

金秋好“丰”景 嗨玩丰收节



游客在大余湾打卡拍照,感受乡村秋日丰收的魅力。

长江日报记者胡冬冬 摄

■长江日报记者蒋太旭

秋分至,五谷丰,武汉迎来最美丰收季。今日上午9时,作为武汉2025年中国农民丰收节主会场,东西湖区空港湿地花田将变成一座集视觉、味觉体验与欢乐于一体的乡村乐园。

三大晒秋场景:沉浸式体验武汉丰饶

在主会场核心区,三大主题晒秋场景等你来打卡。“大地粮辰”粮食区:金灿灿的稻穗、乌黑发亮的华墨香米、紫薇鸭稻米、高蛋白玉米……“粮”辰美景真实呈现,随手一拍就是丰收大片;“汉味飘香”特产区:楚为吉诺比利番茄、蔡甸豆丝、江夏风干鱼、新鲜莲藕、水果冬瓜、无抗鸡蛋等武汉特色农产品齐齐“晒幸福”,带你领略江城“舌尖上的骄傲”;“阡陌丰光”乡村打卡点:黄陂、蔡甸、江夏、新洲等美丽乡村化身巨幅展板,一秒带你“云游”武汉最美田园,感受乡村振兴的全新面貌。

农趣运动会:玩的就是“接地气”

四大趣味农事比赛,战队摩拳擦掌,市民也可现场助威

呐喊:

“薯你最棒”挑薯赛,看谁运得又快又多;“鸭力全开”赶鸭赛,鸭子跑得快,选手追得忙;“鱼跃丰年”摸鱼赛,徒手抓鱼,鱼归你,快乐也归你;“金玉满堂”玉米脱粒擂台赛,手速大PK,参赛即有机会赢取大礼包。

主舞台的丰收汇演同样精彩不断:二十四节气鼓阵、《丰收舞步》《风吹麦浪》等节目轮番上演,更有魔术、脱口秀惊喜加持。幸运大抽奖,番茄、风干鱼、皱叶菜、鸡蛋礼盒……多重好礼等着你。

“江城百臻”市集:边逛边吃,实惠又好玩

“江城百臻”优质农产品丰收市集集结全市70余家农业企业、合作社,集中展示“江城百臻”授权品牌及武汉各区特色农产品、非遗农产品。展品涵盖粮油、果蔬、水产、畜产、茶叶和加工食品六大类,种类丰富、品质优良。市民不仅可以现场品尝地道风味,还能以“丰收优惠价”购买心仪好物。活动现场,共青团武汉市委还将联合开展“青耘中国”直播助农活动,以青年之力赋能农产品推广。本次活动采取“线下体验+线上直播”联动方式,长江日报5G直播车将全程直播,带你云体验武汉农业强、农村美、农民富的崭新面貌。

16支顶尖电竞战队在汉巅峰对决 广州TT战队获夏季赛总冠军

长江日报讯(记者徐丹 通讯员杨心迪 钟卓立 刘爽)9月21日,2025和平精英职业联赛(PEL)夏季赛总决赛在武汉体育中心体育馆落下帷幕,16支顶尖战队历经3天18场激烈对抗,最终广州TT战队脱颖而出,以160分的总分积分勇夺冠军,捧起PEL历史上第16座冠军奖杯。总决赛首日,16支决赛战队在热烈欢呼

中依次登场。广州TT战队表现尤为出色,连续拿下第三、第四局胜利,首日即以81分高居积分榜首,建立起超过20分的领先优势。苏州KSG战队同样发挥不俗,以60分暂列第二。赛事第二日,广州TT战队稳扎稳打,再获53分继续领跑。北京WBG战队与上海RW战队状态回升,单日积分均超50,总排名显著提升。

同日举行的常规赛荣誉颁奖典礼上,苏州Tianba战队选手青稚凭借单赛季15次MVP的卓越表现,斩获“常规赛MVP”及“最佳自由位”奖项。杭州LGD战队选手天、北京WBG战队选手Suk、广州TT战队选手派大兴则共同入选常规赛最佳阵容。冠军之夜悬念迭起。广州TT战队上半场得分不多,但队伍沉着调整,于第五局重回胜

