

服博会展厅排起长队

全球“买手”带着合作清单聚汉

6月16日,第十五届中国国际服务外包交易博览会(以下简称服博会)在武汉光谷科技会展中心开幕。本届大会以“数智创新,合作共赢”为主题,来自全球的商协会代表和行业专家齐聚江城。

本次大会还吸引了全球20多个国家的国际采购商、发包商纷至沓来。什么最吸引他们?长江日报记者现场走访展会,采访多位海外嘉宾,探寻全球客商赴汉的目的。

为硬核科技而来 人工智能中医现场“望闻问切”

步入服博会主展厅,各大特色展台人头攒动,外籍客商沉浸式感受中国数字服务及服务外包产业的硬核实力。

大疆T100S旗舰农业无人机展台始终热度不减。据工作人员介绍,这款无人机最大起飞重量达149.9公斤,喷洒效率最高,适配山地、大田、菜园全场景农耕作业。现场,不少外籍客商围聚展台,拿出手机拍摄记录,还仔细咨询外语系统适配度、海外售后运维等问题。

传神语脉素问中医AI大模型及AI中医四诊仪展台前排起长队,中外嘉宾轮番体验人工智能中医“望闻问切”。外籍客商亚历克斯·丰特对这项技术很感兴趣。他按照工作人员指引伸舌采样、佩戴脉诊腕带,依托设备精准采集脉象、舌象数据,数十秒内系统自动生成体质诊断报告。康养调理方案。完整体验全流程后,丰特连连赞叹,“没想到这么快就出结果了,报告还这么详细”。



客商体验人工智能中医“望闻问切”。



海外参展嘉宾体验AI眼镜。

多款细分赛道的人工智能新品同样圈粉。心智未来的智能戒指凭借时尚的外表“出圈”,它不仅可实时监测人体心率、血氧、睡眠健康数据,还集成交通刷卡NFC功能,已远销欧美市场;武汉植物方舟水培智慧种植设备,具备智能调光、水肥自循环核心技术,适配中东干旱地区农业种植,企业希望依托服博会平台,抢抓出海机遇;源之宇宙的“亩包”剧本生成系统,可一键生成城市文旅剧本、手绘文旅地图,契合当下文化市场的需求,收获多国文旅行业从业者关注。一众新潮实用的数智成果,精准贴合全球数字化转型需求,成为服博会亮眼看点。

为高效合作而来 海外客商助力汉企走向全球

本次参会海外“买手”目标明晰,带着合作清单而来。来自埃及万制药医疗公司的艾哈迈德·哈桑,深耕医疗数字服务多年,常年往来武汉开展商贸往来。他表示,最吸引他的是武汉在人工智能领域的飞速发展,他亲眼见证中国服务外包日新

月异的发展成果后,十分看好未来双方的合作前景。

摩洛哥 ARSRV 科技公司相关负责人图伊尔·哈立德在好友的推介下来汉参会。在他看来,本届服博会专属一对一客商对接机制务实高效。此前,企业已经与国内车企达成合作,这次来汉参会他将重点瞄准人工智能领域寻求新的合作目标。

“高效、直接、大开眼界”是马来西亚跨境电商协会主席陈福义对本次服博会的印象。深耕跨境电商服务外包行业的他已是展会常客。

“马来西亚作为东南亚服务外包核心国家,本土企业人工智能数字化转型需求旺盛。”陈福义说,“希望借助服博会对接武汉优质AI外包服务商,一方面助力中国数字服务企业落地东南亚,另一方面搭建双向互通通道,赋能海外企业来华布局、中国企业出海拓市。”

丰特是第二次赴汉参会,其公司已助力国内多家电子、车企顺利出海,落地中东、欧洲多国市场。今年,他希望能对接更多本土科创企业,依托企业的海外渠道与运营资源,助力汉企走向全球。

为互通共赢而来 为全球客商打通双向合作通道

作为国内服务外包领域标杆展会,本届服博会持续放大对外开放效能,配套举办180余场中外一对一项目洽谈,邀约30余家海外发包商到场,储备74个跨境合作项目;首次引入国家服贸基金现场对接武汉企业,形成项目储备、精准对接、签约落地的闭环合作模式,助力区域数字产业招商引资、对外开放。

武汉已连续四年承办服博会,作为首批中国服务外包示范城市、首批国家服务贸易创新发展示范区、国家服务业扩大开放综合试点城市,依托雄厚的产业基础、富集的科教人才资源、得天独厚的区位优势,武汉搭建起便捷、高效、专业的跨国经贸对接平台,为全球客商打通中外数字服务外包双向合作通道。

