

半年完成落地、融资、团队组建 脑机接口准独角兽花落武汉

长江日报记者黄明 通讯员张智芳 杨帆 闻政



应和脑科学团队向江夏科投介绍产品研发进程及应用前景。

自研神经调控芯片,脑起搏器会“思考”

脑机接口被称为人类探索大脑奥秘的最前沿,是国家“十五五”规划纲要明确定位的未来产业,可望成为新的经济增长点。侵入式如同“穿墙而入”,信号强但要开颅;非侵入式如同“隔墙有耳”,安全但信号衰减上千倍;应和选择的介入式路线,顺着血管这条人体天然“通道”,把微电极支架微创送到脑部病灶附近,在风险与信号质量间找到平衡。

“该技术路线的代表企业 Syn-chron 正冲刺 2026 年关键性临床试验,有望成为全球首个获批的永久植入式脑机接口系统。我们是国内最早开展这条路线的公司之一。”董事长边英男说。

这份底气来自一支科学家团队。边英男曾主持国家重点研发计划课题;赵瑞麟 14 岁考入西安交大少年班,是哈佛-MIT 神经生物学博士、沃顿 MBA,曾任职强生、美敦力。两人 2020 年联合其他创始人共同创办应脉

医疗,深耕血管介入器械,2022 年 10 月分拆成立应和脑科学,“创业之初就把神经调控作为长期战略”。

更让投资团队心动的是一颗芯片。江夏科投相关负责人王浩宇向长江日报记者解释投资团队看重的技术价值:传统脑起搏器像只能单向播放的“广播”,应和的闭环脑起搏器则像“智能调节器”,能读取脑信号、自动调参,已完成 6 例患者 12 个月随访,运动评分平均改善 23 分以上;治疗重度睡眠呼吸暂停的舌下神经刺激器也已进入临床。

与国内多数医疗器械企业以集成为主、采购现成芯片不同,应和把脑机接口产业链最核心的器件握在了自己手里——自研神经调控芯片,从电路、版图到流片、封装全部自主设计完成,动态功耗仅为传统竞品一半,2025 年已售出超 500 万元。公司还研发出全球领先的读写一体多模态闭环颅内血管支架电极系统。

投早更投硬,国资“挑担子”的专业与胆识

“早在应和首轮融资时,我们就关注了这家企业。”王浩宇说,研判的核心标准还有一条:技术必须在临床层面得到验证,不仅能做成产品,更要让患者获益,“能输入、能读取、能反馈,这才是大脑与机器的交互。”

看准之后是胆识。在其他城市还在尽调时,江夏科投主动“挑担子”,率先锁定领投地位、第

一时间推进投资决策,并拿到企业董事会席位。“投资不是给一笔钱就完事。”王浩宇说,企业落户的园区正是科投自持物业,未来还将沿产业链布局,“深度参与、陪同成长”。

这背后,是招商从“大水漫灌”到“精准滴灌”的转变——医疗器械企业研发周期长、获批前无法销售,政府基金有义务为“有资金需求,也有技术储备”的企业助推一把。江夏科投受托管理的政府投资基金规模达 200 亿元,直投覆盖新材料、半导体、生物医药、未来产业四大赛道,脑机接口正是重点布局方向之一。

千里接力跑,多部门协同啃下“硬骨头”

“拿到融资固然重要,但不是最重要的。”边英男坦言,总部迁入是一次综合考量,他更看重药谷的整体产业规划,以及政府对产业的深度支持、与企业共同成长的长期主义。“武汉的钱不一样——它代表着地方会持续给予更大的支持。”

第一棒在上海。2025 年初,武汉市政府驻上海办事处组织 14 家科创及外资企业来汉考察,应和的母公司应脉医疗就在其中。驻沪办捕捉到“企业有向中部布局计划、同时有融资需求”两个关键信息:应和主攻严肃医疗场景、自研核心芯片,江夏既有园区载体,又有科投资本赋能,武汉同济、协和等医院还能提供临床场景,供需精准匹配。3 月下旬企业来汉考察,江夏科投和郑店街道招商团队座谈到深夜,此后往返武汉、深圳多轮对接。

第二棒是统筹。江夏区商务局(投促局)有关负责人介绍,江夏构建全员、全域、全链条的招商格局:区商

应和踩中的是一个正在爆发的赛道。2026 年,脑机接口首次被写入政府工作报告,成为国家重点培育的未来产业;这一年,也被业内称为脑机接口产业化元年。

在边英男看来,行业正处在从研发验证向落地应用“惊鸿一跃”的关键期,“需要扎实的工程化功底——把实验室成果转化可为稳定量产产品的系统性能力,切入真实应用场景”。而江夏提供的,正是托举这场跨越的完整生态。

