

西北能源算力“直连”中部光芯屏端网和东南资本市场“大海” 一条“长斜线”贯通中东西

长江日报记者刘海峰 黄师师

2026年6月30日,十堰至西安高速铁路(以下简称西十高铁)正式通车。随着列车驶出车站,武汉至西安的高铁连线也终于合拢。在中国高铁版图上,从乌鲁木齐直指福州,一条西北至东南的“长斜线”赫然贯通。如此一来,西北至华中、东南,形成一条近乎直线的快速通道,辐射串联中东西部广阔区域。

秦岭变通途,挺起国家发展的“硬脊梁”

长期以来,秦岭这道屏障,不仅切开了中国的南北,也在心理上拉远了西北与东南的距离。

1969年,二汽在十堰开工,建设者们扛着设备从邓州码头上岸,经长江入汉江,翻越丹江口大坝船闸逆流而上。那一年,铁道兵1师从成昆铁路转战渝昆铁路,全线投入24万铁道兵、59万民工。1971年3月,火车第一次开进十堰。

而今,西十高铁让历史翻新篇章。对于漫川古镇酒楼女老板黄义彩来说,翻山越岭变成了高铁上的15分钟;对于商洛人郭乾琪来说,昔日一场雪封路半月的窘境,已被西安回商洛半小时的便捷取代。

这不仅是个人生活半径的扩展,更是国家经济地理的重塑。这条斜穿中国的“大动脉”,并非传统的横向或纵向延伸,而是直插中国腹地的“脊梁带”。它打通了西北向东南的快速通道,让关天平原、长江中游、海峡西岸三大城市群连点成轴。

从高空俯瞰,秦岭已不再是阻隔,而成为这条国家脊梁上的关键节点。它让大西北的资源与要素,通过这条直线直抵华中、通达东南。

连接内陆与海洋,激活经济“双循环”

再看这条“长斜线”的两端,一头连着能源与资源的“仓库”,一头连着资本与市场的“大海”。

对企业而言,这是一条降本增效的供应链。十堰东风商用车D600智慧工厂里,一辆重卡87秒下线。副厂长王瑞良算了一笔账:因原料多来自陕西,过去技术人员往来西安折腾大半天,如今当天往返。西北的能源重工与中部的先进制造,正沿着铁轨在产业链上实现深度整合。

