

一座近悦远来的创新创业之城加速生长

100元工位孵出估值3亿元企业

活力中国调研行·走进武汉

■长江日报记者冯雪

武汉产业创新发展研究院(以下简称武创院)的一间实验室里,几位年轻人正俯身调试一套微创心肌旋切系统。

不远处,另外一支团队正在演示电站巡检运维机器人如何“一眼识别”设备异常。而在共享实验室,展示的高产高蛋白玉米的蛋白质含量已经从8%提升至12%。

这些画面,不是科研单位的内部展演,而是“活力中国调研行”百余名央媒记者近日在武汉创新一线看到的真实场景。

没有横幅标语,没有汇报材料。有的,只是产品本身、技术对话和创业者眼里的光。

一位央媒记者在采访本上写下:“这里不仅是孵化器,更是未来产业的策源地。”

提升创新能力
5800家高新企业共享“国之重器”

东湖科学城,四年前规划出炉时,许多人还说不清“科学城”到底长什么样。如今再访,轮廓已清晰。

造型独特的“光谷科学岛”上,深部岩土工程扰动模拟设施正在进行安装调试,今年底即可实现试运行。总工程师李小春打了个比方,“它就像一副能看清地下几千米的‘超级眼镜’,模拟极端地质条件,为川藏铁路、能源物质开采等‘深地工程’探路”。

这不是孤例。

隔壁,精密重力测量研究设施、脉冲强磁场实验装置已投入运行;高端生物医学成像设施、脉冲强磁场实验装置优化提升项目正加紧调试;国家作物表型组学研究设施年底即将动工。

它们有个共同的名字:“国之重器”。

它们不孤傲。

12家全国重点实验室、6家湖北实验室、超280家省级以上研发机构在此交汇。光谷地区16万家企业、5800家高新技术企业、173家国家级“专精特新”企业,成为这些装置最活跃的“用户”。

科研不再锁在深闺,而是从规划之初就带着“应用相”。

激活创新基因
“科技淘宝”促1.7万个项目“联姻”

实验室成果不够成熟,企业不愿接;初创团队缺乏资金,不敢试。科技成果转化,最难是“中间段”。

武汉正在尝试“填谷”。

武创院内,一株“科创之树”象征着创新力量正蓬勃生长。

北京航空航天大学团队所在的实验室中,科研人员正加紧调试低空飞行器的智能控制系统。两年时间,团队从10人扩展到三四十人,年订单翻了近5番。

“我们来武汉,不仅是看中区位优势,更是因为这里的创新机制。”武创院空地一体智能交通研究所执行所长郇鑫来说。

他所说的“机制”,是武创院探索的“拨转股”模式——前期用财政资金支持研发,成果成熟后,资金转为股权。既解决了团队初创期“无米之炊”,也实现了财政资金循环利用。

武创院副院长王慧中介绍,目前,这一模式已推动超1000项成果落地,培育企业400余家。

中试,是另一道坎。

在光谷生物城,鼎康生物医药车间里,生物反应器全速运转,环境参数严格控制。乐普生物的抗肿瘤药“普特利单抗注射液”,从这里走向市场,全程只用18个月。

如今,武汉已建成16家概念验证中心、20家中试平台。它们像一座座“桥”,连通实验室与生产线。

但光有桥不够,还得有“牵线人”。

今年初,武汉库柏特科技在开发智能药房机器人时,遇到“抓取”难题。他们在湖北科供供应链平台上发布需求,很快匹配到武汉大学机器人团队。三个月,补药效率提升到800盒/小时。

现在,药师只需扫描取药单,机器人自动拣药、发药,精准高效。

这个平台已吸引11.3万用户,发布需求6万条,成功对接1.7万项。上半年,武汉市技术合同成交额达1499亿元。

厚植创新土壤
青创园培育国家高新技术企业39家

在湖北青创园(光谷)示范园,环岛生物科技(武汉)有限公司凭借动物生理无线遥测系统突破国际监测难题,团队三年间从3人发展到估值3亿元的瞪羚企业。“园区月租100元一个工位,还帮我们对接高校招聘。”技术总监王雪峰说。

武汉谦达智能科技有限公司创始人王杰接过话头,“园区不仅便宜,还帮我们对接青创贷款和大赛资源,让技术落地更稳、更快”。

目前,青创园已孵化企业254家,带动就业超2500人,培育国家高新技术企业39家。

苏超超的创业故事,是另一个样本。

他在武汉理工大学读书期间获得天使投资,创立所见科技有限公司,研发出AI服装定制平台。今年平台总交易额已超2亿元。

苏超超在朋友圈写道:“十年前,我在理工大起步;如今,更多优秀创业者正在这里崭露头角。”

