

从课堂到「沙场」

国防冬令营等你来战

解锁硬核技能

当孩子仰望英雄时,眼里有光。寒假,长江日报“楚才少年”推出“鄂狼小队”国防冬令营,招募7—12岁青少年,于2月2日—2月6日(5天4夜)前往武汉市长江新区靠山小镇实践训练基地,用孩子喜爱且能全身心投入的方式,把那束光化为可触摸、可经历、可带走的成长体验。

孩子将以“守护者”的身份入营,通过庄严仪式与真实任务,找到属于自己的位置和责任,完成从普通少年到团队一员的心理转变。所有任务都基于真实国防实用场景:战地救援、野外生存、红蓝对抗,在模拟压力中锻炼决策与协作能力。在“生命速递”任务中,学习急救包扎,培养孩子的仁爱之心和应急反应能力。面对“生存盲盒”挑战,孩子们需要用有限资源搭建庇护所,学习在逆境中管理资源、解决问题。关键任务都需要团队协作完成,让孩子在实战中感受团队力量、信任的温度与责任的重量。

为确保训练效果与孩子安全,实行全封闭式营地管理,营地独立且安全,活动全程在可控范围内进行,家长可通过指定渠道了解孩子动态;教官同吃同住同训,教官不仅是指导者,更是24小时的陪伴者与榜样;1:8师生配比,确保每个孩子的情绪、状态与安全都能得到及时关注与个性化引导;训练均在专业场地进行,并配备经过验证的安全预案与操作流程;为每个学员按要求购买专业户外意外保险,并提供24小时医疗保障。

冬令营招募信息

原价:2599元/人
限时优惠价:1799元/人
早鸟价:1699元/人(2026年1月10日截止)
两人同行立减50元/人,可叠加优惠
报名截止时间:2026年1月23日
活动时间:2026年2月2日—2月6日(5天4夜)

活动类型:单飞独立营,20人成团
招募对象:7—12岁青少年(独立参与)
活动地点:武汉市长江新区靠山小镇实践训练基地

费用说明:课程研发及教官、生活老师费用,营期食宿(9正4早),训练装备器材,户外专业保险,营服、勋章、交通。

扫码报名

华记嘱托 支点龙头 奋勇争先 >>

金融赋能新质生产力

农业银行武汉分行书写科创服务新篇

架构人才双驱动

机制革新破科创服务壁垒

“以前跑贷款要对接多个部门,现在农行有专门的科创服务团队,从申请到放款一路绿灯。”某科技型企业财务负责人的感慨,道出了农业银行武汉分行架构革新带来的服务质变。

面对新质生产力培育的金融需求,该行率先打破传统服务模式,于2024年1月成立“科创金融中心”,并在洪山、东西湖和开发区三家支行挂牌成立科创分中心,构建起“总行试点+分行统筹+支行执行”的三级服务架构。

专业的服务离不开人才支撑。该行制定《科技金融骨干人才库建设实施方案》,在全市范围内选拔金融骨干人才,这支专业队伍凭借对科创企业的深刻理解,为企业提供从政策解读到融资规划的全流程服务。在服务某家企业过程中,专项团队深入企业轨道交通装备研发项目现场,结合其技术优势与市场前景,精准匹配融资方案,为企业技术升级提供稳定资金保障。

为打通服务科创企业“最后一公里”,农业银行武汉分行创新推行分层服务机制,聚焦七大科创客群精准发力。该行主动对接各区政府职能部门,常态化开展“走进园区服务企业”活动,为科技企业送去“融资+融智”一体化支持。针对国家级小巨人、单项冠军等重点企业,组建市行、支行、网点三级服务团队,通过每周轮训会诊凝聚攻坚合力;面向中小科创企业,坚持“先户后贷”原则,明确网点“每周拜访、每周开户、每月放款”的工作目标,以周调度机制强化过程管理。同时配套专项费用与考核激励,将开户覆盖、信贷投放等纳入评价体系,构建起高效协同的科创服务闭环。

