

# 大地周刊

2025年11月14日 星期五 责编:舒展 美编:陈昌 版式:夏洋 校对:毛欣

## 金融白领转行“湿地渔人”

### “十佳农民”黄利军的十年生态渔业长征

■长江日报记者蒋太旭 刘帅

11月3日晨,武汉蔡甸沉湖国际重要湿地旁的洪北片区,49岁的黄利军行走在万亩水泊之间,一如过去十年的每一个早晨。

他脚下的巡塘路,连接着两种截然不同的水面:一侧是180套高科技圈养桶组成的“蓝色棋盘”,增氧机卷起细碎水花;另一侧,“蛙蟹共生”生态养殖基地,水葫芦开着细小的花,3200个标准化网箱在水面上整齐排列。

十年前,这里还是“靠天吃饭”的传统渔场;十年后,这位曾经的金融白领,将“零排放”养鱼、“智慧”养蟹的生态农业理想,一步步照进现实。

今年9月,黄利军当选“湖北省十佳农民”。荣誉背后,是一条从淤泥与数据、传统与创新之间,走出的现代渔业变革之路。

#### 抉择 从金融白领到“湿地渔人”

十年前,黄利军身处金融行业,因家人在汉川从事水产养殖,他每年参与投资,享受着“螃蟹自由”。然而,一次次现场走访让他看清了水面下的危机:传统分散养殖模式抗风险能力弱,利润空间不断被挤压。

一边是安稳的都市生活,一边是充满未知与泥泞的农业创业。家人劝说他两年,希望他回乡带领产业升级。“传统农业路越走越窄,必须走规模化、科技化的新路。”农业转型的前景,最终打动了他们。

黄利军回乡后的第一个决定,就是要求家人退掉原有池塘,在省内

寻找适宜规模养殖之地,最终落子沉湖湿地旁的洪北农业示范区。然而,创业维艰,第一年仅从当地流转到268.7亩地,远低于他1500亩的计划。

更大的考验接踵而至。2016年夏,武汉遭遇严重洪涝,洪水将初建的基地淹没,亏损近200万元。

灾后重建时,他站在泥泞里重新审视这片土地:这里是蔡甸最低洼地带,一片被水困住的土地,似乎与丰收无缘。“但若转型生态养殖,反而是宝地。”绝境之中,全新的生态渔业模式,在他心中破土萌芽。

#### 破局 从“靠天吃饭”到“靠数据说话”

大水过后,当地村民流转意愿增强,黄利军迅速扩大基地规模。如今,他所创立的品源盛生态农业养殖基地,已经从最初的200多亩发展到10400亩。他也完成了从金融人到“新农人”的彻底转型。

“传统养殖靠经验,我现在靠数据。”他指着一排实时跳动着溶氧、pH值数据的监测设备说,“螃蟹爬坡,是缺氧还是氨氮超标?坐在屋里一看便知。”

他建立起“蓄水池—养殖池—净化区”三级水循环系统,像一道坚固的生态防线,将外部污染风险彻底隔绝,实

现了养殖尾水的内部净化与循环利用。“河道水质不稳定,万一上游农田打过药,抽进去就是灾难。”

投入的180套“零排放圈养桶”,实现桶中养鱼、桶外养水。养殖尾水先沉淀,经三级过滤后回塘,最后通过池塘沉水植物进一步净化,沉淀物抽走发酵成有机肥,真正做到了养殖污染“零排放”。

“我们坚持生态养殖,养出来的鱼没有土腥味,鱼腹黑膜都比别人少。”过硬的品质让他的产品在高端市场脱颖而出,“别人每斤卖十几元,我卖二三十元,还供不应求”。

#### 创新 “蛙蟹共生”与“智慧防鸟”

2021年,黄利军在培训中接触到水蛙养殖,敏锐地捕捉到其中的机遇与挑战。尽管水蛙养殖收益可观,但散户常因水源、饵料与技术问题而折戟。

他选择与浙江籍养殖能手沈月明合作,创新推出“蛙蟹共生”模式。水蛙以螺蛳为食,螺蛳肉残留易坏水,而螃蟹作为“清道夫”可清理残饵;同时,水蛙蜕下的皮成为螃蟹的天然营养源,形成良性生态循环。经过三年数据跟踪,团队找到了物种间最佳配比,实现“1+1>2”的生态效益。

