

浙商银行与武汉共筑『创新梦工厂』

服务超800家科创企业

牢记嘱托 建成支点 浙商聚汉

近日,杭州“六小龙”之一的灵伴科技在武汉武商梦时代的首家旗舰店正式开业,其自主研发的AR眼镜在政务、工业及生活等多场景落地。

这家2024年9月才落户武汉的人工智能企业,仅用一年时间便迈出商业化关键一步,背后离不开浙商银行武汉分行针对科技企业成长阶段特点量身定制的金融支持。

科创企业常面临“轻资产、缺抵押、弱现金流”的融资困境,核心技术等无形资产难以转化为传统信贷认可的抵押物。为此,浙商银行武汉分行转变评审思路,从紧盯有形“砖头”转向评估企业的“人才账”与“技术流”。

“AI企业的智力资本、数据资源与未来场景应用的潜力,这些也是重要的信用基石。”浙商银行武汉分行公司银行部总经理车健说。2025年初,浙商银行武汉分行对灵伴科技进行实地调研,并与创始人、技术专家深度交流,精准把握行业特性与金融需求。

针对企业新成立、轻资产、硬科技的特点,2025年4月,该行引入担保机构,共同构建“多方风险共担机制”,给予灵伴科技(武汉)1000万元“科创共担贷”提款额度。这笔资金助推企业快速打开市场,实现从技术研发到场景应用的跨越。

今年以来,浙商银行推出面向科技企业的“善科陪伴计划”,灵伴科技的案例正是其服务案例的其中的一个缩影。该计划围绕科技企业全生命周期,凝练15类关键场景,配套超过30种专属金融产品,形成覆盖“初创—成长—成熟”各阶段的综合服务体系。

同样受益的还有国家级专精特新“小巨人”企业武汉敢为科技。浙商银行武汉分行通过评估其技术团队竞争力、下游订单质量及产业不可或缺性等一系列“软实力”后,于2025年6月向其投放1000万元“专精特新贷”,支持企业完成上游采购,保障研发与生产连续性。

从初创期最高1500万元的“人才支持贷”,到成长期“科创共担贷”“专精特新贷”,再到成熟期资本市场综合服务,浙商银行的角色正从“资金提供者”延伸为“金融顾问”与“成长伙伴”。

目前,浙商银行武汉分行正在改变传统信贷文化,建立以知识产权、技术、人才价值为核心的科创企业信用评价体系,着力培育既懂金融又懂产业的复合型团队,深入跟踪技术趋势。

2025年正值浙商银行武汉分行成立十周年。车健告诉长江日报记者,该行落户江汉区,看中的正是武汉得天独厚的区位优势、雄厚的人才储备与蓬勃的科创活力。十年间,其网点从无到有,目前已覆盖光谷、车谷等主要开发区,存贷款规模达数百亿元。

截至目前,该行已累计服务804家科创企业,仅今年为科创企业新增融资支持42.95亿元。在这场与城市创新浪潮的“双向奔赴”中,浙商银行武汉分行正通过持续迭代的陪伴式金融服务,助力更多创新种子破土成长,共同壮大武汉“梦工厂”。

武汉一日

大开眼界 在这儿看武汉工业设计新花样

故事

12月13日上午,对工业设计感兴趣的,专程跑去参观了2025武汉国际工业设计博览会。未来产业概念设计展区,东风岚图、比亚迪、吉利等主流新能源品牌都来了,感觉下一秒就能开着它们自动驾驶进街了。低空经济展区让人惊叹,原来汽车不仅能在地面跑,还能往天上飞;一个叫开普勒的卫星系统,能把定位精度提升到厘米级,以后的导航得有多准啊。

让我开眼的是武汉理工大学展出的“智能飞行包”——黄黑配色,配上四个涡轮,像科幻片里的装备。原来这是给高楼逃生用的“救命神器”,新手5分钟就能穿戴好,它还能自动适配体重,靠北斗导航自己规划路线,自动起飞、躲避障碍物,直接把人送到安全地方,以后高层着火地震,它简直就是救命神器。

