

聚力建支点 夺取开门红

超高强度钢材用到了岚图上

“站得了大象”也扛得住冲撞

长江日报讯(记者汪翹 通讯员张莹莹 金玉立)起步、加速、冲击!时速64.4公里,小偏置碰撞,100毫秒内变形发生。然而,驾驶舱坚如磐石。面对新能源车的选择,不少消费者不仅关注“智能吗?功能多吗?”更要追问:“万一撞上了,能扛得住吗?”

近日,在岚图汽车工厂的车身车间,长江日报记者见到了这款新能源车的核心安全“武器”——全球首创的2000MPa一体式热成型激光拼焊门环。

2000MPa是什么概念?“简单来说,在指甲盖大小的面积上放上一头成年大象,这块钢板也不会变形。”岚图汽车销售服务有限公司副总经理李博晓指着车身结构打比方说道。

与普通钢材相比,2000MPa级别的超高强度钢材具备更强的抗冲击能力,这种材料过去主要用于航空航天领域,如今被岚图应用在量产车上。

门环结构是汽车白车身的重要组成部分,承担着碰撞时保护乘员的作用。记者现场看到,如今,岚图的工程师们通过激光拼焊技术,将不同强度的钢材精准焊接在一起,使其在关键受力区域达到最优承受能力。

“B柱、门槛等关键部位采用双2000MPa超高强度钢材,就像钢铁护盾,增强碰撞时的车身刚性。而B柱下端和门槛位置则设有‘吸能区’,在撞击发生时,特定区域会发生可控变形,吸收碰撞能量,降低乘员伤害。”李博晓说。

光有高强度钢材还不够,如何合理运用这些材料才是关键。通过精密的激光拼焊技术,岚图在减轻车身重量的同时提升了车身



强度,让车辆在安全性和续航能力之间取得平衡。李博晓解释,“我们不仅要考虑车辆的安全性,还要兼顾轻量化,确保车辆在保证强度的同时,不增加额外的能耗。”

在岚图的碰撞测试实验室,这项技术的实际效果已经得到了充分验证。

记者从视频中看到,在双侧时速64公里的小偏置碰撞测试中,岚图的车身门环几乎没有发生形变,车内生存空间比标准要求多

出50%以上,远超行业平均水平。此外,岚图的车顶抗压强度达120kN,能够承受大约3—4头成年大象的重量,这一数据甚至超过了部分豪华品牌。

“新能源车发展再快,本质仍然是出行工具,安全性和可靠性始终是消费者最关心的核心。”岚图汽车CEO卢放表示,“我们不是为了炫技,而是用扎实的造车功底,为用户提供最安全的新能源车。”



岚图的“独门绝技”——一体式热成型激光拼焊门环。

长江日报记者汪翹 摄

据悉,依托东风56年深厚的造车底蕴,岚图在制造工艺、材料应用、供应链整合等方面拥有显著优势。相较于新兴造车势力,岚图不仅在车身结构上大胆采用航空级高强度钢,还在焊接、冲压、装配等多个环节不断优化工艺。

今年2月份,岚图汽车销量达8013辆,同比增长152%。目前,岚图工厂已开启三班制生产,工人们争分夺秒,全力确保新车尽快交付。

武汉生物企业用算法解读生命密码

人类基因组测序成本从百万元降至2万元

长江日报讯(记者李佳 通讯员武经宣 许端)在武汉软件新城,有一家名为武汉希望组医学检验实验室有限公司(以下简称希望组)的企业。踏入其中,50多台服务器有序排列,指示灯闪烁,乍一看,这更像一家科技感十足的IT公司,而非传统的生物医药企业。

基因组测序,简单来说就是解读生命密码。希望组是国内首家三代基因组测序服务商。公司首席技术官胡江打了个比方,把DNA双螺旋结构想象成一根长绳子,而非洲肺鱼的基因组里有400多亿对碱基,就如同在这根绳子上串了400多亿颗小珠子。面对如此海量复杂的基因信息,希望组借助高性能计算机,利用他们自主研发的NextDenovo工具,能够精准拼接基因片段,已为数千个物种绘制了基因组图谱。为攻克遗传病诊断、癌症治疗、农业育种等难题带来曙光,相关研究成果已登上权威期刊。就在上个月,这一工具入选了“武汉十

大优秀开源软件项目”。

2010年,北大生科院毕业的汪德鹏从深圳来到武汉,参与筹建武汉华大基因。后来离职创立希望组,还把家搬到了武汉。如今,希望组有120多名员工,研发人员平均年龄31岁,硕士、博士占比超六成。近两年,公司营收接近1亿元,增长率近20%。