轨,第六局选手阿杰以一敌多,锁定胜局。苏州KSG战队持续稳健拿分,北京WBG战队亦凭借出色团队配合紧追不舍。最终,广州TT战队以160分登顶,成为PEL夏季赛总冠军。随着总决赛落幕,代表PEL出征2025和平精英全球总决赛的三支队伍随之诞生。广州TT战队以一号种子身份直接晋级,北京WBG战队凭借年度积分成为二号种子,苏州Tianba战队则以三号种子身份获得资格。他们将于11月底出战全球总决赛,与世界强队角逐更高荣誉。据悉,近年来,武汉大力发展电竞产业,电竞相关企业迅速增长,囊括电竞游戏研发、赛事组织、教育培训、直播平台等,努力打造“电竞之城”。

(上接第一版)

“企业搬迁的‘减法’做完之后,招商引资的‘加法’怎么做?”在调研组参与的一场小型闭门会上,硚口区人工智能专班相关负责人坦言,伴随着工业外迁,硚口面临经济活力需持续释放、人口布局待进一步完善客观压力。如何闯关?硚口区不断调整解题思路,从中寻找“最优解”。

中心城区土地稀缺,硚口区创新实施“腾退一批、升级一批、融合一批、规划一批”策略,为产业发展腾挪空间,老旧服装厂变成了音乐产业园,柴油机产线上“长”出了人工智能产业园。

人才政策同步发力:硚口“人才十条2.0版”吸引年轻人才回流。连续创业者聂丽君回来了。他创立的电动赛车已入驻汉江湾人工智能产业园,专注用人工智能、区块链技术服务电动车租赁行业,企业已进驻全国上百个城市。“今年招聘了6名‘00后’,公司32岁以下员工占比近八成。”

22岁的安徽人吴明哲扎根武汉,率团队发布首批AI动漫漫。“产业园的AI文创定位与企业方向高度契合,大幅降低初创成本。”硚口区人工智能专班办公室墙上,一幅地图格外醒目:从历史地名中“口”“咀”“嘴”到如今的“湾”。相关负责人向调研组介绍:“这不仅是地理形态的重塑,更是城市发展动能的转换——当人工智能与年轻人相遇,人能回得来、留得住,产业能扎下根、发展好。”

数据显示,今年上半年,硚口区新增市场主体1.6万户,企业占比达到40%,一批充满生机的“根企业”“种苗企业”拔节生长。逆水行舟,不进则退,慢进亦退。该负责人说:“我们要抓住人工智能的浪潮,让硚口闯出去。”

厂与场:“货到汉口活”变“数在湾区涌”

10多天前的2025外滩大会上,数字科技



参观者与“数字人”格里希对话。

领军企业蚂蚁数科宣布与硚口区共建“数据产业基地”。拥抱AI,硚口正在汉江湾完成一场产业跃迁。时间回到去年底,位于硚口西部的汉江湾人工智能产业园正式揭牌。如今,这片44亩的启动区只是开始,西侧133亩核心区建设已全面启动,整体规划达1500亩的园区将建设总部集聚区、智能制造区和创新创业孵化区等配套设施。坚持“用最好的区域发展最好的产业”,硚口区快马加鞭,补短板、锻长板。汉江湾人工智能产业园上演“百日造园”,实现“开园即满园”;星火众达1000P人工智能算力中心建成投用,这也是武汉中心城区首个千卡集群;获批全省数据资产全过程管理试点区,完成全省首单数据产品挂牌

交易;国内首个国家级开源联盟——智慧医疗开源联盟“落地生根”。硚口区“人工智能九条”同步上线:首创算力券、数据券、模型券“三券联动”机制,每年投入1500万元支持企业普惠使用核心资源。长江财经智库研究发现,作为人工智能产业的“新进阶”,硚口区发展人工智能产业的路径,与光谷“技术驱动”、车谷“产业赋能”不同,呈现出独特的“生态先行,场景驱动”模式。百度智能云创新中心人口处,一张汉江湾AI产业链图谱吸引了调研组的目光:从硬件设备、数据服务、软件平台到行业应用,数百家企业琳琅满目。从零起步,筑巢引凤,硚口区人工智能产业链正在不断完善。“AI应用的时代已经到来。”今年6月,国际知名人工智能专家、首创“创新工场”的李

开复在武汉分享时表示,期待与武汉乃至湖北的企业加深合作。

世界顶级湾区的发展逻辑,本质是创新要素的极致集聚。旧金山湾区依托斯坦福大学与风险资本,打造出“技术—资本—人才”闭环的硅谷;东京湾区以港口为枢纽,形成“制造—贸易—服务”链式生态。而汉江湾的“湾”也不再是地理意义上的“湾”,而是算力、算法、数据、场景一体化布局的闭环场域。

