

从“铁水奔流”到“数智流光” 武汉以“繁星”之势托举万企跃迁

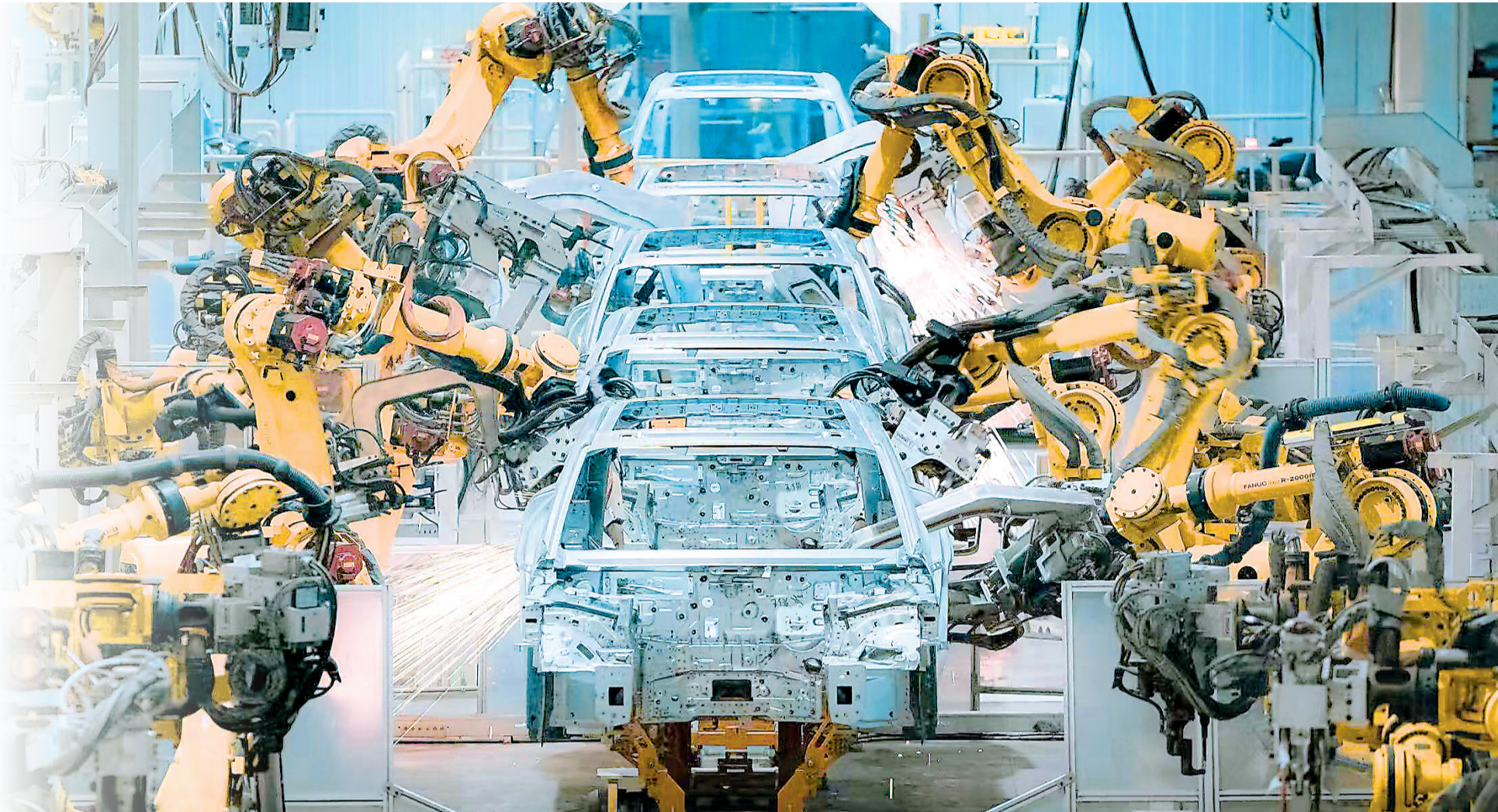
当数据成为新的生产要素，数智技术正以前所未有的深度重塑全球产业格局。“中国制造”迈向“中国智造”，武汉再次站上时代潮头。