对国家战略而言,这是一条安全高效

的输血管。西北的新能源、算力资源,与中部的光芯屏端网、东南的金融资本实现了精准匹配。

人、财、信息的流动如同开闸放水,内陆腹地不再是辐射的“末梢”,而是直接对话沿海港口的“前沿”。这是一条让能源安全、产业安全与技术要素配置更加优化的国家大动脉。

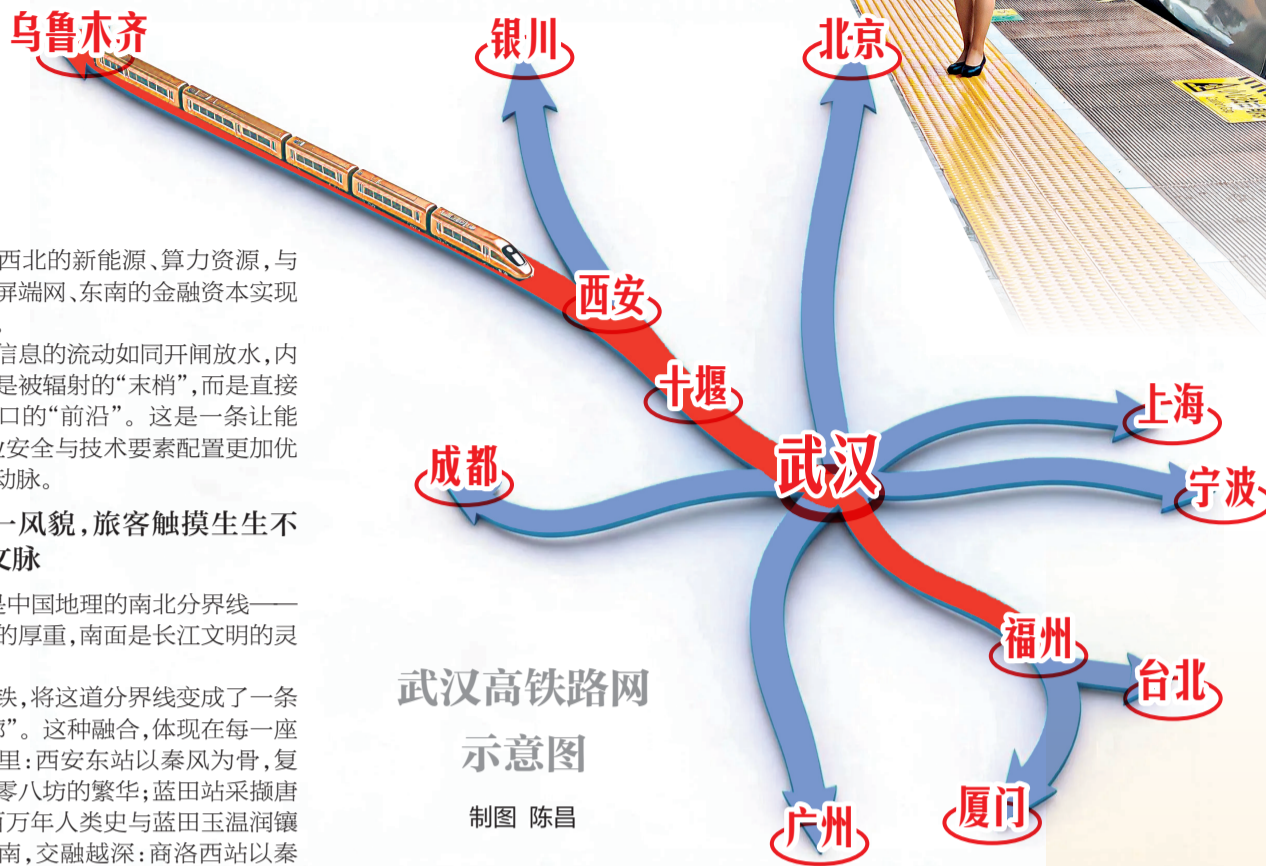
一站一风貌,旅客触摸生生不息的华夏文脉

秦岭,是中国地理的南北分界线——是黄河文明的厚重,南面是长江文明的清秀。

西十高铁,将这道分界线变成了一条融合的“走廊”。这种融合,体现在每一座车站的设计里:西安东站以秦风为骨,复刻长安一百零八坊的繁华;蓝田站采摘唐宫形制,将百万年人类史与蓝田玉温润镶嵌。越向东南,交融越深:商洛站以秦砖瓦铺陈古道记忆;山阳站坐拥“秦头楚尾”,静默共生;漫川关站最为惊艳,复刻古镇层叠,幕墙纹饰取自百年文昌会馆、骡帮会馆。

进入湖北,建筑风格由厚重转向灵动。郧西站借鉴了大雁振翅的造型,融入七夕文化元素;十堰站则将武当古建筑飞檐与现代汽车流线相结合。从长安盛唐气象到郧西人文传说,一站一风貌,一步一山河。各具特色的车站,就是一扇扇展现地域文化的窗口,让往来旅客在候车间隙,近距离触摸生生不息的华夏文脉。

然而,这条通道的意义并未止步于荆楚大地。武汉作为“东方茶港”,曾将茶叶运往海外;东南沿海的闽南文化,则以开放进取著称,塑造了中国面向海洋的经济品格。从秦腔的高亢到闽南歌仔的婉转,从黄土高原的厚重到东南沿海的蔚蓝,这条“长斜线”串联起的,不仅是陕西、湖北更加紧密的牵手,更是长江、黄河两大流域更加无间的“拥抱”,是东南沿海经华中至西北内陆交通大动脉更加强劲快捷的联通。



武汉高速铁路网示意图

制图 陈昌



“李白”(左)与“尹吉甫”在十堰东站相遇。长江日报记者史伟 摄

西十高铁开通,武汉至西安压缩至3小时内。这条穿越秦岭的钢铁巨龙,不只改写了鄂陕时空距离,古时秦楚古道今朝化为秦楚文化旅游走廊,重新定义武汉“周末游”的客源半径与市场格局。

中青旅湖北国际旅行社有限公司总经理骆逸表示,武汉的经典城市游、湖泊生态游、亲子研学游、特色美食体验等都极具吸引力,能够与西安的文旅资源形成差异化互补。对武汉文旅市场来说,这条高铁带来的不只是客流增长,更重要的是打开了西北市场。武汉也可以作为湖北旅游的集散中心,把西北游客继续输送到神农架、三峡等地,实现“一城带全省”的效果。

中南财经政法大学旅游专业博士生导师舒伯阳教授指出,西十高铁重构了陕鄂两地的文旅版图,大江大湖大武汉对西北游客具有强大吸引力,这对武汉及区域文旅市场将产生深远的影响。主要表现在时空重构催生“周末微度假”新模式,使得“朝食西安泡馍,夜品武汉小龙虾”成为现实;区域路网闭环与客源市场扩容,使得武汉、郑州、西安三大都市圈形成了高铁“三角”闭环,推动跨省文旅深度融合与消费转化,促使陕鄂两省从“单向引流”走向“双向奔赴”。