本届服博会系列活动将持续至6月18日,其间还将举办第三届中国光谷跨境电商高质量发展大会暨AI+跨境电商产业生态会、数字贸易和服务外包“一对一”项目对接洽谈会等专场活动。

(雷心蕊 赵燕)

武汉诞生第四家千亿市值“光”企业

高市值企业将带来更多高收入人才

长江日报讯(记者张奕宁 肖年红)6月16日,烽火通信总市值突破1000亿元,成为继华工科技、长飞光纤、光迅科技之后,武汉第四家跻身“千亿市值俱乐部”的企业。

去年9月,长江日报首次提出武汉“千亿市值俱乐部”的概念时,谁能率先跨越千亿门槛仍是未知数。不到9个月,这一设想便有了丰富的现实注脚:四家光谷企业齐聚千亿市值阵营,意味着武汉光电子产业链关键环节全部进入千亿市值区间,一条覆盖产业链上中下游的“千亿市值企业”光电子产业链条由此形成。而随着长江存储上市进程推进,以及更多光电子企业持续成长,武汉“千亿市值俱乐部”有望进一步扩容。

脱胎于武汉邮电科学研究院的烽火通信,与光迅科技同为央企“国家队”成员。2025年初,该企业市值约215亿元;一年半后,总市值突破千亿元,增长近四倍。这一跨越式增长的背后,既源于光通信领域长期深耕形成的技术壁垒,也折射出资本市场对其AI时代成长空间的重新定价。

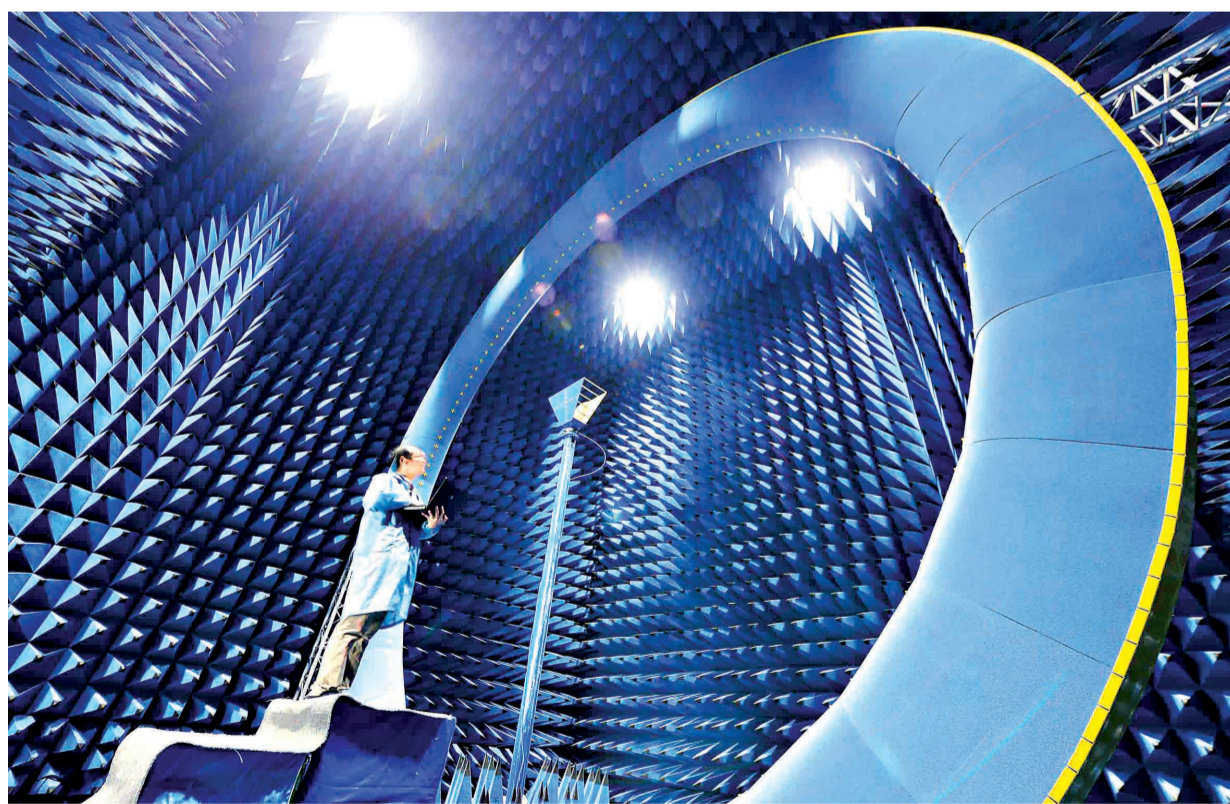
在光通信领域,烽火通信持续刷新技术“成绩单”。近年来,企业在超高速大容量光传输、高速光接入、新型光纤光缆、光电子器件等方面取得多项突破:自主研发的1.6T大容量成帧交换芯片实现商用;低损耗空芯光纤实现0.063dB/km超低衰减纪录;13824芯超大芯数光缆成功量产,可适配超大规模AI数据中心建设需求,标志着我国光缆首次突破万芯级。