在全国首批中小企业数字化转型城市试点中，武汉推动601家中小企业数字化水平达到二级及以上，完成国家考核任务的150%，位列全国第三。

亮眼数据背后，藏着武汉产业迭代的深层命题。百年前，汉阳铁厂的铁水点亮近代工业曙光；50年前，国内首根光纤在汉问世，掀开中国光通信篇章。当人工智能的浪潮拍打每一座工厂的大门，这座曾经以钢铁闻名的城市正在用代码和数据锻造新的筋骨。

从“钢花奔涌”到“硅光闪烁”，武汉工业血脉里始终涌动着敢为人先、迭代求新的劲头。钢铁、化工等传统行业主动拥抱数智变革，具备芯片、通信、算力、工业软件完整产业链的光电子信息正是武汉推进全域数智转型的底气。

站在光里、记在“芯”里，新一轮考题正在铺开。武汉将助力中小企业从数字化向数智化跃升，以“繁星计划”为牵引，推动全市1万家以上企业深入开展“上云、用数、赋智”，力争1000家企业达到工信部评测二级及以上水平，让更多中小企业乘“数”而上。



在武汉打造全国数智经济一线城市的赛道上，汽车工厂正变得越来越“聪明”。

从试点先行到生态培育，武汉为中小企业架起数智阶梯

转型再出发，武汉正在筹备发布“繁星计划”，核心思路是从“给补贴、促改造”转向“建生态、促实效”。政府不再只是“输血者”，更是“搭台的人”。

从“单点发力”到“生态协同”。武汉成立中小企业数智化转型服务团，加快构建“市+区、服务专员+数转专家、服务商+企业”体系。依托全市600多个中小企业服务工作站，摸清企业数智化基础、业务痛点、场景需求和转型意愿，做到“心中有数、心里有底”。同时，为企业匹配“数技员”，与企业一把手、企业信息主管或生产主管形成“铁三角”，深度绑定、协同发力，让数智化转型蓝图真正落到车间产线。

从“政策驱动”到“市场驱动”。武汉推动服务模式从“政府派单”走向“市场接单”。遴选一批AI领域最具创新活力的服务商，先帮企业免费“上云”，开放看板数据，让观望企业直观感受“上云红利”。同时，遴选一批有较强企业触达能力、资源整合能力和组织服务能力服务商，按产业、按片区划分服务网格。

从“要素供给”到“综合赋能”。武汉将引导金融机构开发适配中小企业的信贷、保险、融资租赁等产品。同时，依托汉企通平台，整合诊断评测、服务商资源、产品目

录、供需对接、绩效评价等功能，打造“企业找服务、服务商找场景、政府推进展、社会看成效”的一站式支撑平台。

在江宁区武汉数字经济总部区，全国首个中小企业数智化转型创新中心正持续运转，“我们的使命是发现并陪伴武汉未来本土生长的‘华为’和‘阿里’”。创新中心相关负责人介绍，打破传统的“无形服务”模式，中心通过建立实体化、枢纽型的公共赋能核，吸纳各类智库、服务商集中入驻，形成一站式、可感可及的公共生态。

新旧动能转换之间，AI正催生新的增长极。目前，武汉规上高技术制造业增加值增速超50%，人工智能产业规模已超1200亿元，聚集相关企业超1300家。2026年2月，《武汉市数智经济发展行动方案》划定未来3年的“新航道”——人工智能产业规模超2000亿元，高性能算力突破15000P。

“中小企业的数智化‘转身’，正在为武汉产业升级注入最活跃的变量。”在武汉市中小企业发展促进中心数智化转型业务负责人看来，转型不仅是推动企业升级，更是在为城市发展攒后劲，是打造全国数智经济一线城市最深厚的基底。企业越转越活，链条越转越畅，产业才能在数智浪潮中站得更稳、走得更远。

