

# 煨罐粉糯“莲藕汤”

相伴江城千年的莲藕,如今焕发全新生机:本土良种从试验田走向全国藕塘,田间鲜藕变身藕夹、藕丸、藕粉等多款产品。承载市井烟火的地道藕味,借着完整产业链转型升级,一路飘香走向更广阔市场。



金劲松在种植基地观察莲藕长势。



黄新芳正在进行育种工作。



工作中的黄若愚。

出镜党员

姓名:金劲松  
单位:武汉蔡甸佳藕天成农业科技发展有限公司  
党龄:一个月

## “佳藕天成”面世 藕汤越煨越粉

6月22日8时许,56岁的金劲松赶到位于蔡甸区侏儒山街道洪北社区的种植基地,观察莲藕长势。

“今年的莲藕种得有点晚,又都是新品种,不盯紧一点心里不踏实。”金劲松关注的是今年刚从武汉市农科院获取的新品种“天成藕”,为了拿下这个品种的生产经营权,佳藕天成公司花了3000万元的巨资,创下我国莲藕新品种转让费最高纪录。

“投入这么大,也是下决心要把‘蔡甸莲藕’的品牌做起来。”金劲松是蔡甸本地人,从小喝着藕汤长大。在他26年的农业从业经历里,种过雪梨,做过酱菜,种过水稻,如今年过半百却下决心再次创业,只为了那份“家乡的味道”。

“蔡甸区是‘中国莲藕之乡’,藕的品质好,煨出来的汤格外香浓,却始终没有打得响的品牌,我不服这个气。”2025年央视元宵晚会,蔡甸莲藕闪亮登场,让金劲松看到了打造本地优质莲藕品牌的希望。“去年,区里召集种植户推介武汉市农科院的莲藕新品种‘天成藕’,我了解之后认为,这种顶级汤藕品种非常适合成为武汉莲藕的标志。”

单丝不成线,独木难成林。为了形成更大的合力,金劲松向周边的莲藕从业者发出号召,很快就3个人响应。几人商量后,短短十几天就合资注册成立了佳藕天成公司,专门用来打造这个武汉优质莲藕品牌。

面对3000万元的高额成果转化费用,难免有人心存疑虑,金劲松给股东们算了一笔账:“‘天成藕’品质优异,只要把品牌做出来,一亩地至少能增收3000元,1万亩地就能增收3000万。未来还可以进一步带动上下游产业发展,收益更加可观。”除了直接的收益,金劲松想得更多:“人生总要做些有意义的事情,这件事情做好了,能带动周边多少人就业?又能为家乡的莲藕产业带来多少机会?”

今年4月,佳藕天成公司与市农科院最终敲定成果转化协议,流转的第一批土地也同步到位。藕种一到,金劲松立刻开始了“满负荷运转”。“3、4月份是莲藕播种的最佳时节,我们必须抓紧时间。”他每天扎在地头,督促翻整土地,每整好一块土地就马上种下一批莲藕。仅仅20天时间,300亩地连翻整带播种全部完成。

就在“天成藕”茁壮成长的时候,金劲松也迎来了另一个好消息:6月初,他的预备期满,正式成为一名光荣的中国共产党党员。“公司的4个合伙人里,现在已经有了3名党员,我们准备近期成立党支部。”金劲松的规划很长远,“用3年的时间,把‘天成藕’的种植面积扩大到1万亩,未来还要把这个品牌推向更多一线城市,让更多人品尝到武汉的优质莲藕。”

出镜党员

姓名:黄新芳  
单位:武汉市农业科学院蔬菜研究所水生蔬菜研究室  
党龄:34年

## 为育良种 “起得比花还早”

6月22日14时,武汉市农科院高级农艺师黄新芳结束午休,收拾好沙发上的简单铺盖,继续埋头编写我国莲藕产业发展的论文。

58岁的他与莲藕结缘已30多年,“我从小在农村长大,经常去挖藕。大学本科毕业论文又是‘莲藕的贮藏保鲜’,可以说跟莲藕很有缘分。”黄新芳回顾过去时很有感触。作为我国著名莲藕育种科学家柯卫东研究员团队的一员,30多年来,他参与了武汉市农科院很多莲藕新品种的选育,目前全国种植面积最大的“鄂莲6号”就有他的重要贡献。但黄新芳对此很淡然:“莲藕育种的工作量大,需要团队成员的共同参与,我只是其中的一份子。”

莲藕的杂交育种工作正值夏季高温季节,由于莲花每天6时就开花,为了保证杂交有较高的成功率,科研人员就得起个大早。“10点之前必须完成授粉工作,不然育种效果差,工作效率也低。”黄新芳介绍,每年到了莲花盛放的时节,为提高工作效率,科研人员往往连续几天住在单位。

黄新芳介绍:“其实选育莲藕新品种有点像大海捞针,每年我们都会做三五十个组合,然后把后代子种下去进行一轮轮的筛选,最终挑选出性状优异稳定的新品种。”这一过程一般要持续5—8年,而且结果很难预料。

黄新芳还记得,前些年曾经选育出一种口感粉糯、商品性也很好的新品种,可到农户试种时才发现,这个品种的抗病性较差。几年的辛苦打了水漂,对研究人员的打击可想而知,但黄新芳说起来却依旧淡然:“做育种工作就是这样,各种挫折都是难免的。”

