“武汉市文明家庭”。



水稻机收减损大比武现场。

52岁的汪寿波是今年武汉市水稻机收减损大比武的第一名,也是一名开了24年农机的“老司机”。与农机打了二十年交道,汪寿波感叹,虽然农机手们机收减损的水平差距往往只有1%,但这却并不是一个无足轻重的数字,“每亩地能少损失1%,按亩产1000斤算,就是10斤粮食。武汉有150多万稻田,加起来就是1500万斤粮食,可供9.4万人吃一年,这就不是小数目了”。

好农机手都是摔打出来的

“其实,武汉很多农机手都能达到我这个水平。”获得冠军后,来自武汉南岸寿波农机专业合作社的汪寿波表现得非常低调。

在今年的比赛中,每一位参赛选手要收割1亩地水稻,按照损失率、留茬高度、作业效率分别占比60%、20%、20%进行综合评分排名。

汪寿波在比赛中收割的水稻损失率为1.25%,远低于农业农村部规定的全喂入联合收割机平均损失率小于3.5%的标准,最终综合评分排名第一获得冠军。

今年是汪寿波第一次参加这项比赛,但作为一名农机手,他的“驾龄”已经进入第24个年头。20多年积累下来的丰富经验,让汪寿波能够迅速针对不同情况对农机做出调整。

“影响收割机工作效率的因素有很多,包括水稻的湿度、高度,土地的湿润程度,松软程度,地形起伏,工作当天的天气情况……”说起自己的工作,他如数家珍,“观察各种条件和情况,是一名合格农机手必备的素质。而且,在操作过程中也要注意速度,过快或者过慢都会造成漏收、掉粒、落粒。”

比赛当天,汪寿波根据自己的观察,对收割机进行了适当调整,效果很明显。而面对工作人员的赞许,汪寿波却再次强调:“这次其实只是我的状态和运气都不错,所以才拿了第一名。但说到技术水平,还有很多人和我一样甚至更高。”

之所以如此谦逊低调,是因为汪寿波所在的农机合作社,以及合作社加入的武汉大诚农业专业合作社中,聚集了江夏区金口街道70%以上的农机手,可以说是“高手如云”。大家在日常工作中经常沟通,取长补短。汪寿波说,经验丰富的农机手都有自己的“绝活”,“每一名农机手在工作中都会遇到各种问题,通过不断积累经验,吸取教训,最后都会形成自己的工作模式和特色,而且各有千秋。”

“好农机手都是摔打出来的。”汪寿波还记得,农机应用刚推广的时候,种植户和农机手之间时常发生矛盾,原因往往是因为农机手对情况判断不准,对农机调整不到位,给种植户造成了较大的损失。能坚持下来的农机手都是不断跌倒又爬起来、不断提高工作水平的人,“现在,种植户和农机手之间的纠纷已经越来越少了”。

从服务周边村民到走出武汉

2000年之前,汪寿波一直在纺织厂做技工,天天跟机器打交道。2001年回乡创业时,他认准了农业机械化是未来的发展趋势,决定发挥自己的优势,把农机用起来。此后几年时间里,他和其他农机手一样,在实际工作中不断积累经验教训,很快成长起来。

2004年,汪寿波成立专业合作社,开始用农机为种植户提供服务。“最开始是以拖拉机收割机为主,后来各种耕种管收的设备都学着摸索,最近这些年,无人机的使用也越来越多了。”汪寿波说,“武汉的农户种植的农作物中,很多对农艺的要求比较高,对农机的要求也比较高,这就逼着我们必须不断提高自己的业务能力和范围。”

农机使用频率高,使用环境复杂,再加上技术不断更新,农机的更换也就比较频繁,一般两三年就得换一批。根据汪寿波这些年的使用感受,农机的操控性、舒适性和设备质量方面一直在提升。他举了个例子:“就说水稻收割机,以前新设备的稻谷损失率3%,用的时间长了会逐渐提高到4%—5%。现在的收割机虽然标称也是3%,但只要使用得当,很轻松就能降到2%以内。”

后来,汪寿波身边使用农机的人越来越多,金口街道同类型的专业合作社最多的时候超过10家。为了更好地整合资源,2022年,金口街道5家较大的农机合作社合并组建了武汉大诚农业专业合作社。联社共有100多套套套农业机械,涵盖了耕种管收全流程。

规模扩大以后,业务覆盖范围也进一步扩大。合作社负责人李露介绍,农事服务是合作社最重要的业务内容,每年农机作业面积、无人机作业面积均超过10万亩。合作社的服务对象也不再局限于本地,而是跨区域发展,目前最远的服务对象已经延伸到咸宁、大冶等地。

除了业务范围越做越大,优秀农机手聚在一起,对业务能力的提升也很明显。李露介绍,合作社每年的年初、年中、年末会固定举办三次培训,介绍新技术、新设备,此外还有不定期的沟通交流会,供大家分享经验。农机手聚在一起也会自发地进行交流学习,水平提升非常显著。

机收过程中减少损失就是增收

今年是武汉市举行水稻、油菜机收减损大比武的第三个年头。武汉市农业机械化技术推广中心相关负责人介绍,组织此类大比武是为了引导农机手牢固树立减损就是增收的观念,不断提升全市粮油机械化播种和收获减损水平。

粮食安全是事关人类生存的根本性问题,减少粮食损耗是保障粮食安全的重要途径,从生产环节开始减少粮食损耗至关重要。据了解,武汉市农作物耕种收综合机械化率超过80%,在全国居于领先地位。因此,如何进一步提高农机的作业效率,成为当前我市农业发展的重要课题之一。

除了机收减损大比武之外,武汉市还同步开展大宣传、大培训,不断增强农机手和农户“减损就是增产”的意识,通过农机购置补贴,向农民推广最先进的机械。“以前农机手都比谁收得快,现在还要比质量,要比谁的损耗少。”武汉市农业机械化技术推广中心工程师陈柳青介绍,“这些年的工作成效很明显。根据第三方机收减损质量监测和农机部门随机抽查,2023年全市水稻机收损失率比常年降低了1个百分点,全市150多万亩水稻多收1500万斤。”

“我们小时候都学过‘颗粒归仓’的故事。现在农业机械化普及了,农业生产也规模化了,但这种观念不能丢。”汪寿波说,“能够在机收过程中尽量减少损失,就是新时代‘颗粒归仓’精神的体现。”

(文/宋涛 王爱民)

武汉农耕种收综合机械化率超八成 冠军农机手汪寿波:减少机收损失就是增收



每周二景

“每周二景”面向公众征集反映武汉乡村新变化、新成就及乡村生活的美图,投稿邮箱3362994750@qq.com,邮件请注明“每周二景”,写明图片的拍摄时间、地点、简单介绍,以及拍摄者姓名、电话。

乡村“初雪”

11月,武汉乡村还是一片金秋景色,位于黄陂区的木兰草原却已抢先推出松林雪屋+吊炉火锅,人造大雪飘飞而下,游客们围炉而坐,营造出浓浓的乡村“初雪”盛景。 段亚洁 摄