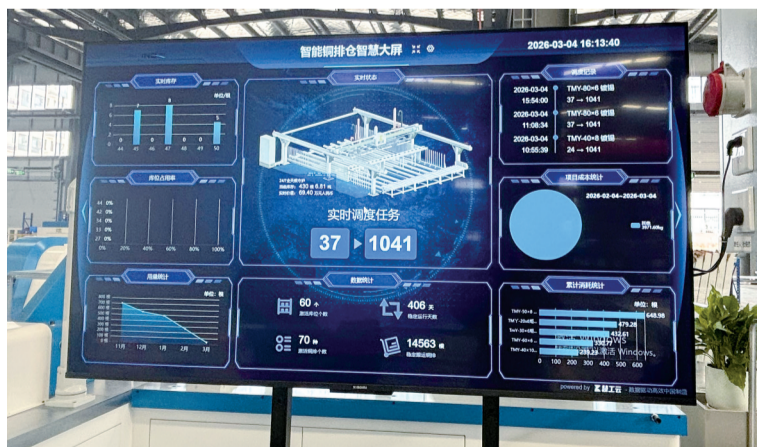
生产调度室



“数转赋能行”活动走进江夏区。



泛洲合金智能化生产车间。



霍立克电气生产车间里的智能铜排仓智慧大屏。



三工光电将生产线方案可视化。

如果说服务商资源池是“全科医生”，那么OPC（一人公司）就是资源池里的“轻骑兵”——一台电脑、一套AI系统，从财务管理、智能客服等“小场景”切入，为中小企业提供低成本、快见效的轻量化方案。

5月27日，武汉市经济和信息化局组织召开人工智能OPC助力中小企业数智化转型座谈会。企业代表与OPC负责人围坐一堂，围绕“需求理不清、成效看不明、改完跟不上”的“三道坎”，共探智能化转型新路径。

这些OPC企业正以各自的方式，为中小企业打开AI转型的大门。

针对企业“转不起”的痛点，武汉模式跃迁科技有限公司推出LeapCore智能工作站，大幅降低企业转型成本。在此基础上，模式跃迁进一步推出“零成本试用”方案，企业可免费使用6个月，验证降本实效后，按核定的降本增收收益金额签订合作协议。

跨过了“转不起”的坎，“怎么转、跟不跟得上”则是数智化转型路上的另一个“拦路虎”。武汉爱敲科技有限公司研发出全国首创软硬协同、全栈自动化闭环的爱敲AI智能体。

“我们基于爱敲AI精准帮助企业提炼与找到数智化真实需求，再深入业务流程为企业开发能解决业务痛点的智能体。依托丰富的数智化经验，我们有信心让企业免费试用，觉得好用再付费。”爱敲科技创始人宋丁洋表示，武汉正推动一批OPC企业为中小企业提供免费试用服务，爱敲科技已加入其中，正在与需求企业对接。

同样是以智能体为底座，数命科技（武汉）有限公司搭建数智化转型平台AIwin。“AIwin根据企业的经营情况去给企业搭建对应的智能体，直接帮企业跑完数智化改造的流程。”数命科技创始人兼董事长罗弼文介绍，目前AIwin平台注册会员已达3111家。

在助力中小企业数智化转型方面，数命科技做的远不止解决需求，更是构建生态。罗弼文直言：“我们将开设培训班，帮助企业和本地服务商真正掌握AI的应用能力，让智能体能够在企业智能化转型中发挥真正的作用。”

统筹：武汉市中小企业发展促进中心
撰文：柳莺

AI『搭把手』，OPC轻装破局转型难题

从“不敢转”到“我要转”，“千企跃升”带动万企主动抢跑

政府搭台，企业唱主角。从数字化迈向数智化，已转的企业继续向深处探路，没转的企业从最痛处破题。

聚焦基础较好、意愿较强、场景成熟的企业，武汉建立“千企跃升”培育库，重点支持企业开展跨系统集成、数据治理、工业软件深化应用、工业互联网平台接入、AI模型应用和智能决策建设。

