

# 武汉商贸低空无人机航线首飞成功

## 无人机运输价格未来会与快递相近



方舟40顺丰丰翼无人机带着商品腾空而起飞向目的地。

长江日报记者胡冬冬 摄

长江日报讯 11月13日上午11时整,一架方舟40顺丰丰翼无人机从武商MALL广场的跨江商贸航线地脚腾空而起300米,携载着武商集团100克“武商金”金条和海蓝之迷化妆品飞往长江对岸。

15分钟后,武商梦时代的天空花园上方出现了一只“银色飞鸟”,3分钟后它带着货品稳稳降落在停机坪,完成了首飞工作。至此,我市商贸低空无人机航线正式运营。

这条航线由武商集团与顺丰速运携手打造,用于运输长江两岸的消费类商品等,未来将实现常态化运营。随着线上购物订

单日益增加,如何快速配送成为武商集团探索的重点。“我们计划建造一批无人机蜂巢,常态化运行低空运输航线。”武商集团相关负责人说,“下一步,我们将规划新航线,让市民在武汉三镇的武商商业体都能实现无差别购物。”她透露,未来将实现无人机直接配送至社区,真正做到武商“30分钟购物圈”。

低空即时零售是无人机快递在商业应用的新兴领域之一,这一以即时配送体系为基础的高时效性消费业态,属于典型的零售新业态和消费新模式。在未来的蓝图中,市民若是想

线下购物,可以直接到家附近的商业体选购,不必担心货源不充足的情况;若是想线上购物,下单后30分钟左右便能由同城无人机配送商品,其便利性和体验感都将提升。

什么天气能飞?顺丰湖北公司政企项目负责人陈洪涛介绍,只要不是极端恶劣天气,碰上小雨、小雪,飞机都可以正常飞行。随着航线的开拓与运营,未来无人机运输价格将会与目前快递价格相近。

这次18分钟的跨江低空飞行,是未来各领域通过无人机实现高效运输的先行代表。“这次飞行不仅是在应用场景上实现了核心商业

体之间的低空运输,也在技术上实现了跨长江飞行。”陈洪涛介绍,“这对以后长江两岸的低空运输有着示范作用,后续在武汉,我们会继续布局医院、高铁站、核心商圈的起降点建设和应用。”

无人机物流将走进千家万户,延伸至各种应用场景。

“武汉正在大力破解应用场景不够丰富的问题。”武汉市经信局相关负责人表示,武汉将继续大力拓展低空物流领域应用,定制低空物流试点航线。

(雷心蕊)

### 武汉18条低空商业试点航线

#### 载人航线5条

1. 汉南机场—武当山机场
2. 汉南机场—老沙市机场
3. 天兴洲环线
4. 长江北岸空游航线
5. 长江南岸空游航线

#### 无人机物流航线13条

1. 顺丰公司卧龙业务部—武汉血液中心
2. 顺丰公司卧龙业务部—塔子湖业务部
3. 武汉血液中心—武汉同济医院
4. 武汉血液中心—武汉亚心总院
5. 武商MALL—武商梦时代
6. 武汉经开区低空经济产业园—通航产业园
7. 武汉经开区龙灵山生态公园北门—帐篷营地
8. 武汉经开区管委会大楼广场(城市监测航线)
9. 光谷数字经济产业园环线
10. 豹湖街道之寓·未来小区—桃花源南区
11. 豹湖街道未来科技城G区—九峰街道驿山高尔夫酒店
12. 九峰街道景源里社区—佛祖岭街道山姆会员店
13. 佛祖岭街道光谷网球中心—九峰街道光谷大悦城

## 市委召开专题会议 研究产业链发展工作

(上接第一版)

会议强调,要抢抓扩大内需战略、构建新发展格局等机遇,坚持对内对外开放并重,推动商贸物流产业创新提质,加快建设国家商贸物流中心、国际消费中心城市,打造国内国际双循环的重要枢纽。要坚持市场主导,着力引进培育有竞争力的商贸物流企业、供应链平台企业,加强贸易组织,提高流通体系硬件设施运营水平。要强化创新驱动,充分运用大数据、人工智能等现代信息技术,催生新业态新模式,促进传统商贸物流行业转型升级,推动数字贸易、服务贸易创新发展。要推动融合发展,支持商贸业与文化、体育、医疗等服务业相互融合,围绕空港、陆港、水港等发展高附加值的制造业。

市委副书记孟祥伟,市领导刘子清、曾晟、张俊勇,东湖高新区管委会主任鲁宇清参加会议。

## 市政协主席会议成员 视察重大项目建设情况

(上接第一版)

