

武汉上市公司AI新势力

■长江日报记者李佳 通讯员武经宣

9月29日—10月2日,武汉两家企业冲刺上市。武汉奔赴上市的“种子企业”已形成阵列。

武汉奔赴上市的“种子企业”形成阵列

9月29日,武汉聚芯微电子股份有限公司申请上市材料被港交所受理并披露。据第三方行业咨询机构评估该企业2024年出货量,聚芯微电子光学传感器等多款产品市占率全球第三;10月2日,岚图汽车科技股份有限公司正式向香港联交所递交上市申请。两家企业均为武汉独角兽培育发展企业。

独角兽企业是城市重要的上市后服役成员。此前,武汉已有多家“前独角兽企业”成功上市,亿咖通2022年上市,路特斯、黑芝麻智能2024年上市。武汉奔赴上市的“种子企业”已形成阵列。近年来,独角兽企业芯擎科技已入选湖北省2024—2025年度上市后备“金种子”企业,理工数传等多家企业都是东湖高新区上市“金种子”企业,万睿科技是汉阳上市后备“金种子”企业。

业内人士点评,这一系列动态背后,正是资本市场对武汉创新型企业产业竞争力的深度认可,更凸显武汉创新能级正从“量的积累”阶段向“势能集聚”阶段加速跨越。

武汉独角兽矩阵呈现“全链条AI布局”

近日,武汉市2025年独角兽培育发展企业认定结果出炉,武汉已形成“8家独角兽+13家潜在独角兽+32家种子独角兽”的培育矩阵。

从全球视野看,三分之一的独角兽企业与人工智能深度关联。据观察,武汉独角兽矩阵同样呈现“全链条AI布局”特征:覆盖AI芯片(芯擎科技)、AI算法(理工数传)、AI硬件(聚芯微电子)、AI应用(星纪魅族)等核心环节,形成从技术研发到产业落地的完整生态。

与此同时,“武汉市2025年独角兽企业奖励资金拨付”公示近日结束,武汉第二批享受

市级奖励的独角兽企业出炉,分别是长江存储科技控股有限责任公司(已于近日更名为“长江存储控股股份有限公司”,该企业为“长江存储”的母公司)和蔚来能源投资(湖北)有限公司。

于2017年5月落户武汉的蔚来能源投资(湖北)有限公司,是蔚来集团旗下负责充换电网络建设与运营的核心子公司,也是蔚来“车电分离”商业模式的基础设施支柱。该企业建成超8200座充换电站,数量居行业首位,并已打通9纵11横16大城市群高速换电网络,连接全国超550城,据部分第三方机构评估,该企业估值超百亿元人民币。

作为城市创新要素的“聚合体”,独角兽企业是区域创新活跃度与营商环境的“晴雨表”,更勾勒出城市产业升级的“成长路线图”。

武汉已形成独角兽企业培育矩阵

4天内两家企业冲刺上市

寻访武汉AI新势力

武汉市中小企业发展促进中心联办

■长江日报记者冯雪

9月28日,走进华工科技园现代服务业基地的中科凡语(武汉)科技有限公司(以下简称中科凡语)大楼,一块大屏实时跳动着全球80多种语言的分析处理动态。大量不同形式的文本、图像等信息,正由人工智能自动解读、翻译成中文,并提炼出关键内容,最后整理成清晰的报告。

这家由中国科学院自动化研究所孵化的企业,2021年将华中总部落户武汉。他们自主研发的“智策大模型”刚刚通过国家网信办“生成式人工智能服务”备案,正成为武汉AI出海的“新名片”。

三周完成垂直模型开发
精准适配海外客户场景需求

“DeepSeek生成千万种答案,我们只寻找一个标准答案。”中科凡语武汉公司负责人李昌这样诠释公司的技术理念,他指着产品界面解释,“政府处理公文、企业管理产品,要的不是创意发散,而是精准统一的响应。这看似简单,却是AI最难突破的‘认知鸿沟’。”

正是对“标准答案”的执着,让这家武汉企业在国际竞争中脱颖而出。

年初,日本一家世界500强公司有数万件产品需要实现在线智能客服。由于产品特性

海销售额占公司总收入的三成以上。今年技术出海销售额较去年同期翻了3倍,服务覆盖航空、医疗、科研、教育等诸多领域。

“智策大模型”
已服务全国100多家客户

作为专注NLP领域的“国家队”,近年来,中科凡语的智能模型和分析产品在政务数据处理方面展现出显著优势。

“智策大模型”能进行政策汇聚、整编、问答和报告撰写,已完成国家网信办备案。“我们的技术能理解政策内在逻辑和语义,而不仅是关键词匹配。”李昌解释,系统可对大量公文、政策进行智能分析、归类和管理,提高办公效率。“比如政府撰写行业分析报告,过去需人工梳理几十份文件并进行多方调研,现在智策大模型能精准提取关键信息并按规范生成初稿,效率大大提升。”