除了陆地光通信的持续突破,海洋通信构成了烽火通信的另一项核心壁垒。其发布的国内首个800G跨洋超大容量传输系统,填补国内200G以上速率跨洋长距离光传输领域空白。

在算力布局方面,烽火通信同样打开了新的增长空间。其发布的Fengine 51.2T NPO交换机、Fengine C2数据中心互联设备新品,凭借全光技术全面覆盖算内、算间互联场景,为构建安全、高效、自主可控的算力网络提供坚实支撑。

2025年,该企业提出,聚焦“连接+计算”战略,着力将计算与存储打造为新的成长型业务。烽火通信旗下长江计算是“算力国家队”,刚中标中国移动PC服务器产品集采项目。如今,长江计算已稳居国内运营商算力领域第一梯队,成为三大运营商构建全国一体化算力网络的核心供应商。

面向未来,烽火通信总裁蓝海表示,公司将立足光通信主责主业,加速攻坚高速率光电芯片、新型光纤光缆、万兆光网等领域,纵深布局“空地海”一体、通感算智安融合的未来网络产业,全面支撑“连接+计算”发展战略。



烽火通信技术人员正在做天线测试。

长江日报记者周超 摄

解读

千亿市值系统性带动城市经济与产业生态

“企业市值突破千亿,并非单纯的资本规模扩张,而是城市综合竞争力与产业地位显著跃升的体现,是观察城市创新能力的重要窗口。”武汉科技大学金融证券研究所所长王伟表示,此次烽火通信站上千亿市值新台阶,展现了武汉科技创新能力与产业生态的持续活力。

“光谷诞生千亿市值企业,这是一个标志性事件。”在华工科技总市值突破千亿元时,王伟在接受采访时表示,高市值企业形成的“磁极效应”,将吸引光电子领域相关企业、高端人才等创新要素向光谷集聚,带动产业链上下游协同发展,进

一步提升武汉在全国科技创新版图中的影响力和竞争力。

在王伟看来,企业的千亿市值并非冰冷的资本数字,其深层价值在于对城市经济与产业生态的系统性带动效应。具体而言:其一,强化人才磁极效应,高端岗位的规模化释放,既引得来外部精英,也留得住本土优才;其二,提速产学研用贯通,推动高校院所原创成果经由企业平台实现产业化落地,加速科研成果转化为现实生产力;其三,催化区域经济良性循环。企业迈入千亿市值行列,某种程度上是区域经济发展壮大的体现,区域经济发展将

带动投资与消费活跃,进而反哺产业升级与民生改善,形成持续自我强化的发展闭环。

王伟表示,千亿市值企业的集聚,既是数字经济与高新技术产业蓬勃发展的缩影,也是城市打造新质生产力新高地的重要标志。

据中国上市公司协会发布的2026年4月资本市场统计月报显示,截至4月末,境内股票市场共有上市公司5519家,千亿元以上市值公司192家。武汉一城即揽四席,展现出其在光电子产业领域的集聚能力与发展厚度。

(长江日报记者张奕宁)

武汉招募数据“场景合伙人”

首批专项资金3000万元,逐步扩大至2亿元

长江日报讯(记者耿珊珊 通讯员王华芬)6月16日,长江日报记者获悉,武汉数据集团正式发布“场景合伙人”计划,诚邀海内外客商加盟,共创未来。

“场景合伙人”计划明确,要以投资换场景,以场景促产业,联动武汉投控集团提供授信、直投等多元资本服务,以更大力度的资金支持投入,推动好技术更快转化为真场景,带动产业加快集聚发展。