然而,地处沉湖湿地旁,养殖的虾蟹鱼常遭鸟类“光顾”。“一投喂就是几百只过来,赶都赶不走。”传统驱鸟方法如鞭炮、驱鸟器等初期有效,但鸟类很快适应。

这场“人鸟博弈”让他意识到,必须寻求生态友好的共处之道。团队遂发明“防鸟线”——在池塘上空拉设透明鱼线,既不伤鸟,又能有效防护。

“在沉湖边搞养殖,保护鸟类是我们的责任。”黄利军说。这道几乎看不见的防线,成了人鸟和谐共处的智慧边界。

#### 攻坚 破解“蟹苗”之痛与推广“合伙制”

“湖北是千湖之省,却长期依赖外地蟹苗,这是我们的痛点。”面对行业困境,黄利军决定自己攻克。

他联合科研院所,在基地建起扣蟹培育池,突破本土化蟹苗培育技术,将蟹苗成活率从不足50%提升至90%。“但我们对外只说80%。”他笑道,这份谨慎,是农业人特有的务实。

更关键的是,他着力推动“合伙制”,带动村民共同发展。

“我把高标准池塘租给你,提供

种苗、技术、饵料,包回收,你只需要安心养殖。”他说,“公司从水源、饵料、市场三个维度全力以赴控制风险,虽增加了自身投入,但实实在在地大幅降低了农户风险。一亩赚2万元问题不大,比农户盲目扩产更稳。”

目前,他的养殖基地年产能达4000吨,带动周边30多户养殖户。曾经外出打工的年轻人,也陆续回乡加入他的团队。

#### 温度 民生账比经济账更重要

在侏儒山街道洪北片区东干村村支书钟卫星看来,黄利军带来的不仅是产业,更是观念的革命。“他教会村民做精品、做品牌。原来直接拖去市场卖,现在通过包装、加工,附加值提高了。”

而黄利军自己则认为:“农业不能只算经济账,更要算民生账。”

企业盈利后,他不忘反哺乡村。今年年初,他向村民发放福利金30多万

元,春节给老人发放慰问金,提供固定岗位数十个,零工日薪150—200元,年均用工量以千人次计。目前,基地每年向村民支付的土地流转费已超过每亩700元,且逐年递增。这些数字背后,是一个个家庭实实在在的生计改善。

“赚了钱,也要让村民共享,这才是可持续的乡村振兴。”在黄利军的理念里,企业发展与村民福祉是同一本账。

#### 远见 从渔场到湿地边的“未来农业样本”

站在十年的节点上,黄利军的视野早已超越养殖塘口本身。

他计划3年内将“蛙蟹共生”模式推广至2000亩,建设水产品加工中心,开发蟹黄酱、水蛭素等高附加值产品。“我们要直接对接药厂,杜绝掺假,保证药效。”他说,“就像我们的螃蟹,虽然贵,但供不应求,因为用品质说话。”品质,始终是他最硬的底气。

这片被他与村民共同重塑的水

域,不仅养出了高品质的鱼、蟹,更滋养了一片人与湖、鸟与塘、传统与未来和谐共生的新生态。在他的蓝图中,这里将成为集生态养殖、精深加工、科普研学、湿地旅游于一体的农业现代化示范区。

“可复制、易推广、强带动、促发展”——这十二个字,是黄利军对“品源盛模式”的总结,也是对未来的承诺。

## 发现红火蚁,别碰,上报!

长江日报(通讯员陈雪莹 李元元)近日,有市民反映在公园里发现红火蚁巢穴,并被叮咬受伤。对此,市农业农村局提醒,市民发现蚁穴不要踩踏、捅弄或用手触碰,可立即联系发现地管理单位处理,或向农业农村部门、其他主管部门上报。

红火蚁原产于南美洲,是昆虫纲膜翅目动物,因其习性凶猛、繁殖力强、食性复杂、竞争力强、危害性极强,被列入“全球100种最具有破坏力的入侵物种”。易在草坪、公园绿地、河道两旁等区域生存,主要随草坪草、建筑材料、带土种苗等物

品调运传播。红火蚁不仅破坏生态平衡,其叮咬还可引发人体过敏反应,直接威胁人居环境与群众安全。

一旦被红火蚁咬伤,应先用冰块或凉水对被叮咬部位进行冷敷,再用洗手液或肥皂水清洗患部。可使用含类固醇的软膏,如皮康霜等外敷,也可在医生指导下使用口服抗组织胺药剂,以缓解瘙痒肿胀。注意保持伤口清洁,不要抓挠,避免将脓疱弄破,以免伤口发生二次性感染。患有过敏病史或叮咬后反应较剧烈,务必迅速到医院就医。