我还逛到了好玩的东西:有个展区摆了好几个小机器人,200多元一个,小朋友们蹲在那儿喊口令,机器人听话地翻跟头、做体操,连家长都凑过去跟机器人互动,大家玩得开心极了。

一家设计公司的老板告诉我,他们正在用AI辅助设计师,不是取代人,而是把设计师从重复劳动里解放出来,让创意飞得更快。据说用了他们的AI平台,设计效率能增长两倍,成本能降很多,真是让我对设计行业有了新认识。

遗憾的是,AI赋能那个展区没来得及看,还有那辆四座的“飞行汽车”旁围了好多人,大家问什么时候能“飞”的,如果有室外演示,一定很震撼。

说不定哪天,这些智能飞行包、机器人就真的成了我们生活里的标配呢!

——大武汉客户端网友@书香文兰



武汉理工大学展出的“智能飞行包”。

网友@书香文兰 摄



展会上的小机器人。

网友@书香文兰 摄

(整理:周琛)

车厘子、大西洋鲑鱼 享“零关税”优惠

湖北前11月智利商品进口增150%

长江日报记者冯雪 通讯员汪绍文

近日,在鄂州花湖国际机场海关监管区,一批批贴着智利原产地标签的车厘子正快速通关。凭借中国—智利自贸协定原产地证书,这批车厘子享受“零关税”优惠,直接减免关税约9.9万元。

2025年1—11月,湖北企业以“零关税”方式进口智利商品总值达1.98亿元,同比增长150%。随着一系列自由贸易协定的深入实施,“零关税”政策红利在湖北持续释放。

智利车厘子、尼日尔芝麻 麻达入鄂

“车厘子进口关税税率原本是10%,空运成本又高,‘零关税’政策对我们的帮助太大了。”鄂州欧恒进出口有限公司负责人周守明感慨道。在武汉海关的指导下,公司成功申领优惠原产地证书,使进口成本显著降低。

除了车厘子,该公司从智利采购的大西洋鲑鱼等生鲜产品也通过这条“绿色通道”进入湖北市场,预计全年可享受关税减免超过100万元。

智利是首个与我国签署双边自贸协定的拉美国家,除了车厘子等生鲜产品外,智利葡萄酒也凭借醇厚口感和高性价比迅速“圈粉”,成为中智双边贸易持续升温的“纽带”。

深圳市品尚汇酒业有限公司商务经理倪思哲介绍,依托中智自贸协定,今年以来公司已进口智利葡萄酒超67万瓶,享受关税减免达560万元,预计全年进口量将创历史新高。

在多元化“零关税”网络中,对最不发达国家特惠政策开辟了另一条特色通道。自2024年12月1日起,中国对43个建交的最不发达国家100%税目产品给予“零关税”待遇,其中非洲33国、亚洲8国和大洋洲2国。

政策实施后不久,益海嘉里(武汉)粮油工业有限公司进口的原产于尼日尔的芝麻在武汉新港海关顺利通关。凭借特惠原产地证书,这批价值16.9万美元的芝

麻享受关税减免约12.2万元。“这为我们降低税负成本,进一步拓宽国际市场提供了极大帮助。”公司关务经理严雪梅表示。

此外,武汉海关还受理了从尼日尔、莫桑比克、孟加拉国等国家进口的芝麻、松子、假发等特惠商品通关。海关总署启用的新版“特别优惠关税待遇原产地证书签发系统”,将在线签发功能从原有5个试点国扩围至所有受惠国,进一步提升了受惠便利性。

化工品、纺织服装、精密仪器 走向世界

如果说智利商品进口是“引进来”的典范,那么RCEP则是政策对我们的帮助太大了。“鄂州欧恒进出口有限公司负责人周守明感慨道。在武汉海关的指导下,公司成功申领优惠原产地证书,使进口成本显著降低。”