谈及创业初衷,汪德鹏介绍,大约10年前,他认识的一个病友家庭历时七年求医问药,希望通过基因组测序搞明白多囊肾这种罕见病的病因。彼时,一个人类基因组的三代测序成本需百万元人民币,普通家庭负担不了。如今,经希望组努力,应用于临床诊断的三代测序基因组重测序,成本可以降低到2万元人民币,1周时间就能取得检测报告,为中国约1000万遗传病诊断困难的家庭带来希望。汪德鹏畅想,未来三代基因测序可能会像常规体检一样普及,每个人都能轻松了解自己的遗传密码。



希望组实验室内,测序仪正在进行基因组测序,拼接起基因片段的“拼图”。

冰箱颜色与家装色调不搭,实体店准予退货

武汉今年新增1000家线下无理由退货店

■长江日报记者刘睿彻 通讯员赵袁 兰莉

俗话说,只有错买的,没有错卖的。那么,买的东西不想买了,怎么办?

3·15前夕,长江日报记者走访多家武汉实体店发现,如今线下和线上一样,保障消费者购物的“后悔权”,越来越多的实体店加入线下无理由退货的行列,消费者可以大胆出手,放心消费。

有商家无理由退货由7天扩展到60天

“7天无理由退货优秀示范单位”,13日,记者在位于武昌徐家棚的京东MALL看到,由湖北省消费者委员会颁发的牌匾悬挂在入口处,此举显示京东的实体店和电商平台遵循着同样的退货原则。

在二楼服务中心不时有顾客拿着订单付款,其中“售后服务区”可接待顾客退货。不过,记者待了1小时左右,并未见顾客前来退货。从退货清单上,记者了解到最近有2件退货记录。

张女士为老人购买了一台智能电饭煲,可老人嫌智能操作“太难了”,张女士便把电饭煲退了。“卖场灯光下看着颜色不错,谁知放在家里才发现和家装的色调不搭。”陈先生因为这

个理由把新买的冰箱退了。

“这些商品都不影响二次销售,符合7天无理由退货的条件,客服人员都支持了顾客的诉求。”客服经理宋思介绍,在京东MALL,实行7天无理由退货,30天质量问题包退。“顾客可以到门店办理退换货,也可以线上完成,不需要奔波”。

在银泰百货武汉创意城店,无理由退货由7天扩展到60天。客服人员张帆介绍,春节后一个月,商场陆续遇到了一些退货的情况。何先生买了件“极寒版”羽绒服,这个暖冬没穿过,开春了他不想保留,到商场办理了退货。

银泰百货武汉创意城店副总经理高婧介绍,商场内部展会对妥善处理退货的客服人员给予了表扬。她认为,如今商品丰富,顾客的选择非常多,无理由退货给了顾客更安心的购物体验,对商家也是一种正向引导。

在武汉,线下实体店纷纷向线上商家看齐,在退换货环节提升市民消费体验。来自市市场监管局的数据显示,2024年武汉实行线下无理由退换货商家达1100余家,退换货数量20余万件,退换货金额3300余万元。

消费环境放心了,顾客商家双赢

平均每月退换货有200—300次,只占到销

销量很低的比例。京东MALL总经理张克胜介绍,绝大部分消费者退换货都有合理诉求,7天无理由退货让消费者购物无后顾之忧,又为商家赢得了口碑和美誉。“京东MALL落户武汉近两年,销售额稳步上升,显而易见得到越来越多顾客的认可”。

家住广埠屯的江女士经常逛银泰百货武汉创意城为一家老小买衣服。“有无理由退货的保障,买东西更放心,不怕看走眼。”

据介绍,银泰百货武汉创意城从2017年开始推行线下无理由退货,2020年后,银泰百货的客流量每年上升15%,一些知名品牌的销售额稳中有升。“营造放心的消费环境,对消费者和商家是双赢。”高婧说。

梳理发现,对于网上购物7天无理由退货,2014年3月15日起实施的《中华人民共和国消费者权益保护法》有硬性规定,而线下购物无理由退货以倡导鼓励为主。

今年1月,国新办新闻发布会介绍,今年将发展一大批线下无理由退货单位。随后市场监管总局等五部门印发《优化消费环境三年行动方案(2025—2027年)》明确,鼓励实体店承诺无理由退换货,到2027年,动态发展线下无理由退换货承诺单位150万家以上。今年五一,有关无理由退货的推荐性国家标准将正式实施。线上线下无理由退货将会更加便捷。