从“货到汉口活”变“数在湾区涌”,大量数据流在此汇聚:汉正街的服装设计师借助AI技术,最快3秒就能生成一套礼服;张华湖湿地公园的AI鸟类监测系统,用600余套摄像头动态追踪80余种鸟类。

创建于1900年的同济医院正在拥抱AI时代:持续推出“济大夫”医疗智能体,“木兰”女性肿瘤大模型、哪吒·灵童儿童罕见病大模型、“脑瑞康”脑出血精准诊疗大模型,构建“一体三模”AI能力矩阵。环同济健康城里,电子屏幕上的数据如蓝色江河般奔流不息。

“服务理念已从过去基建时期‘硬’‘三通一平’(通水、通电、通路、平整土地)的传统思维,向当前以人工智能为代表的数字经济时代‘软’‘三通一平’(通数据、通算力、通模型、中试平台)的新思维转变。”硚口经济开发区相关负责人说。武汉东吴智能科技有限公司落户后,通过千帆平台将AI模型训练效率大幅提升,总经理杨帆评价:“硚口是武汉最具创新活力的中心城区。”

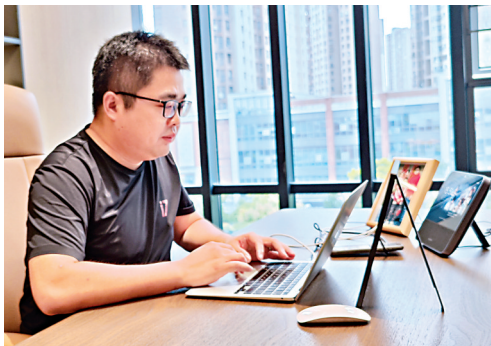
2014年1月,《长江日报》头版报道“中国‘汉江湾’蓄势待发”。11年过去,当风再次吹过汉江湾,回响的不再是老厂房的机器轰鸣,而是AI技术的创新之声。

百年商脉,未来序章。汉江浩浩荡荡,一头连着汉正街,一头牵着汉江湾。这是硚口最著名的两张名片,也是“汉口之根”迈向全面复兴的缩影。

老工业基地的转型升级不能一蹴而就,但汉江湾的浪潮已经涌起。

长江日报记者郑良中 贺亮 李琴 李佳 执笔:长江日报记者李佳 李琴

楚材聚汉 共建支点



利楚商服创始人、董事长王朋。长江日报记者刘克取 摄

■长江日报记者刘克取 通讯员武仁轩

“嘀,扫呗到账18元。”用餐高峰,街边小吃店的提示音此起彼伏;不管你用支付宝还是微信,抑或用银行卡支付,不用四处找码扫,“扫呗”可以做到一码通行,便捷支付。便捷体验的背后,站着一家扎根武汉的湖北省级专精特新“小巨人”:武汉利楚商务服务有限公司(以下简称利楚商服)。

从聚合支付出发,利楚商服已发展为全国领先的商户增长运营商,在“楚材聚汉、共建支点”行动中,政策支持持续发力,企业不断成长壮大,目前覆盖门店超290万家,年处理交易金额约5500亿元。

“我们想让数字化经营的门槛更低,让更多人享受科技带来的便利。”企业创始人、董事长王朋说,武汉这座城市不仅提供了创业土壤,更以清晰的产业政策、持续的数字基建投入,帮助企业稳健成长。

政策“及时雨”浇灌创业种子生根发芽

回顾创业路,王朋坦言并非一帆风顺。“关键时刻,是武汉的政策与环境让我们站稳脚跟。”王朋是安徽阜阳人,自来汉读书起,便不断捕捉身边的商机:宿舍便民超市、高校单车共享、校园“快递之家”……随着国家发放第三方支付牌照,年仅19岁的王朋敏锐地捕捉到市场机遇,与3位在创新创业大赛中结识的学长共同创立利楚商服,毅然投身支付浪潮。

初期,他亲自跑业务,一家家门店推广银行卡收单服务。频繁接触中,王朋发现:不少小店同时摆着四五个收款码,支付宝、微信、银联、现金……“最头疼的就是对账”,不少老板在闲聊中抱怨,混乱的收款方式让经营者疲于核算。