人才吸引人才,生态滋养生态。

中国科学院院士徐红星点出关键,“人才不仅看工资,更看重事业平台”。

通过“3551人才计划”,武汉引进了4名诺贝尔奖得主、85名顶尖科学家。光谷研发投入强度达10.5%,约是全国平均的4倍。

鼎康(武汉)生物医药有限公司副总裁托马斯禾称赞道:“这里街道干净、邻居和善,非常有安全感。我们正在做世界一流的药企。”

金融“活水”也在悄然浸润。

今年3月,“汉融通”平台完成首笔全线上“政银担”业务,青年创业者可一站式融资。截至目前,平台已入驻企业及个体户29.5万户,累计促成融资4218亿元。



“活力中国调研行”湖北主题采访团的记者在湖北青创园采访。 长江日报记者何晓刚 摄



武汉产业创新发展研究院展示的珞珈三号01卫星。 长江日报记者何晓刚 摄

记者手记

三链共舞,城与人兴

武汉的创新故事,没有高谈阔论,只有点滴深耕。

它是一个工位月租100元的青创园,是18个月从实验室走到生产线的抗癌药,是3个月解决技术瓶颈的供应链平台,是年轻人在朋友圈感慨“武汉真棒”。

创新链、产业链、人才链,不是三条孤立的链,而是交织成网、彼此成就的生态。

在这里,大科学装置不再高冷,它们成为产业创新的“共享仪器”;中试平台不再是空

白,它们填平了实验室到市场的“死亡谷”;创业者不再孤单,他们在一个工位、一笔贷款、一次对接中,感受到城市的温度。

从“一束光”到“满天星”,从“国之重器”到“万众创新”,武汉让创新链、产业链、人才链自然生长、彼此链接。

当创新是可感知的产品、可触摸的生活、可期待的未来,一座近悦远来的创新创业之城,正加速生长。

这或许就是武汉给出的答案。

公司前8个月订单同比增长15%

武汉海尔工厂每15秒下线一台电冰柜 订单排至年底

长江日报讯(记者王双双 通讯员蒋秋雨)一排排橙色机械臂高效协同作业,近千名员工在各自岗位上忙碌,每15秒就有一台崭新的电冰柜下线……9月9日,位于武汉经开区的武汉海尔电冰柜有限公司(以下简称武汉海尔电冰柜)生产车间内,多条生产线正满负荷运转,全力迎接销售旺季。

“今年前8个月,公司订单同比增长15%。目前2条总装线实行三班生产,日产能已从以往的6000台提升至7000台,预计年底将突破8000台。”武汉海尔电冰柜相关负责人表示,当前订单已排至年底,公司正全力冲刺年产170万台的目标。

武汉海尔电冰柜是海尔集团在全国布局的四大电冰柜生产基地之一,主要生产家用和商用冰柜,现已成为海尔电冰柜内销产量最大的制造基地。

“产销两旺的良好局面,得益于公司持续推进的智能化改造与产品创新。”武汉海尔电冰柜技术总监杨涛介绍,自2020年起,公司已投入超亿元推进智能化改造。目前车间自动

化率已达40%,正在全面推进前工序无人化、装配自动化、数字化检测和智慧物流系统建设。

“总装B线是当前车间智能化水平最高的生产线,改造后生产效率也提升了25%。”杨涛介绍,公司鼓励全员创新,平均每月开展两次创新评优活动,并对优秀案例予以奖励。

负责工厂精益接口的技术人员岑拥萍便是公司的“创新能手”之一。她在工作中发现,车间内搬运工搬运气体的平衡率偏低,且工序间依赖人工搬运,效率低下。随后,她与团队通过重新规划工位布局、合并线体,使整体线平衡率从64.2%提升至74.8%,并设计皮带线与提升机替代人工搬运等重体力工序……该项目为公司带来年化收益约190万元。

武汉海尔电冰柜先后获评湖北省制造业百强企业、湖北省“绿色工厂”、湖北省高质量发展企业、武汉市智能化改造示范企业等多项荣誉。公司负责人表示,下一步将持续推进智能制造与绿色工厂建设,不断提升生产效率和产品质量,将武汉工厂打造成制造模式与技术行业领先的智能化绿色标杆工厂。