除了车厘子,该公司从智利采购的大西洋鲑鱼等生鲜产品也通过这条“绿色通道”进入湖北市场,预计全年可享受关税减免超过100万元。

法雷奥市光(中国)车灯有限公司关务负责人高琳琳介绍:“随着多家汽车主机厂布局东南亚市场,我们抢抓机遇提供各类车灯,近两年通过RCEP政策累计获得关税优惠近500万元。”

值得一提的是,贸易便利化水平也显著提升。近两年,湖北省内经核准出口商自主出具RCEP原产地声明2156份,享惠价值达5.33亿元。

美尔雅服饰有限公司是黄石一家以出口日本为主的服装企业。RCEP实施后,美尔雅在武汉海关的帮助下,顺利获得经核准出口商资质,该公司外贸部经理查敏高兴地说:“现在,只要客户需要,我们现在随时可以出具原产地声明。”据悉,通过自主签发原产地声明,美尔雅每年有超过1亿元的出口货物可享受关税优惠。

数据显示,“零关税”在武汉关区的版图显著扩张且不断深化,商品结构持续优化,一张覆盖全球的贸易网络正在湖北高效运转。

“数字合伙人”、定制化产品、一站式数字服务平台个个有口皆碑 浦发银行武汉分行:以数智化变革 铸就服务标杆

时代浪潮奔涌向前,秉持善意底色与社会责任感的金融机构,以卓越理念锚定发展方向,以扎实成效驱动行业变革,历经时间长河的淬炼与沉淀,终成服务实体经济、赋能美好生活的中流砥柱。

一直以来,浦发银行武汉分行立足区域特色,以数智化转型为核心抓手,构建起覆盖企业全生命周期的服务体系,将“金融为美好生活创造价值”的使命,转化一系列利企惠民的生动实践。



2025年7月2日,湖北省知识价值及商业价值信用贷款对接会暨“浦惠来了”App焕新发布会现场。



2025年3月10日,浦发银行武汉分行举办“融通科技 浦创经开”——车谷融资汇萃山新城专场活动。

“数字合伙人”贯通科技金融与普惠金融服务链路

“过去我们这类科技企业,核心资产都是专利,没有传统抵押物,融资门槛高,授信周期长,好几次差点耽误项目进度。”提起曾经的融资困境,武汉一家智能科技公司负责人仍记忆犹新。而如今,随着浦发银行“浦惠来了”App的上线和湖北省双价值信用贷款政策的落地,这一困境迎刃而解。

2025年7月2日,“浦惠来了”App在武汉正式发布。这款平台依托智能风控引擎,直连湖北“智慧大脑”“鄂融通”平台,可实现企业精准信用画像,被企业亲切称作“数字合伙人”。其配套的知识价值信用贷款、商业价值信用贷

专利变资产 融资不再难

款两大专属产品包,如同“数字合伙人”的“左右手”——一手锚定科技型企业,一手覆盖中小微企业,贯通科技金融与普惠金融服务的“最初一公里”与“最后一公里”。

“浦惠来了”App是浦发银行数智化战略的核心载体,也是我们践行“智·惠·数”普惠金融服务体系的重要实践。”武汉分行党委委员、副行长彭超介绍。在这款覆盖融资、经营、生态服务的一站式综合金融服务平台上,中小微企业主动动手指,一次授权,系统智能推荐最优方案,从申请到放款全流程线上解决。

“快是第一印象,难能可贵的是它的生态包容性。”在发布会现场的测额演示环节,企业代表仅用十几秒就通过“浦惠来了”App申请到880多万元知识价值信用贷款,“双价值信用贷把专利变成了融资资产,而且放款效率特别高,让我们在教学研发上更有底气。”

依托构建普惠客户权益、加大减费让利力度、降低企业经营成本等举措,截至2025年9月,“浦惠来了”App已为湖北省小微企业送上金融红利,浦发银行武汉分行通过专属信用贷产品累计放款金额超57亿元,汩汩金融“活水”正为区域实体经济注入强劲动能。