就西十高铁的开通,武汉本地旅行社重点推出了2至4天的精品线路和周末游产品。如江城经典游,沿线游览黄鹤楼、湖北省博物馆、东湖,体验长江夜游等武汉城市名片,此外还推出了亲子研学、中老年康养、青年美食周末游、长线山水观光等精品产品,覆盖周末游、长线游、千人研学团等不同业态。

针对乘坐西十高铁来武汉的游客,武汉众多景区也推出优惠举措。持本人身份证及高铁票的游客,于7月1日—9月24日游览九真山景区可享受大门票免费优惠;6月30日至8月31日,游客持陕西籍身份证到黄鹤楼下窗口购日场全价票立享8.8折;7月1日—9月30日,黄陂区清凉寨、木兰花香景区推出凭高铁票享受景区门票5折优惠活动。

舒伯阳教授表示,这种“高铁+旅游”的票根经济,有效将高铁的“交通流量”转化为武汉及周边城市的“产业增量”和“文旅消费增量”,助力区域文旅协同高质量发展。

西十高铁带来武汉周末游新客源

朝食西安肉夹馍 夜品武汉小龙虾

牢记嘱托 建成支点

7年1000场活动

武汉市高新技术产业协会吴剑文:陪跑3000家企业壮大



武汉市高新技术产业协会会长吴剑文。

“大家好,欢迎收看会长对话第7期,致敬有初心的人。今天我们走进普迪真空,探寻一家科创企业蝶变为小巨人的成长之路。”

今年5月,武汉市高新技术产业协会(以下简称协会)会长吴剑文又解锁了新身份——栏目主持人。聚光灯下,创业老将、科创伉俪、新锐创业者相继登场,一个个鲜活的创业故事娓娓道来。“接下来我要做好这档访谈栏目,讲好武汉企业家的奋斗故事。”吴剑文道出了创办栏目的初衷。

我负责阳光雨露,你负责茁壮成长。镜头之外,协会将这句承诺镌刻在3000多家高新会员企业的成长年轮中,书写了协会与创业者之间最动人的告白。

协会7年耕耘,硕果累累:拥有近3000家会员企业,汇聚28家上市公司、200家国家级专精特新“小巨人”;累计走访服务企业超10000家,举办各类活动1000多场,促成企业合作超10亿元;250余份政策建言直达决策层,35份获省、市领导批示肯定,成为武汉科创发展不可或缺的重要力量。

“80后”吴剑文出生在江西,从小在各种生活磨砺,练就了他吃苦耐劳、百折不挠的韧劲。

2006年大学毕业后,吴剑文南下广州工作。2009年,他满怀憧憬转战武汉创业,做起软件开发项目。创业初期处处碰壁,项目源代码交付,客户却要赖不付尾款,自己一手培养起来的技术骨干还被对手挖走。“那是我人生最灰暗的日子,每月人员开支压得人喘不过气。”那段日子,吴剑文独跑市场,孤军奋战

第四次全国经济普查报告显示,中国企业的平均生命周期约为3年。对创业企业来说,前3年是一道坎,要么脱颖而出,要么勉强维持,要么默默消失。

科创赛道上,从来不乏手握核心技术的创业者,却总有无数优质科创幼苗,在初创阶段陷入“有技术、无路径、有研发、无市场”的孤独困境。因此,“陪跑”就变得特别重要。

“所谓陪跑,其实就是做服务,汇聚资金、资源、市场等各方力量,免费提供给初创业

2025年武汉人工智能产业核心产值达1254.9亿元,企业总量突破1500家。6月14日,武汉市高新技术产业协会产业研究院发布《2026武汉市人工智能企业库》,这是该协会连续5年发布相关成果,7月初还将举办武汉人工智能赋能产业发展大会,让武汉成为人工智能时代的第一方阵,这是协会共同的

“创业是一场马拉松,从来不是单人冲刺,一群人陪伴才能走得更远。”吴剑文介绍,协会以“帮扶小微企业成长、助力中小企业壮大”为使命,为创业者提供全生命周期的贴心服务。

为破解科创企业“重研发、轻管理、弱格局”的短板,协会打造核心品牌项目“黄鹤之星特训营”,累计开办21期课程,深度赋能1800名深耕一线的技术型企业家。课程不止于理论授课,更注重实景研学、资源对接、经验互通,常态化组织企业家团队奔赴大湾区、长三角等科创高地研学交流,实地走访华为、海尔、三一重工等60余家行业龙头企业,