武汉海尔电冰柜生产车间,随处可见机械臂在高效运转。

楚材聚汉 共建支点

■长江日报记者周恋芹

在武汉市理工强钠新能源科技有限责任公司(以下简称理工强钠)的中试车间内,黑色粉末正源源不断地产出。这看似普通的粉末,是钠电池的核心——正极材料。它的规模化生产,承载着“90后”博士后胡平的一个宏大愿景:当这黑色粉末的规模累计达到百万吨,将有望撬动数千亿元市场份额。

在“楚材聚汉、共建支点”行动的支撑下,通过“英雄杯”创新创业大赛等平台精准赋能,理工强钠这艘初创之舟得以快速起航。短短一年多时间,企业已展现出蓬勃发展新态势,千吨级产线今年内将落地,而且拿下了“创新型中小企业”“光谷瞪羚企业”等多项资质,核心项目成功入选博士后“揭榜领题”资助名单,驶入了发展快车道。

瞄准锂电成本痛点
从实验室到产业化“关键一跃”

在新能源产业迭代升级的浪潮中,钠电池以其显著的成本优势和安全性,正成为锂电池之外的重要补充选择。武汉理工大学博士后胡平,敏锐捕捉到这一趋势,毅然从实验室的潜心研究转向创业的广阔天地,在武汉创立了理工强钠新能源科技公司。

胡平是河南人,在武汉理工大学纳米重点实验室攻读材料工程时,导师带领他和同学们从钠电池、钾电池两个方向各孕育出一支创业团队,胡平正是钠电池研发的核心骨干。

胡平介绍:“钠元素资源丰富,原料成本仅5000—6000元/吨。”而电池级碳酸锂价格目前在7万元/吨以上,市场对低成本钠电技术的需求很迫切。

当普朗克创投主动上门接触,加上武汉鼓励科研成果产业化的政策东风,胡平心中的创业火种被点燃。“在武汉创业,不仅有母校的科研土壤,更有这座城市对青年人才创新创业的有力支持。”理工强钠应运而生,三家投资平台合计注入1100万元启动资金,一条钠电池正极材料中试线迅速搭建起来。

在理工强钠的生产线上,葡萄糖颗粒、铁源、钠源等形态各异的原材料,经过精准配比、高温反应、研磨提纯等多道精密工艺后,最终转化为细腻的黑色粉末——钠电池正极材料。胡平指着成品介绍:“它能适配观光车、二轮电动车,更能满足续航里程300—400公里的新能源乘用车需求,为不同层级的新能源交通工具提供低成本、高稳定性的能源解决方案。”

掺锰技术降本增效
后起之秀率先实现产业化突破

从科研人员转型企业创始人,胡平面临的首要挑战是如何在工业量产中平衡成本与性能。“实验室追求极致性能,用的是高纯度原料做研发。但作为企业,必须‘降本增效’,找到市场接受的最优解。”胡平坦言,其中的平衡艺术极具挑战。

为此,研发团队化身“配方师”,历时半年,在无数次更换配方、调整烧结温度的实验筛选中,锁定了磷酸铁钠、磷酸锰铁钠等5种高性能低成本原料。

“行业内能同时实现‘快充、低成本、长循环’的企业凤毛麟角,这正是我们的核心竞争力。”胡平充满信心地介绍。理工强钠的三大核心技术——电池性能原位检测技术、电子/离子双连续传导技术、多活性位点协同设计策略,如同精密的“调节器”,特别是掺锰技术成为降本增效的“神来之笔”。

以正极材料磷酸铁钠为例,原始配方成本约4万元/吨。胡平团队通过反复调试,创新性掺入锰元素,不仅将成本降低至2.8万元/吨,还显著提升了材料安全性。

“同行业布局更早,但在‘锰元素掺杂的配方与工艺’这一关键坎上,我们作为后起之秀,已率先实现了产业化突破。”胡平补充道,目前,理工强钠的产品已向多氟多等四家电池企业稳定送样,另有八家企业在密切对接,市场反馈积极。

当然,攀登之路并非坦途。胡平也坦言,在对接某电池大厂时,对方对钠电池容量、电压、循环稳定性的“三兼顾”要求极为严苛,“我们目前的关键性能指标距离行业顶尖水平仍有一定差距。但这正是我们全力攻关的方向。一旦突破,钠电池替代锂电池市场的50%、撬动数千亿元规模的新兴市场将不再是梦想。”