为放心消费“撑腰”,今年新增1000家线下无理由退货店

武汉今年还要发展1000家线下无理由退货承诺单位。市市场监管局相关负责人表示,推进线下无理由退货,是促进消费升级、优化消费环境的重要一环,全市将持续为放心消费“撑腰”,保障消费者权益,促进商家诚信经营、提升服务质量,让更多消费者愿消费、敢消费。

相对于过去实体店的退货,线下无理由退货突破“质量三包”限制。湖北万泽律师事务所律师陈燕雄介绍,传统实体店退货一般要求商品存在质量问题或经营者存在欺诈行为,消费者才可主张退货。而线下无理由退货允许消费者出于主观体验,如需求变化、颜色不喜欢等就可以退货。

此外,无理由退货期限从传统的7天延长至更长时间,给予消费者更充分的“冷静期”;通过公示退货范围、条件、流程,如“商品完好、票据齐全”,将模糊的“行业惯例”转化为可预期的服务承诺,提升服务质量。



扫码看视频

通物流资源,降低碳排放,实现绿色低碳目标。

武汉市公交集团相关负责人表示,公交拥有广泛且密集的站点网络、高效的运输调度系统、训练有素的驾驶员队伍,湖北顺丰具备专业的物流管理经验、完善的仓储设施。此次合作,将国企、民企的优势资源和创新活力紧密结合,是优化资源配置、提高经济运行效率、实现互利共赢的重要选择,也是响应国家政策导向,构建新发展格局的有力举措,将共同推动城市交通与物流行业的创新发展。

『工业炼丹炉』把有毒废液变成宝

一年多产生数千万元经济效益

长江日报讯(记者金涛 金文兵 通讯员袁凌霄)不是电影《哪吒之魔童闹海》中无量仙翁的天元鼎,更像是《西游记》中太上老君的炼丹炉,这套被称为“工业炼丹炉”的系统,将传统焦化行业的脱硫废盐历经“烈火淬炼”,化作了清亮的浓硫酸……中冶南方都市环保工程技术股份有限公司在国内首次使用“焚盐制酸法”,达到国际先进水平,已应用于广西盛隆冶金有限公司焦化三期项目。

焦化行业作为钢铁工业的“能量供给站”,在焦炉煤气脱硫时也同步产生大量的“脱硫废液”副产物,主要是各种废盐、粗硫黄(黑硫黄)。这些危险废物因成分复杂、处理成本高昂,长期面临处置困境。

而传统处置工艺就像用不同筛子反复过滤杂质,需要安装一大堆设备,导致运维成本很高,还容易造成二次污染。

3月12日,该项目技术负责人罗海兵打开电脑,向长江日报记者展示他们的最新工艺,“我们研发的‘焚盐制酸法’,相当于用智能电饭煲取代了柴火灶”。

他向记者解密“炼丹炉”的运作奥秘:“我们有着三重‘炼丹诀’,能够‘点废成金’。”

这些废物中含有煤粉及焦油,焚烧过程中极易导致喷枪堵塞和焚烧结焦,影响系统稳定运行。“那么,我们就‘化硬为软’。”

技术团队在“炼丹炉”的前端设计了一个多种原料稳定化预处理环节,将固态废盐、液态废盐、硫氰酸铵等废料统一转化为液体。

该公司自研的“卧式焚盐炉+大空腔立式膜式壁余热锅炉”,相当于一个结构独特的“炼丹炉”,将液体废盐进行“雾化焚烧”——技术团队特制了一种高压喷枪,将液体进行压缩雾化,使其在1000℃~1100℃高温中裂解为各种气体。

这个炉体在保证高效焚烧的同时还能在线清灰、避免积灰堵塞炉膛,又将余热充分回收,实现能量梯级利用。

在“炼丹炉”后端,这些气体一部分转化为浓硫酸,回到焦化厂再利用;还有一部分“尾货”制成硫酸铵(化肥)进行外销。

在北部湾畔的广西盛隆项目现场,焦化行业的顽疾找到了“解盐妙方”:废料来多少炼多少,可实现年处理危废17000吨(废盐约12000吨/年,黑硫黄约5000吨/年),制酸转化率近99.8%,年产浓硫酸2.5万吨。

一年多的稳定运行,这条“焚盐制酸”生产线全面实现了固体废盐不落地,系统生产的浓硫酸全部可以回用,由此产生数千万元经济效益,也带来巨大的环境效益和社会效益。

(参与采写:龚萍)

初创企业研发投入大 政府请来金融机构主动对接

长江日报讯(记者柳莺 通讯员林玉霞)“目前这个阶段很需要资金支持,我们的融资诉求是3000万元,用于产品研发、全尺寸样机制造和试验试飞。”近日,在武汉2025年度“一月一链”投融资对接活动启动仪式上,“85后”博士欧阳星表达了自己的融资诉求。