目前,“智策大模型”已服务全国100多家客户,并为共建“一带一路”国家提供多语种智能化服务。

“技术出海的背后,我们看中的正是武汉的创新环境和人才优势。”李昌说。如今,公司60余名研发团队中,“95后”占比超50%。“武汉有高校、有产业、有政策,政府给了我们很多资源对接机会。”李昌谈到。

长江日报记者观察发现,这家企业目前没有一名专职销售,“业务都是客户找上门,武汉的创新口碑帮我们省去了推广成本。”李昌说,“武汉的创新土壤让技术有了落地的底气,未来,公司将继续扎根武汉,深耕垂直模型领域,为客户提供更精准的智能服务,助力武汉AI技术走向国际舞台。”

中科凡语工作人员为海外团队讲解公司自主研发的应用。

参数复杂、技术文档格式多样而难解析,该公司辗转考察多个技术团队,最终找到中科凡语,“对方起初对模型精度和响应效率有疑虑,毕竟这项任务过于复杂,有难度。”李昌回忆。

然而,三周内,中科凡语就初步完成了适配该公司产品的垂直模型开发,并逐步将智能化服务扩展到该公司整个产品体系。“对方感叹,没想到武汉AI团队能把技术与场景适配做得这么好,效率这么高。”李昌说。

一家美国航空公司需要将飞机航空日志翻译为英语,进行故障预警和安全分析。但市

面上普通的翻译软件根本满足不了这种需求,靠人工翻译,成本非常高。

最终,中科凡语团队专门针对航空日志的特点,开发了一套智能翻译分析系统。“系统投入使用后,工作效率大幅提升,光这一项就帮美国航空公司省下了4000多万美元。今年预计能再省5000多万美元。”李昌说,该项合作已持续4年,成了中科凡语技术出海的标杆案例。

“垂直模型是未来必然趋势,每个企业都需要自己的AI大脑。”李昌坚信。2021年至今,中科凡语垂直模型业务快速增长,技术出

不设专职销售,业务都是客户找上门

这家AI企业技术出海销售额同比翻了3倍

新锐合金在汉建成智造“展示间”

八成客户到访即签约

长江日报讯(记者张衡 通讯员王佩玺)今年前三季度,武汉新锐合金工具有限公司(以下简称武汉新锐合金)实现销售收入6.7亿元,较去年同期增长29.5%,利润增长30.1%。高速增长的一个重要原因,是新锐合金在汉建成了国内最新的智能制造生产线。

“武汉制造基地是集团最大投资项目,拥有最新的智能制造生产线。客户参观后的签约成功率达到80%,比参观集团总部的效果还好。”上个月,一场在上海举行的蔡甸外商投资暨智能制造产业招商恳谈会上,新锐股份董事长吴何洪向中外企业代表介绍。

吴何洪所说的武汉制造基地即为武汉新锐合金,是一家专业从事凿岩工具与硬质合金新材料的高新技术企业,集研发、制造、销售、服务于一体,产品广泛应用于矿山凿岩、电子产品、航空航天、汽车加工、能源装备等技术领域。一期项目已于2022年竣工投产,二期项目在今年9月全面投产。为揭开武汉制造基地的畅销密码,10月8日,长江日报记者走进武汉新锐合金。

在武汉新锐合金展区中央的沙盘边,公司相关负责人张学军向前来参观的客户介绍:“矿山开采是我们公司牙轮钻头、潜孔钻具主要应用场景。我们的钻具能够适应从软到硬的多种地层,这使得它在各种复杂地质条件下

都能进行高效的开采作业。目前新锐牙轮钻头在国内市场占有率达50%以上,企业成为力拓、必和必拓等全球知名十大矿山公司的供应商……”

自去年8月展区建成,武汉新锐合金每周都要接待两三拨前来参观的客户。“这个展区不仅展示武汉公司的产品,还涵盖集团其他六个制造基地生产的,包括硬质合金、凿岩工具、切削工具、石油仪器仪表、工程装备、矿采和勘探服务等六大核心业务上千款产品,是全集团的展示窗口。”张学军指着展厅相邻的办公区域说,总部销售部门还在这里设置了办公点驻点办公。

走进二期智能制造车间,搬运机器人沿着预设路线高效完成物料转运。5台工业自动扫地机器人紧张忙碌,金属加工产生的粉尘污渍一扫而净。现代化立体仓库,原材料入库到成品出库全流程自动存取。

由4台机床设备组成的钎头智能化制造生产线是行业最智能的产线之一,每天可以生产60件钎头。“硬质合金钎头是采矿工程和石方工程中使用的凿岩工具组件。在它面前再坚硬的岩石也能轻松钻出孔洞。”产线负责人表示,该生产线今年4月份试运行,按照规划,车间内还将引进5条这样的产线。