其中,“场景合伙人”计划首期安排专项资金4300万元,后期逐步扩大到2亿元,每个场景投资不低于50万元,已投资500万元建成场景实验室,免费提供验证环境。场景收益分配优先向数商倾斜。

据悉,武汉一体化数据资源管理平台——“汉数通”已汇聚914家流通利用主体,上架1496个数据产品,打造了商保核保、交通信号灯、数字化健康检测、物流数据公共服务等12个示范性场景,完成数据调用超15万次。

其中,商保核保场景利用诊疗数据实现核保“秒级响应”,风险识别准确率提升30%;交通信号灯场景使干线路路车平均停车次数减少30%—50%,行程时间缩短15%—30%;数字化宫颈癌筛查场景将2—3天的诊断周期缩短至10分钟,日均处理能力达2万—5万例。物流数据公共服务场景中,中欧班列物流成本降低15%,上海港进口货物在汉分拨效率提升20%,助力全市物流业增加值突破2000亿元。

据悉,“汉数通”建设在中期评估中位居全国前列,多次在全国层面分享交流经验。

武汉数据集团相关负责人表示,一旦企业成为“场景合伙人”,将获得数据、算力、服务、资本、生态“五位一体”赋能场景落地,诚邀海内外企业积极参与,探索更多数据价值释放模式,共享数字经济发展新红利。

成为“场景合伙人”,可以获得哪些支持

- 数据支持**
 - 1.7万条公共数据目录
 - 186亿条数据
 - 提供140余个行业高质量数据集
- 算力支持**
 - 6000P算力资源
 - 未来扩容至万P级
 - 依托1亿元算力券提供高性价比算力支持
- 服务支持**
 - 百余家专业机构联合服务
 - 提供场景撮合、数据登记等全链条服务
 - 产权登记、产品上架“全免费”
- 资本支持**
 - 授信+直投
 - 联动武汉投控集团
 - 提供多元资本服务
- 生态赋能**
 - “汉数通”进园区、进企业、进协会
 - 共建共享、互利共赢
 - 打造数商集聚、智汇八方的发展格局

为企业提供一站式服务

“汉数通”线下服务中心启用

长江日报讯(记者耿珊珊 通讯员王华芬)昨日上午,“汉数通”数据服务中心正式启动运营,可为企业找数据、算力、场景、资金、合作等提供线下一站式服务。

该中心将依托一体化数据资源管理平台,链接全市1.7万个公共数据资源目录,数据量达186亿条;提供140多个行业高质量数据集,覆盖医疗、交通、教育、AI语料、工业制造、生物医药等多个优势产业领域,开展数据供需对接,服务企业。

同时,该中心联合全市100余家专业机构,提供场景撮合、数据登记、合规保障等全链条服务,产权登记和产品上架“全免费”,提供资金授信、股权直投等多种资本服务。

“汉数通”数据服务中心由数据局指导武汉数据集团建设,选址江汉区金融街大厦11楼,面积约1000平方米。

记者在现场看到,该中心除设立确权登记区、合作签约区外,还配有流通监管区、场景论证区、合规咨询区等区域,场景应用方面可面对面交流、洽谈合作。当天,14家数商代表与数据集团完成签约,成为首批入驻汉数通数据服务中心的数商。

武汉数据集团数据资源处副总监朱博介绍,在“汉数通”数据服务中心试运营期间,多家数商和企业完成了多笔基于我市交通信号灯数据集的相关交易,通过开发数据产品,打造了服务于智慧交通领域的应用场景,在“汉数通”平台上实现了技术与商业的双重闭环。

武汉作为国家数据基础设施建设首批和第二批先行先试城市,以“汉数通”为核心载体,立足中部,辐射全国,探索激活数据流通利用的武汉路径。

2025年,全市数据相关产业营收达4800亿元,数字经济排名全国第9,实现连续两年稳步进阶。

目前,“汉数通”平台已汇聚914家流通利用主体,上架1496个数据产品,打造了商保核保、交通信号灯、数字化健康检测、物流数据公共服务等12个示范性场景,完成数据调用超15万次。

市数据局相关负责人表示,“汉数通”线下服务中心正式启用,意味着武汉在构建线上线下深度融合的数据服务体系上又迈出了关键一步,形成一体化数据运营的完整闭环。如今,从“线上通”到“线下融”,武汉“汉数通”打通的不只是业务体系,更是数据要素服务的“最后一公里”。