走进武汉泛洲中越合金有限公司生产车间，AGV小车来回穿梭，机械臂精准抓取产品进行自动检测，偌大的生产车间里工人寥寥可数。

2010年，泛洲合金启动数字化转型，在“一把手”的坚持和员工的努力配合下，公司构建起完整的数字化体系和运营全生命周期信息系统，部分产品精度提升了1000倍。

“工人们现在只用盯着数据，其他操作基本交给机器。”泛洲合金总经理薄一峰表示，借助已打造的业务数字化基础，公司将以AI打通研发、生产、供应链全流程，以垂类模型赋能组织运营，夯实算力、经验、人才、安全四大底座，落地智能工厂协同方案，实现全价值链智能化升级。

不只是泛洲合金，更多尝到甜头的企业也在加速向更高层次跃升。“我们现在要梳理短板，补齐生产、研

发、仓储、供应链各个环节，把数据打通。”霍立克电气有限公司在上一轮试点中获评二级，公司总经理刘叶晴表示，之前是在软件层面做改造，后续还要在硬件上做支撑，让软硬件相互配合，向三级、四级水平攀登。

数智化不是选择题，是必答题。武汉三工光电设备制造有限公司已开展数字化转型近6年。“就算没有试点补贴，我也要进行这项工作。”三工光电董事长何成鹏坦言，公司生产一台设备需3000多个零件，靠人工核准，效率和良品率都上不来，如果不转，根本撑不下去。

这些年，公司投入500多万元，打通了研发、销售、财务、仓库、计划、采购等数字化功能板块。现如今，又引入AI数字员工，提效降本，还将搭建数据中台、管理驾驶舱和动态看板，从信息化向数字化、智能化提升，全面提高运营质量和效率。

先行者加速跃升的同时，还有一些企业仍徘徊在“想转但不知道如何转”的十字路口。

武汉的做法是：摸清需求、精准匹配。围绕企业最基础、最现实的诉求，重点推广低成本、轻量化、易部署、见效快的SaaS工具和AI应用，推动企业在订单管理、库存管理、生产排程、设备点检、质量追溯等场景先用起来。

会转、不敢转的问题。”武汉制信科技有限公司(e-works)总经理胥军认为，对改造中的企业而言，全程护航至关重要。这些年来，除了诊断咨询，制信科技还通过举办论坛、培训、供需对接、产业研究、标杆企业考察等形式，为中小企业搭建起数智化转型的“服务底座”。

从诊断到部署，从培训到评估，“数技员”还将提供驻厂服务，帮助企业从“有系统”走向“用得对”，从“数字化项目”走向“数字化能力”。

“上一轮试点中，我们辅导了120多家企业完成验收。”华工科技产业股份有限公司工业软件产品线市场总监曹畅表示，下一步，团队将深入推进“诊断+改造”一体化服务，为企业精准“把脉”，量身定制改造方案。同时，积极融入“繁星计划”资源池，联合生态伙伴共同赋能中小企业数智化转型。

一炉铁水燃过一个世纪，一束光照亮一座城市，武汉的数智未来正在车间里悄然生长。从数字化到数智化，从“试点探索”走向“繁星闪耀”，武汉正以更大范围、更大力度、更具活力的姿态，推动数智化转型从“盆景”变成“风景”。

从技术供给到全程陪跑，“数技员”免费开路、驻扎一线

武汉正在征集适配性强、成本可控的“小快轻准”AI赋能产品，常态化遴选服务商，并建立优胜劣汰的资源池，进行动态管理。

目前，首批产品赋能包已征集100多个“小快轻准”产品，纳入市级“繁星计划”资源池，探索免费服务、成效付费机制。

艾普华科技（武汉）有限公司此次申报的图纸质检智能体、设备维修助理等AI应用场景产品入选首批产品赋能包。“我们给客户id提供至少半年的免费试用期，让客户真正把产品先用起来。”艾普华技术副总经理杜俊志介绍，与传统的先付费后使用不同，艾普华实行的是“先试用，再付费”，“企业先免费体验，感受到成效后再转为付费”。

一张张诊断报告正在变成一条条改造路径，一家家服务商正在从“咨询师”变成“陪跑员”。依托“铁三角”体系，武汉建立“一对一”或“一对多”的陪跑机制，组织“数技员”深入一线，提供场景梳理、方案设计、系统部署、数据治理、应用推广、成效评估等全过程指导。

“许多中小企业因为缺乏数智化专业人才，存在不