一个巴掌五个手指头各有其用,浦发银行武汉分行发力科技金融领域,创新推出五款拳头产品——“浦创贷”“浦投贷”“浦新贷”“浦研贷”“浦科并购贷”,它们统称为“浦科贷”。

针对种子期企业的“浦创贷”,根据企业属性及企业主人才资质核定额度,最高可贷500万元;服务获投初创企业的“浦投贷”,额度上限达2000万元;聚焦专精特新企业、高新技术企业、科技型中小、创新型中小企业五类政府资质

企业生命全周期 银行服务全方位 定制化产品破解企业“成长的烦恼”

的“浦新贷”,依托“五力评价模型”实现纯信用、全线上放款,最高额度1000万元;“浦研贷”和“浦科并购贷”分别定向发力,以真金白银支持企业研发创新、市场化并购重组。

“科技企业的成长,需要金融机构的全周期陪伴。”在这一理念指引下,浦发银行武汉分行并未止步于产品供给,而是进一步深化服务场景建设。该行以“浦科贷”五大产品矩阵为基础,进一步提炼形成“专精特新数字金融、中小企业数字化转型、科技出海、数据资

产融资、中试金融、上市并购重组、A轮融资”7大高频场景,精准匹配“产品包、服务包、权益包”,构建起差异化、体系化的科技金融服务优势。

亮眼成绩的背后,是浦发银行武汉分行一以贯之坚守“做科技企业的首选伙伴银行”的初心。在湖北现代产业体系体系中,面对“光芯屏端网”等战略性新兴产业拔节生长的生态,浦发银行武汉分行一路陪伴,精准破解企业不同阶段的“成长烦恼”,银企双向奔赴、捷报频传。

“每月社保申报,光在人事系统和社保平台之间来回切换核对数据,就要耗掉大半天,还总担心算错基数、漏缴保费!”武汉光谷某授信企业的相关负责人曾一度被人事管理难题困扰。而浦发银行武汉分行落地的全行首笔“靠浦薪”社保服务功能,为这类企业带来管理效率的革命性提升。

2025年,浦发银行又出创新“大手笔”,焕新上线“靠浦薪”一站式人事数字服务平台。不同于传统银行单一的薪酬代发服务,“靠浦薪”就像为企业量身打造的“管理超级大脑”,将薪酬代发、人事管理、财务服务和员工全金融陪伴等功能——“打包”,织就一张覆盖企业“人、财、事”全场景的服务网,为企业端出轻量化办公的“一站式解决方案”。

人、财、事一体化赋能 一站式数字服务平台重塑企业管理新范式

机遇的突破口,源于一次精准的需求捕捉。浦发银行武汉分行光谷支行在服务企业过程中,敏锐地察觉到不少企业都面临社保与薪酬管理“两张皮”的痛点。支行迅速组建由客户经理、产品经理、科技人员构成的专项小组,联动总行代发服务优化专班,对“靠浦薪”社保服务功能进行定制化调试。

通过三步流程改造,系统自动匹配员工参保基数与比例,形成可视化员工社保档案,实现社保申报自动化,该企业人事与社保业务终于“无缝衔接”。“这真的打破了我对传统银行服务边界的认知。”体验过新系统后,企业相关负责人忍不住连连感叹。

人、财、事一体化赋能,更为金融科技融入企业服务场景的标杆案例。未来,浦发银行武汉分行将在全辖复制推广社保服务功能经验,持续推动产品升级。

“数字化是金融行业发展的必由之路。”从普惠金融的数智化破局,到科创企业的全周期陪伴,再到企业生态的生态化赋能,浦发银行武汉分行正以全方位、多层次的变革式金融服务,与企业共生成长、缔造累累硕果。

站在“十五五”规划谋篇布局的新起点,浦发银行武汉分行将继续扎根荆楚大地,主动投身湖北加快建成中部地区崛起的重要战略支点的壮阔征程,为区域高质量发展续写一页页亮眼的“靠浦”答卷。