当然,意外有时也会变成惊喜。“鄂莲9号”是一种以高产为特色的莲藕新品种,但由于个头太大,不太受市场欢迎,没想到,到广西试种以后却有了新发现。“受气候和环境因素的影响,这个品种在我国南方长得没有湖北那么大,却比当地以往同类品种产量高,受到当地藕农的欢迎。”黄新芳笑着说,“这也算是‘无心插柳柳成荫’吧。”

“这些年来,随着育种技术和食品加工技术的发展,藕汤已经从武汉的地方特色美食渐渐走向全国。为适应市场和消费潮流的变化,我们的育种方向也在不断调整,高品质煨汤型莲藕新品种的选育就是其中一例。”数十年的积累,让黄新芳对莲藕育种有了更深的体会。

为了让莲藕新品种能够更快更好地惠及更多藕农和消费者,作为市级科技特派员,黄新芳和同事们也是武汉各个莲藕种植基地的常客。“明天还要去蔡甸,有个种植户遇到了点问题。”黄新芳表示,这种技术服务属于日常状态,已经习以为常,“只希望通过我们的努力,能让更多人喝到武汉的藕汤,爱上武汉的莲藕”。

出镜党员

姓名:黄若愚  
单位:武汉市农业农村局种植业处  
党龄:16年

## 一份莲藕新政 助力藕产业破局

6月22日17时许,37岁的黄若愚还在办公室研究关于推进武汉莲藕产业链发展相关政策草案的具体条文。

在种植业处,黄若愚负责蔬菜产业,其中,莲藕作为武汉的特色蔬菜,无疑是他关注的重点。作为湖北人,黄若愚和莲藕打交道的机会并不少,但真正进入这个领域以后,他才发现有不少东西要去学习和了解。“以前只管吃藕,等到真正了解这一领域后才知道,原来炒菜的藕和煨汤的藕是不一样的。”他坦承自己当初闹的笑话。

出于工作需要,黄若愚必须在短时间内了解武汉市蔬菜产业的诸多内容,这让他倍感压力。不是没有放松一下的念头,但他提醒自己:“偷懒一时即使侥幸过关,最后还是过不了硬,一定会出状况。”

熟悉了总体情况后,黄若愚注意到,无论全国层面还是具体到武汉市,蔬菜的供应量都是远超市场需求的。但与此同时,一些特定品类和区间的蔬菜又存在不足,这让他坚定了推动发展武汉特色蔬菜产品的决心。

“我首先想到的就是莲藕。但湖北多个地区都在种植莲藕,武汉该如何与他们形成区别?”纸上得来终觉浅,为更好地了解经营主体需求、掌握实际情况,黄若愚积极走进基层,听取经营主体的意见和建议。

在这一过程中,他注意到,有的经营主体种植的莲藕品种过于趋同,不利于武汉本地莲藕特色的形成和品牌打造;有的经营主体对于新技术、新模式应用不足。黄若愚还发现,“我们此前和这些经营主体的联系不够紧密,服务层级较多,效率不够理想,需要做出改进”。为此,他在新的扶持政策中提出了不少建议。

黄若愚认为,武汉在莲藕育种研究方面具备全国独一无二的优势,应充分加以应用。为此,新的扶持政策中加入了对新品种和提纯复壮品种应用的考核。刚种下不久的“天成藕”也得到了他的关注:“这个品种适应蔡甸区的自身情况,还能和其他地区广泛种植的品种形成差异,打出武汉自己的品牌 and 特色,是一个值得期待的发展思路。”

产业链的全面发展同样受到关注,“加工业和文旅业这些产业链的延长部分产出更高,收益更多,还能吸纳更多用工,收入也更加稳定,也应该成为我们支持的重要方向”。黄若愚还提出,应该更加直接地面对经营主体,为他们提供服务和支撑,帮助解决发展过程中遇到的问题。

前几天,武汉市《关于加快推进武汉市莲藕产业链高质量发展若干措施》正式发布,这也意味着,武汉将持续做强莲藕特色产业,打通从田间到餐桌全产业链价值通道,擦亮“武汉莲藕”金字招牌。

记者手记

## “藕情”

采访之前,我做了个小调查,几乎所有在外地的武汉人眼里,冬日里那一碗温暖的藕汤都是难以磨灭与忘怀的乡愁。

在采访中,每一位受访者也同样把莲藕看作武汉的形象标志。只不过,对于莲藕,他们有着各自的理解与姿态。

金劲松热忱的话语里满溢着对家乡的热爱与深情。“路虽远,行则将至;事虽难,做则必成”的座右铭

映射出坚定不移的决心;

黄新芳对我反复强调,“不要采访我,我没有做什么,没什么好写的”,但一谈到具体的工作,他就眼里放光、滔滔不绝;

黄若愚承认自己在莲藕行业的经验还不丰富,但他却多次提到,希望自己的工作能帮到经营主体和莲藕产业。

莲藕是一种有趣的植物,兼具无性繁殖和有性繁殖两种模式。无性繁殖的莲藕,能完美传承上一代的

每一个基因,代表着一份坚守;而有性繁殖的莲藕,则充分表现出生物界丰富多样的变化,代表着一份创新。

在这个日新月异的年代,创新与坚守如硬币的两面,无法分隔。正如莲藕,凭借着两种繁殖模式的并存,才有了千年的记忆、灿烂的盛放、丰硕的收获。

在采访中,我注意到,这三位党员的党龄正好形成了一个梯度,似乎也寓意着某种传承。

(宋涛)