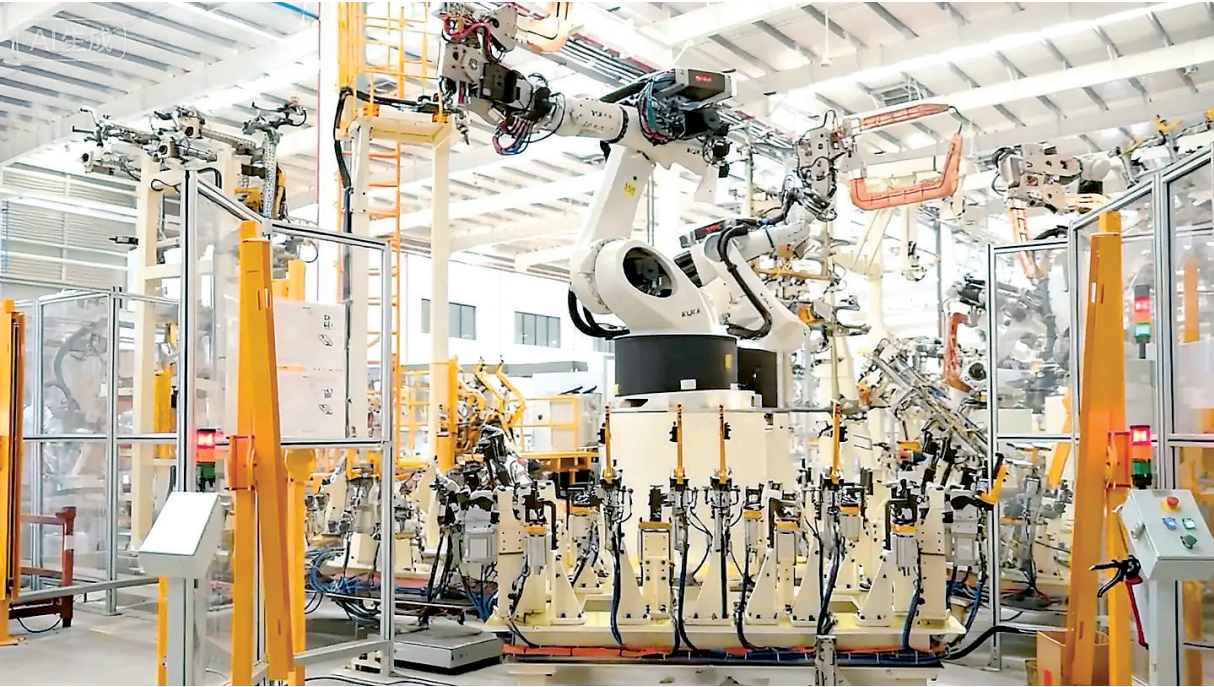
产品矩阵精准滴灌

多元融资纾解科创资金难题

新质生产力企业轻资产、高风险、长周期的特性,对金融产品提出了更高要求。农业银行武汉分行依托总行开发的产业金融服务平台,运用大数据、人工智能技术提升对企业科技创新能力的精准画像和风险识别

科技创新是发展新质生产力的核心引擎,服务实体经济是金融的本源使命。当“三农”发展与科创浪潮交汇,当产业升级与资金需求碰撞,农业银行武汉分行以“科创金融中心”为枢纽,以专属产品为利器,以全链条服务为纽带,在支持新质生产力培育的赛道上跑出加速度。

截至2025年9月末,该行科技企业贷款较年初增长155亿元,增速高达158.44%,服务科技型企业近4000家,以金融之力滋养科创企业蓬勃生长。



精准滴灌,农业银行武汉分行“贷”动科技企业发展。

效率,重点推广“小微快e贷”科技型企业专属信贷服务模块“科技E贷”“科捷贷”等特色产品,实现从“资产抵押”到“技术授信”的转变。截至2025年9月,该行已为979户“清单”内科技型企业完成线下审批授信,累计发放知识价值信用贷款144.6亿元;累计发放科技人才贷33.17亿元,服务企业1165户,截至9月末贷款较年初新增14亿元。

针对不同发展阶段的科创企业,该行定制差异化融资方案。在初创研发阶段,推广“股权+债权”组合融资,通过AIC股权投资基金为3家企业注入资金2.5亿元;在成果转化成长期阶段,以“专精特新小巨人贷”“新兴产业

赋能贷”满足基地建设、设备采购需求,灵活调整授信额度;在规模化商业化阶段,依托供应链金融服务助力企业拓展市场与扩大产能。双虎涂料在成果转化期急需资金采购新生产线,该行通过“火炬积分贷”快速完成评估,高效发放贷款支持企业实现小规模量产。

为破解无形资产融资难题,该行积极拓展专利权、商标专用权等特定知识产权的直接质押,不断完善评估、登记、处置流程,累计对8家企业提供知识产权质押融资支持,投放金额近3.5亿元。在政策红利加持下,该行成功为某企业发行全省首笔5亿元科技创新债券,为某集团发放首笔科技企业并购贷款840万元,形成涵盖信贷、债券、

股权的多元化融资体系。针对科创企业融资成本痛点,该行落实湖北省技术创新专项贷政策,对纳入“白名单”的“首贷户”企业给予更高比例贴息,其他企业也享受专项贴息支持,贴息期限设置合理,单个企业贴息额度充足,切实降低企业融资成本。

银政担投协同发力

靶向攻坚拓宽科创服务版图

为更好服务新质生产力,农业银行武汉分行着力构建“银政担投”协同生态,主动联动政府部门与担保机构深化合作。通过与省、市两级政府性融资担保机构开展“总对总”合作,实现“见贷即保”快速审批,叠加优惠担保费率与较高比例的风险代偿支持,大幅提升服务效率。同时依托省市财政风险补偿政策,对不同类型科创贷款损失给予相应比例的本金补偿,进一步降低科创信贷风险,为服务数千家科创企业筑牢保障。

围绕科创企业全场景需求,该行推行“公私联动”服务模式。对公端为双虎涂料等科技型企业提供综合授信与资金结算支持;对个人端面向企业核心技术人员推出“新才e贷”等专属服务,配套多元金融产品,实现企业发展与人才服务的双向赋能。

针对科创客户服务短板,该行精准施策:为上百户专精特新“小巨人”企业定制“一户一策”拓展方案,将合作覆盖率提升至四成以上;面向中小科创企业推行“先户后贷”服务机制,年内新增开户数近500户,服务总量突破3000家。在环保、新能源等新兴产业领域,相关贷款余额均达到数十亿元规模,持续加大信贷倾斜,助力绿色科创发展。

从知识产权质押到科技创新债券,农业银行武汉分行以多元服务践行金融使命。截至2025年9月末,该行战略性新兴产业贷款余额较年初增幅超五成;服务高新技术企业数量新增400余家,总数达3600多家,以扎实成效为武汉国家科技创新中心建设注入金融动能。

未来,该行将继续锚定新质生产力发展方向,聚焦人工智能、生物技术等“硬科技”领域,优化科创金融产品体系,提升重点客户覆盖度,以更具温度的服务、更有力的支持、更显精度的举措,助力更多科创企业攻克技术难关,为武汉打造国家科技创新中心、建设区域金融中心贡献农行力量,让金融活水持续滋养新质生产力茁壮成长。