杨智强调,要充分发挥重大项目建设扩投资稳增长作用,做好“港口”文章,坚持港产城三位一体融合发展,着力推进重大项目建设,尽快形成标志性工程和亮点板块,以只争朝夕、奋发有为的精神状态,推动长江新区建设尽快成熟见效。要将科技创新作为长江新区的核心支撑,加强科技与产业协同创新,聚焦低空、健康、智造三大产业集群,谋划提升产业能级和竞争力。要坚持绿色发展,保护好生态资源,探索发展特色文化旅游,打造标志性文旅项目,将生态资源优势转化为绿色发展优势,更大力度推进长江高水平保护。要组织政协委员和政协智库专家,聚焦推动长江新区规划建设的重大问题,深入调查研究,广泛协商议政,凝聚共识、凝聚智慧,汇聚起加快新区发展的强大合力。

张俊勇、梁鸣、陈跃庆、罗联峰、赵利洪参加活动。

## 国产大飞机 C919 首次载客来汉

(上接第一版)

C919的频繁交付和未来航线的布局将推动中国民航业全面升级。预计到今年年底,东航、南航、国航等主要航空公司将共同拥有多达16架C919,覆盖14条以上商业航线。今年11月底,东航将接收第9架全新C919客机,执飞上海虹桥机场—武汉天河机场航班。

东航武汉相关负责人透露,国产大飞机在武汉市场的投用,意味着国产大飞机的版图进一步扩大。对航空公司而言,新引进的飞机将部分替代老旧飞机,有助于优化机队结构,提高载运能力。

11月12日,在第十五届中国国际航空航天博览会上,中国商飞与海航航空集团签署了60架C919飞机确认订单。

行业专家表示,C919批量交付不但给航空公司和旅客带去便利,也有助于国产配套供应链完成研发—应用—回报—迭代的商业闭环。这不仅是中国航空制造业从“中国制造”向“中国创造”转变的重要标志,也是国家综合实力的体现。

目前,C919飞机全球订单超千架,国产大飞机正成为产业发展“新引擎”。

## 不收中介费 购房享补贴 武房超市帮市民 轻松实惠买到房

长江日报讯(记者杨蔚 通讯员吴迪 实习生史梦瑶)“3天就买到了心仪的房子。我也是新武汉人了!”市民张先生回忆自己通过武昌房源超市(以下简称武房超市)买房的经历,非常满意。

张先生2020年大学毕业后留汉工作,其间一直住在人才公寓。想在武汉买房的他,看房几年都没下定决心。张先生说,新楼盘的价格对于刚毕业的大学生来说有点贵,他想买性价比高又能尽快入住的房子。今年,他在人才公寓内看到了武房超市的宣传海报,于是来到销售中心咨询,仅用3天就买到了房。

张先生提到的武房超市,是武昌区国资企业武房资产集团为市民搭建的买房平台。线下设置销售中心,线上开通“武昌房源超市”微信小程序,并提供房源浏览、线上咨询和预约看房等便捷服务。

今年5月30日,武昌区发布《关于进一步促进武昌区房地产市场高质量发展措施的通知》(以下简称昌七条),“买旧买新”的购房者除享受契税减免等政策外,还可在新房原销售价格(挂牌价格)基础上再给予1%—10%的补贴。6月11日,武房超市开张,同时推出第一批60套房源。

11日,长江日报记者在位于武昌区民主一路的武房超市销售中心遇到不少前来咨询的市民,置业顾问为他们提供从政策咨询,小区房源带看、贷款、办证事项等一站式的“购房指南”服务。

武房超市负责人介绍,房源超市是根据房源的区位、楼层、朝向和面积等因素,以专业评估公司按照“一房一价”给出的评估价为挂牌价,向市场提供优质房源。房屋价格可享受昌七条的补贴条款,相对市场价格更加实惠,不收取任何中介费,更可省去二手房的复杂交易程序。

自6月以来武房超市已推出多批房源,前来咨询的超过2500组,截至11月中旬已帮助200余位购房者买到了适合的房屋。

“在我们的超市内购房,老百姓轻松购房得实惠。”武房超市负责人表示,超市内的所有房源真实可靠,在交易中不收取任何隐形费用,实惠的价格和“一站式”服务受到了购房者的青睐,尤其是10月,成交量比9月增长了78%。

(参与采访:张锦涛)

## 定位既准又快 还能下井作业 管网机器人让地下管网更顺畅

长江日报讯(记者金文兵 通讯员翟君)11月13日,第十一届中国(武汉)国际管网展览会上,多款管网机器人吸引众多市民围观。

“我们的这款深隧大型管道检测机器人,已经在武汉东湖深隧检测中投入使用。”中建三局绿投公司研发经理郭二卫说,这款机器人特别的地方在于它能悬浮前进,一口气走完4.5公里长的管道都没问题。它用上了传统的惯性制导技术,还加上了多普勒雷达,再加上聪明的AI算法,定位起来既准又快。而且,它还装备了能在浑浊水中拍照的相机和三维声呐等高级检测工具,能够清清楚楚地检查地下管道的情况。