## 本地头茬藜蒿新鲜上市

味道更好 价格略高

长江日报(记者宋涛 通讯员周小平 王欣悦)秋意渐浓,近日,武汉本地秋冬季特色蔬菜藜蒿悄然上市,虽然目前价格偏高,但随着供应量逐渐加大,后续价格将逐步走低。

11月12日,长江日报记者在武汉多家集贸市场和生鲜超市看到,不少摊位已经摆上藜蒿,但价格相差较大。没有摘叶的毛藜蒿价格从每斤6元至13元不等,而已经摘叶处理的藜蒿价格则在每斤13元至25元之间。正在挑选藜蒿的市民张先生表示,虽然价格不算便宜,但刚上市的藜蒿胜在新鲜,值得尝一尝。

在汉阳郭茨口的一处集贸市场内,摊主盛师傅介绍,今年藜蒿的味道较去年更好,口感纯正清甜,每天的销量都不错,货源充足。在江宁区青年路附近一家集贸市场,摊主王女士告诉记者,今秋的藜蒿刚上市一周左右,目前的供应量还不小,来购买的大都是尝鲜的市民。

记者在武汉白沙洲农副产品大市场的官网看到,近期藜蒿的价格相对稳定,批发价在每斤6元至7元。大市场客服部高级专员张银介绍,目前市场上销售的主要是武汉本地的藜蒿,但由于其他蔬菜大量上市,今年藜蒿的供应量低于往年,所以批发价也略有上涨。从12月开始,周边地市的藜蒿也将集中采收上市,价格有望下降。

据了解,藜蒿是武汉特色蔬菜,主要分布在蔡甸区侏儒、永安、消泗等地,种植总面积已经超过4万亩。蔡甸区侏儒街道薛山村相关负责人介绍,今年初秋气温较高,适于藜蒿快速生长;而且近期昼夜温差加大,为藜蒿蓄积养分提供了好的条件。多种气候条件叠加,让今年的藜蒿味道变得更甜。“目前村里的藜蒿示范种植基地有480亩,长势很好,接下来几个月将大量上市。”薛山村的“藜蒿+西甜瓜”产业带动周边各村都种上了藜蒿,面积发展到上万亩。

武汉现代农业教育中心蔬菜专家分析,藜蒿属于冬季蔬菜,正季出产期是12月,但今年由于气候条件影响,上市时间略有提前。不过藜蒿像韭菜一样,播种一次可收多茬,现在吃的藜蒿属于头茬藜蒿,藜蒿季才刚刚开始,后续供应量将逐步加大,市民也会吃到价格更加亲民的藜蒿。



上图:180套“零排放圈养桶”旁,黄利军做喂饲实验。

下图:“蛙蟹共生”万亩养殖基地,水葫芦开着细小的花。

本组图片均由长江日报记者刘帅摄



## 记者手记

### 沉湖畔的“两山”实践

随黄利军行走在万亩水泊间,两侧是截然不同的风景,却又和谐共生。一侧是科技感十足的圈养桶,另一侧是自然生长的共生塘。这片水域,仿佛一个鲜活生动的生态实验范本,无声地诠释着“绿水青山就是金山银山”的深刻内涵。

十年“长征”,这位“新农人”用行动证明,保护与发展可以并行不悖。在黄利军身上,我看到的不是口号,而是融入日常的自觉——从构建水循环系统隔绝污染,到发明“防鸟线”寻求人鸟和谐,生态优先的理念已刻进他的创业基因。

他的故事,最打动我的不是技术的堆砌,而是一种“系统思维”。他做的不是单一的养殖,而是构建一个良性循环的生态系统:“蛙蟹共生”实现物种间互利,“零排放”

模式达成生产与环境的平衡。这正是习近平总书记强调的“山水林田湖草沙是一个生命共同体”的生动实践。他经营的,不只是一个渔场,更是一个小而美的生命共同体。

更可贵的是,他心中的“账本”里,经济账与民生账、生态账是统一的。他带着村民一起算“长远账”,推动合伙制,分享技术,反哺乡村。这让我看到,真正的乡村振兴,不仅是产业的植入,更是发展方式的根本转变,让农民成为绿色发展的主体和受益者。

黄利军在沉湖畔写下的,不仅是一个企业的成长记,更是一卷关于未来农业的启示录。在这里,“两山”理念从宏伟的画卷,化为了湖畔水泊触手可及的生动现实。(长江日报记者蒋太旭)

“每周—景”面向公众征集武汉乡村新变化、新成就及乡村生活的美图、航拍图,投稿邮箱3362994750@qq.com,邮件请注明“每周—景”,写明图片的拍摄时间、地点、简单介绍,以及拍摄者姓名、电话。



#### 一路“枫”景

深秋时节,新洲区辛冲街道辛东线上,路两旁的900余株红枫已换上红装,在阳光的照射下如火似霞。枫树下盛放的百日菊,仿佛为道路镶上了五彩的花边。

张兵 摄

本版策划/李英波 统筹/贾蓓