在汉发展有底气
冲刺全球钠电池材料主流供应商

“钠电池、铅酸、锂电池将在市场中长期共存。我们的目标,是做大做强钠电池产业,让武汉生产的钠电材料内耀全球。”胡平对行业前景和自身定位有着清晰的判断。

选择在武汉创业,胡平有着多重考量:“武汉不仅是我的‘第二故乡’,更是产学研深度融合的沃土。”楚材聚汉、共建支点的浓厚氛围,让这里成为青年创业者扎根的理想之地。

创业路上,理工强钠获得了包括武汉大学生创业扶持资金、大学生“英雄杯”创新创业大赛奖励等在内的累计超百万元资金支持,“这些实实在在的政策礼包,如同及时雨,有效降低了初创期的运营压力,让我们能更专注于技术研发和市场开拓。”胡平感慨道,“而且,背靠武汉高校,我们能便捷地招募到专业对口的优秀毕业生,这种‘近水楼台’的优势,是我们在汉发展的重要底气。”

依托与母校实验室的紧密联动,理工强钠加速人才优势转化,保持着旺盛的创新活力,每周都有技术迭代成果。下一步,团队还将拓展硬碳负极、电解液等钠电池关键环节研究,构建更完整的技术“护城河”。

理工强钠愿景宏大:剑指十万吨产能,年产值达30亿元以上,成为全球钠电材料主流供应商。“全球目前还没有一家纯粹做钠电的上市公司。”胡平信心十足,“这既是挑战,更是属于先行者的巨大机遇。钠电池在AI计算、风光储能、工业储能等领域都有广阔空间。”

胡平和他团队的奋斗故事,是江城武汉这片创新创业热土上青年人勇闯科技前沿、引领产业变革的生动缩影。随着更多像胡平这样的青年才俊集聚武汉,大展身手,持续将创新势能转化为发展动能,必将为武汉在支点建设中当好龙头、走在前列注入更为澎湃的青春力量。他们的每一次技术突破、每一份订单增长,都在共同谱写这座城市“事业旺、产业兴”的华彩乐章。

年内建成千吨级正极材料生产线

博士后在汉创业实现钠电产业化突破

惠又节省1.7万元。交通便利、优质学校教育、商场配套齐全,成为她选择该区域的核心原因。

“8月的二手房市场有明显被开学季带热的倾向。”李冠透露,8月有不少购房人到店咨询入学政策或挂牌学校周边房源。从成交来看,刚需首置家庭占比50%,多因婚育或子女入学购房;15%购房人被政策利好和优质学校房源吸引入场。

“当前武汉二手房市场企稳得益于三重动力。”明晶晶介绍,首套房贷款利率降至3.15%,二

胎家庭公积金贷款额度提升等政策持续发力;核心区域“以旧换新”改善需求释放;光谷、武昌滨江等板块产业人口导入形成长期支撑。其中光谷因产业聚集、配套完善、优质学校资源吸引力大,领跑武汉市二手房成交量,而武昌滨江江景房受到改善客青睐,汉口核心区凭借优质的商业教育医疗资源持续活跃。

连日来,记者探访武汉多家经纪门店发现,不少门店都在为即将到来的“金九银十”黄金期储备优质房源。武汉房地产经纪与租赁协会统计数据也显示,武汉主要经纪机构门店二手房成交量环比增加3.51%,门店带看量相比去年同期增长13.94%,购房需求明显增加,市场信心进一步提振。

武汉二手房市场持续回暖

长江日报讯(记者冷靖华)9月9日,长江日报记者从武汉市住房和城乡建设局了解到,8月全市存量住房网签备案8185套,相比去年同期上涨2.56%;1—8月累计备案69007套,相比去年同期增幅达6.61%。业内专家认为,8月市场延续回暖态势,学校周边住房需求提前释放,政策红利持续兑现成为关键推手。

9日上午,巨信吉家天成美雅分行内人头攒动。11名经纪人或带客户VR看房,或电

话邀约实地看房,前台不断有新客登记。

“今天已接待20多组客户,大多是夫妻带娃或全家出动。”店长李冠迎整理房源资料边说,门店8月来访问量达110组,环比增长23%,同比激增57%;成交15套二手房,环比涨幅67%,同比翻番。

“老房子两居室根本不够住。”在一家高新企业工作的李悦华刚刚购入光谷一路136平方米四居室。她算了一笔账:受益于二胎家庭公积金政策,现在每月房贷少还近2000元,契税优