现场一款小巧的中高水位检测机器人也颇吸引众人目光。这款机器人配置有多种行走系统,水位高时既可像船一样漂浮,又可像潜艇一样潜水而行;水位低且有大量淤泥时则像蜗牛一样稳妥“爬行”,一边前行一边将信号实时传回。

在武汉中物物联技术股份公司展台,长江

日报记者见到了一种箱涵检测机器人。该公司大客户经理李保欣介绍,这台机器人上搭载了激光扫描仪、全景镜头,能克服高坎、陡坡、连续弯道等多种复杂工况快速行走,同时精准检测管网内部是否存在结构性缺陷和功能缺陷。

除了用于检测、清淤等常规作业以外,深圳博铭维技术股份公司还带来了一种“穿山甲”机器人,配置多种高强度刀头,能够代替人工下井,对管道内部的树根、水泥、石块等障碍物进行破除清除。

记者了解到,此次国际管网展览会上拥有多种行走系统、观测系统、处置手段的管网机器人,还能组成一个庞大的“作战方阵”,代替人工完成各种复杂工况的作业,其中一些设备即将应用于武汉的地下管网检测、维修中。

右图:6轮履带驱动、可以随时变形的管网检测机器人。 长江日报记者金文兵 摄



## “90后”夫妻吃遍全城创出品牌 卤菜小铺变身年产值千万元食品工厂

长江日报记者张衡 通讯员陶臻

11月13日上午8时许,市民李女士根据手机软件里的“必吃榜”,驾车找到吴家山周牛记卤菜店,店前已排起长队。她好奇地向前排一位老先生,这家店味道如何?得到的答复是“蛮正宗,住吴家山的都吃过他们家的卤菜”。

16公里外的走马岭周牛记食品厂卤味飘香,车间里14口大卤锅正在卤制牛肉、牛肚、猪脚等卤制品。防尘服、防冲帽罩,31岁的周文杰“全副武装”手握一根长铁钩,从锅中叉出一大块牛肉。牛肉随着铁钩翻转,他端详片刻后,向身旁的师傅点头示意“可以出锅了”。

周文杰告诉长江日报记者,这一批卤制品约5吨,将供应给卤菜店、订餐企业和十余家高档酒店。最忙的一天,工厂卤制了10吨卤制品,3台配送车从下午5时一直忙到次日凌晨1时。

### 吃遍武汉,不一样的浪漫

周文杰的创业故事是从2010年开始的,当时这个16岁的孝感小伙子在结束了短暂的工地生活后来到了蔡甸学习卤味制作。半年后,他在吴家山一个农贸市场租下一间铺子,专卖新农牛肉。

周文杰说,他的小本生意一直持续到2020年,那一年他认识了后来成为妻子的杨佳敏。与其他情侣看电影、喝咖啡、逛公园的约会方式不同,这对“吃货”小情侣专门打卡市内的牛肉面馆、卤菜店。

“武汉叫得响的牛肉面馆、卤菜铺子,我们基本尝了个遍。”杨佳敏记得,每次吃一地,周文杰都会给她讲解分析好吃的原因,牛肉卤制过程中的特点。汉口口味清淡,蔡甸辣中带甜,汉阳偏甜口,青山口味清淡,蔡甸辣中带甜……一次约会,他俩在汉口北湖附近吃了一家



周文杰夫妻展示他们的产品。

长江日报记者张衡 摄

气颇旺的牛肉面馆。第二天一早,周文杰带着亲手卤制的便当守在她单位楼下,请她品尝点评。

“揭开碗盖,牛肉还冒着热气。”杨佳敏得知周文杰为还原原味,几乎一夜没睡,这种执着令她感动,“菜品如人品,做菜如做人”。周文杰吃得苦,对味道有追求,是他吸引她的地方。“每家店子都有自己的秘方。品尝过程中,我会去寻找对方的优点,再去思考可以改良的地方。”周文杰说。

杨佳敏成了周文杰最好的试吃员,周文杰的卤菜口碑在东西湖也越来越响,很快,他的店

铺由1个扩张到5个。

### “求学取经”不出园区,产值突破千万元

2021年,受市场影响,周文杰的卤菜门店经营困难,但员工工资还需照常支付。

周文杰打听到东西湖一家知名餐饮配送企业正寻求合作伙伴。在杨佳敏的鼓励下,他怀着试一试的心态,打包了一袋卤牛肉敲开了这家企业负责人办公室的门。

“牛肉味道不错。很遗憾,因涉及食品安