随着二期全面投产,一条围绕硬质合金新

材料 and 矿用凿岩工具的产业链也在蔡甸无缝对接。新锐股份国际部负责人秦杰强介绍,以往武汉制造基地生产的矿用合金齿需先运抵苏

州工厂,在当地完成凿岩钻具的装配后再发往海外,“产品在汉生产、装配后,直接发往全球。客户在武汉就能了解到产品生产的全流程”。

历经上万次试验为生命检测「校准」精度

「90后」带队将心梗检测试剂做到国内领先

长江日报讯(记者王恺凝 通讯员王琼 田瑞林)历经万余次测试,光谷生物城生之源生物技术中心研发团队推出的一款心梗检测试剂,假阴性率降到了零,灵敏度提升至国内领先水平,为急性心梗患者的快速诊断提供了更可靠的保障。

“现在体外诊断行业竞争非常激烈,我们的产品必须做得比别人更好,才能抓住市场。”国庆假期最后一天,生之源生物技术中心研发团队负责人朱奇峰已进入工作状态,详细列出了新一周的工作部署。

肌钙蛋白I是临床诊断心肌梗死的“金标准”指标之一:当心肌细胞受损时,肌钙蛋白I会释放到血液中,检测速度与准确性直接关系到患者的救治窗口。“常规的检测方法有一定的漏检率。”朱奇峰介绍,团队经过多次头脑风暴,找到了解决办法。但找到解决方案只是第一步,如何落地才是关键。团队针对检测位点,从上万例测试中找到漏检的样本,设计了20轮不同的抗体组合方案,每一轮方案都需经过反复的反应体系优化、工艺调整和临床测试。今年年初,升级后的肌钙蛋白I检测试剂顺利完成验证,性能实现质的飞跃:假阴性率降为零,假阳性率也被成功控制在十万分之一以下,产品做到了国内领先,与国际接轨。

国庆节前,长江日报记者在生之源生物技术中心实验室见到这位来自山东淄博的“90后”负责人朱奇峰。据了解,他已在体外诊断试剂研发领域积累了8年经验。朱奇峰说,光谷聚集了迈瑞医疗、人福医药等一批生物科技龙头企业,还有完善的人才扶持政策,当光谷生物城2023年抛来橄榄枝时,他就来了。

目前,朱奇峰负责的试剂、仪器研发等多个团队正在攻关全自动生化免疫流水线、基孔肯雅热病毒IgG/IgM快速诊断试剂、生殖激素快速诊断试剂等多个新的产品,其中基孔肯雅热病毒IgG/IgM快速诊断试剂正在做项目验收相关准备工作。“我是冲着光谷生物城的产业沃土来的,要尽全力把产品的每一个指标都做到力所能及的极致。”

(上接第一版)

短短三年,岚图从2021年首款车型岚图FREE开启交付,到2024年4月第10万辆下线,再到2025年4月第20万辆下线,成为国内首个总产量突破20万辆的央企企高端新能源品牌。

2022年至2024年,岚图销量复合年增长率103.2%,收入跃升至193.6亿元,三年增长逾两倍。2025年前7个月营收157.8亿元,同比大增90.2%,岚图也成为最快实现盈利的新能源车企之一。

技术跃升与制造加速奔跑

在武汉,岚图的成长几乎与这座城市的制造业转型同步。

今年1至8月,全市规上高技术制造业增加值增长15.7%,其中岚图同比增长108.4%,成为拉动全市产业“向新向质”跃升的重要引擎。武汉新能源汽车产业协会秘书长师广有表示:“岚图的增长,不只是企业的故事,更是武汉‘智造’跃升的缩影。”

在技术层面,岚图也在不断提速。从ESSA架构到岚海动力,从800V智混平台到鲲鹏智驾系统,从全栈自研到与华为等多家科技型企业的协同合作,岚图的“智能化拼图”愈加完整。

9月28日,东风汽车与腾讯签署战略合作协议,双方将在AI、大模型、云计算和智能座舱等领域深化协作。东风汽车董事长杨青表示:“汽车产业竞争的关键,在于前沿技术与用户需求的深度融合。我们要用AI和大模型提升效率、定义产品、优化体验。”

技术向新,制造加速奔跑。国庆期间,岚图黄金工厂和云峰工厂,生产线依旧开足火力,提速生产。岚图正以央企企的稳健和新势力的速度,驶上高端新能源的“快车道”。

“我们希望让世界看到中国央企高端新能源品牌的力量。”卢放说。

正如岚图所描绘的蓝图——从武汉出发,驶向更大的世界。

讲文明 树新风

长江日报公益广告

社会主义核心价值观

富强 民主 文明 和谐

自由 平等 公正 法治

爱国 敬业 诚信 友善