湖南青年欧阳星在南京航空航天大学获得飞行器设计专业博士学位,2015年前往德国宇航中心做访问学者,后又到湖南、武汉民营企业工作多年,主持设计制造多款载人通航飞机。2023年,基于多年技术积累,他在汉创办湖北旻太航空科技有限公司(以下简称“旻太航空”),正在研制的三座和六座电动垂直起降飞行器,采用自主研发的航空油电混动系统,航程达到1000公里,性能指标国内领先,目前正在准备进入文旅市场。

“产品研发投入大,前期研发资金都是团队自己投的,今天很多创投机构、金融机构都来到了活动现场,我们可以很快与他们对接上,然后展开合作。”欧阳星表示,除了政府帮忙牵线搭桥,团队自己也已经与多家机构洽谈,很多机构表示很感兴趣。

旻太航空的诉求也是众多处于起步阶段的科技型初创企业所面临的挑战。启动仪式上发布了首批高成长性项目融资需求清单,共计58家企业、金额46亿元。中科浩电、旭日蓝天、飞流智能等多家低空经济行业领军企业进行项目推介和融资需求发布。

武汉珈鹰智能科技有限公司总经理汤正俊介绍,公司开发的智能检测系统已经部分代替传统人工检测,实现了检测的数字化、智能化及三维可视化,已成功应用于三峡大坝、南水北调中线工程及200多座大型桥梁的检测实践中。目前,公司与国内多家交投集团达成了合作意向,希望能在提升企业知名度和融资方面获得一定支持。

“一月一链”投融资对接活动自去年开展以来,围绕全市重点产业链,搭建政府、企业、投融资机构之间的沟通桥梁。今年,武汉市中小企业发展促进中心将继续聚焦“三个优势转化”,联合九峰山实验室、江夏实验室、珞珈实验室等重点实验室,围绕低空经济、人工智能、生物医药、软件等新兴产业和未来产业举办活动10余场。

关于蔡甸区文岭生活片区(一期及二期范围)控制性详细规划导则方案公示的公告

武汉市蔡甸区自然资源和城乡建设局已于2025年3月10日至4月9日对蔡甸区文岭生活片区(一期及二期范围)控制性详细规划导则方案进行公示,具体内容公示可通过以下途径查询:一、蔡甸区文岭生活规划建设指挥部公示栏(武汉市蔡甸区知音湖大道桃李春风项目南侧);二、武汉市蔡甸区人民政府网站:https://www.caidian.gov.cn/qgdwxxgk/qbmn/zrzyghhj_21919/zdly/zrzyghgs/202503/20250310_2549641.shtml;规划调整涉及到的相关利害关系人如有意见,请于公示期内按公示内容中的联系方式,将有关意见反馈至武汉市蔡甸区自然资源和城乡建设局规划管理科。特此公告。

武汉市蔡甸区自然资源和城乡建设局

2025年3月14日

(撰文:龚姣 张彦)

武汉公交与湖北顺丰签署深度合作协议

3月13日,武汉市公共交通集团有限责任公司与湖北顺丰速运有限公司签署深度合作框架协议,双方将在人力资源共享、公交运力复用、场站融合升级、品牌生态共建等方面展开深度合作,为市民提供更加优质、高效、便捷的服务体验。

据了解,截至目前,武汉市公交集团拥有公交运营线路500余条,公交车辆7000余台,场站资源170余处,日均服务市民超160万人次。近年来,公交持续推进线网优化、场站综合开发,数

字化调度系统建设,为城市民生保障与可持续发展提供重要支撑。

顺丰是中国及亚洲最大、全球第四大综合物流服务提供商,自2003年正式进入湖北以来,目前已经构建覆盖全省的立体化服务网络。湖北顺丰拥有近2万名专业员工组成的服务团队,日均处理百万级快件流转。

此次合作,双方以“盘活城市资源,创新民生服务”为目标,在人力、运力、场站、品牌等四方面进行合作,其中人力资源共享是重要一环。湖北

顺丰将定向引入公交驾驶员补充物流运力,就近承接社区收派件任务。此举不仅为顺丰物流业务注入新活力,也为公交集团员工提供多元化职业发展路径。

顺丰还将依托合规资质,复用闲置运力构建城乡高效物流网络;选取有条件的场站,成为物流快递作业中心,把遍布城区的各线路公交调度室升级,增加收发快递功能等。

除以上合作外,湖北顺丰相关负责人透露,双方还将实现品牌生态共建,深度合作,整合交