初心如炬:以百折不挠的韧性为创业者点亮一盏灯

的无助、求助无门的茫然,深深烙印在他心里。2019年,国内高新技术产业迎来政策红利,吴剑文敏锐捕捉到高新技术产业发展机遇,主动奔走筹建协会,下定决心搭建一个创业者互助平台。在市工商联的支持和指导下,2019年12月,武汉市高新技术产业协会正式成立。

“亲身踩过创业的坑,熬过无人陪伴的寒冬,才想给后来的创业者撑起一把伞,让大家不必再独自熬过漫漫黑夜。”吴剑文说,正是因为这份共情,协会自诞生之日起,便把“嘘寒问暖、始终如一、主动作为、奋发有为”定为协会的服务宗旨。创业之初,协会面临“三无”困境:无成熟

专业托举:陪伴初创企业成长为“小巨人”

业。”吴剑文说。近日,武汉普迪真空科技有限公司传来喜讯:省经济和信息化厅正式公布2025年度湖北省制造业单项冠军企业认定名单,其核心主力产品PVD真空镀膜设备,成功获评省级制造业单项冠军荣誉称号。

2016年,当深耕真空镀膜领域多年的创始人马艳回到武汉创业时,眼前的产业图景

近乎空白——“整个湖北省都没有真空产业链”。雄心壮志遭遇现实壁垒,团队果断调转方向,从扎根高校实验室起步。2020年,普迪真空正式落户江夏庙山光电子产业园。

针对普迪真空的困境,协会主动链接优质产业资源,带领创始人赴标杆企业研学取经,学习先进经营理念,精准对接上下游产业

智链政企:做城市产业发展的硬核智库

使命与决心。“商协会的价值,在于为政府提供最真实的一线声音、最精准的数据支撑。”在吴剑文看来,服务企业的本质,是打通政企沟通壁

垒、赋能产业全局发展。7年深耕产业一线,协会组建375名的高端专家智库,走访服务企业超万家,撰写各类调研报告、政策建言材料累计252份,其中35份获得省、市级主要

全周期服务:做科创企业前行的贴心伙伴

对标顶尖企业学习先进管理经验、产业模式与创新理念。累计促成会员企业间产业合作120余项,合作金额突破10亿元。

“黄鹤之星不仅传授体系化知识与科学管理工具,更搭建了一辈子的创友生态圈。”谈起特训营,小安科技副总经理张琛深有感触。智博创客总经理李才仙是第4期学员,5年参与让她深切感受到“抱团取暖、共赴山海”的集体力量,开放合作、利他共赢,是企业

服务模板、无完善资源体系、无广泛行业人脉。吴剑文带头下沉一线,逐家走访调研企业,耐心倾听发展难题。彼时的企业,大多对协会的认知不足,思想开放不够。走访过程中,遭受的拒绝冷眼是家常便饭,但吴剑文不在意。他凭借一腔真诚与实干,主动链接行业资源、结识科创创业者,结交了一大批志同道合的企业家朋友,一步步建立起信任与合作,一步步搭建起服务体系、凝聚起产业力量。

链,帮助企业快速打开市场通路、拓宽发展格局。如今,普迪真空生产设备已遍布全国各大高校及中国科学院主要研究所,稳居国内实验室真空镀膜装备领域前三,一步步成长为国家级专精特新“小巨人”。

当下,城市产业竞争早已从单一企业的单点突破,转向产业生态的整体比拼。协会也跳出单一化、碎片化的帮扶模式,以系统化服务打造雨林式创业陪伴体系,如推出“润苗”计划,持续为初创企业精准浇水、悉心护航。

领导肯定批示,多项建议已被督办并转化为具体政策措施。2024年协会提出的“推动企业抱团出海”“开展人工智能+”等建议,被纳入2025年武汉市政府工作报告。2025年,在市委统战部、市发改委指导下,协会参与编写《武汉北斗产业发展报告》及《武汉北斗产业图谱》,供各产业链学习。

常态化举办产业对接、政策宣讲、技术交流、企业家沙龙等各类活动200余场。

七年初心滚烫,七年笃行致远。作为全市唯一的高新技术产业协会,协会肩负特殊使命与时代担当。站在“十五五”开局之年的新起点上,协会致力于建设一个根植武汉、具有全国影响力且面向国际的行业平台。通过整合资源、促进协作,助力本土企业形成合力,共同开拓国内市场,并积极布局海外,实现全球化发展。在这里,阳光雨露持续滋养,创新种子自由生长,创业的森林正蔚然成荫。(记者吴秋娜 通讯员工商联宣)