“能不能搞个一码通,让实体店只算一笔账?”这成了他创业路上最想破解的题。

创业初期资金短缺、市场竞争激烈,王朋回忆,在公司发展举步维艰的时刻,相关部门送来了多项扶持政策,社保费减免、稳岗补贴、扩岗补助、孵化基地补贴、担保贷款贴息等“及时雨”及时缓解资金压力,帮助企业渡过难关。

随后,利楚商服成立研发中心,成为国内最早一批自主研发聚合支付系统的企业,通过量产刷卡、扫码、非接触支付三合一的智能POS机,帮助商户降低了收银支付门槛,开创了行业先河。只用一台设备、只扫一个码、只算一笔账的“扫呗”在商户中广受好评,迅速被市场接受。

仅3年时间,利楚商服的产品就遍布全国所有省份,在支付领域崭露头角。

搭建数字领域的“自来水厂”,赋能智慧生活

今年年初,利楚商服技术团队完成了一次“毫秒级”突破,将扫码响应时间再度缩短0.3秒。其背后是图像识别、数据处理与交易确认的全流程优化,只为让支付更流畅、门店运营更加高效。

但利楚商服所做的远不止“嘀”一声支付那么简单。王朋介绍,企业以支付为关键切口,不断拓展数字化服务的边界,从打通街边小店线上线下好生意,到推动多业态支付模式创新,再到赋能校园实现智慧生活,利楚商服已在加盟连锁、智慧团餐、智慧校园等多领域深度布局。

武汉本地一家知名商业综合体与利楚商服的合作已持续三年,从最初的支付收款,到如今已拓展至收银系统、扫码点餐、自助收银机、会员卡券、线上商城、直播运营和停车管理等各环节。“我们搭建的系统帮助商户打通业务与财务之间的数据链条,实现统一对账、高效分账和合规管理,极大减轻了财务对账复杂度,提升了整体运营效率。”王朋说,这种数字化经营综合解决方案服务形成了完整闭环,也能推动商业决策更加精准高效。

在武昌实验寄宿学校,有了利楚商服的“校园通”服务,学生们仅需在智能终端上刷脸,就能吃饭购物,还能一键拨通父母的视频电话。

王朋称利楚商服正在构建的数字化生态比喻为“自来水厂”:支付如同自来水,是基础而必需的服务,但真正支撑整个系统运转的,是背后庞大的输水网络与基础设施。利楚商服要做的,正是建设数字支付时代的“管道”与“水厂”,通过底层技术设施的对接,让商户经营变得简单、轻松,最终实现“只算一笔账”。

吸引近千名大学生留汉就业,城市与青年共成长

在王朋的办公室,挂着一幅“利楚利国利民”的字画。这不仅道出了企业名称的由来,也承载着他作为武汉青年企业家的初心。“企业的根本,在于真正为这片土地创造价值,为老百姓的生活带来便利。”王朋说。

近五年来,利楚商服保持年均超100%的增速,强劲的发展势头吸引了大量有志青年留在武汉。目前,企业员工规模已近千人,平均年龄不到30岁,“90后”成了绝对主力。

去年,武汉博士毕业生陆泽宇在青山区校园招聘会上与利楚商服结缘,同年12月正式加入公司。担任研发中心CTO助理的他,目前正负责牵头“扫呗收银SaaS”项目,该系统将于今年10月上线。

谈及现状,陆泽宇表示:“工作充实有收获,生活丰富有盼头,我在武汉挺好的。”在政府和企业的共同支持下,他以每月千元左右的补贴价格租住到了青山区有巢公寓的两室一厅,并决定在武汉安家落户。

作为从校园创业中成长起来的青年企业家,王朋十分看重创新创业教育对应用型人才的培养,连续五年扶持大学生开展创新创业实践。他不仅提供资金支持,发起“利楚·扫呗”杯大学生科技创新创业大赛,还依托企业资源构建产学研协同机制,为在校大学生搭建从创意萌芽到项目落地的实践平台。

王朋的成长轨迹,正是武汉市深入实施“楚材聚汉、共建支点”行动结出的硕果。如今在武汉这片创新热土上,越来越多像他一样的青年人才会聚于此,扎根成长,持续将技术突破与创新活力注入城市发展的脉搏。每一次支付到账的提示音、每一笔高效结清的账单、每一个数字化落地的场景,都在共同书写这座城市“人才聚、产业兴、事业旺”的崭新篇章。

用「扫呗」,实体店「只算一笔账」