应和不是孤例。2026 年以来,江夏·中国药谷深化链式绩效管理,聚焦四大主导产业,以“链主企业+配套

务局统筹,重点区直部门、属地、国企多方参与,区工商联、区校合作发展促进中心等力量纳入其中。

第三棒是服务。从融资本明确起,郑店街道就全程跟进:考察选址、推荐参评领军团队;搬迁阶段啃下棘手的工商变更——深圳方面曾多番挽留,街道协同区商务局、市区行政审批局逐项加急审批。迁入后对接人才招聘、申请人才公寓。

让边英男记忆犹新的是 6 月 30 日。跨市工商迁移有办理时限,偏偏截止日当天又逢武汉工商系统升级,街道连夜对接市、区两级审批部门,争取到“纸质材料先行受理、系统恢复后补录”的方案,抢在 30 日当天完成落户。更让他感慨的是从“店小二”服务到“技术经理人”陪跑的全周期护航。街道书记一线抓、专班推,围绕开工、建设、投产三大节点,倒排工期、挂图作战,帮办代办、一站通办。“三个月内关键环节全部打通,效率超出预期,基本没走弯路。”

从研发验证向落地应用,需要扎实的工程化功底

企业”模式绘制“产业链招商地图”,以商招商、以投带引。目前,江夏·中国药谷大健康企业已有近 400 家,产值向 260 亿元目标稳步迈进,形成“龙头引领、梯队跟进、配套完善”的集群格局。

“我们预计第三季度开工,在武汉建全球研发中心和‘超级工厂’。”边英男说,未来五年,应和要成为具有国际影响力的国内头部脑机接口公司。一颗“金种子”链式生长的故事正在汤逊湖畔写下序章——当“引进一个、带动一批、形成一片”的打法跑通,更多“应和”有望破土成林,一套可复制的未来产业招引路径随之浮出水面。

压缩视频数据让直播更流畅

武汉自研芯片直供阿里百度

长江日报讯(记者杨莉 通讯员况昕昀)看直播遇到卡顿,有时无关网速,是海量视频数据在传输链路中“堵车”了。日前,位于武昌区武汉数创大厦的武汉凌川瑶光科技有限公司(以下简称凌川科技)自主研发的智能视频芯片 SL200,可在保证画质的前提下,最高将视频数据体积压缩四分之三,大幅降低数据存储和传输成本。

凌川科技核心团队来自快手原异构计算与芯片事业部。2024 年,武昌区首义科创母基金主动联系并参与该企业首轮融资。次年,企业落户武汉数创走廊。

“随着直播业务快速增长,视频处理和传输需求急剧增加。”凌川科技华中研发中心负责人李立介绍,面对海量视频分发,传统通用芯片在处理视频任务时效率存在瓶颈,往往需要堆叠大量算力来满足业务需求。

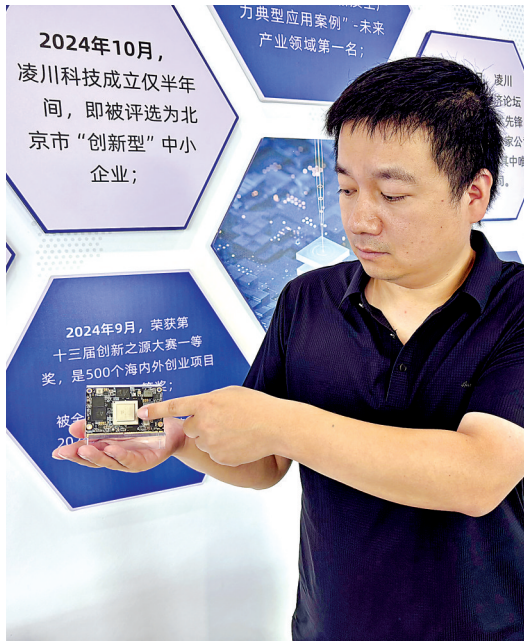
李立打了个比方:带宽就像一条限宽限高的隧道,要让数倍的视频数据“货物”快速通过,一个重要途径就是通过专用视频处理芯片,把“货物”重新整理、压缩成更小的包裹,但物品本身不能受损。

“基于快手 7 亿用户带来的真实直播场景,团队不断实践、打磨和迭代技术,实现了芯片自主研发、安全可控。”李立说,凌川科技智能视频芯片 SL200 连续三届获得 MSU 世界视频编码器大赛商业化赛道第一名,在转码效率、画质和低延迟等方面达到行业领先。

目前,该芯片已销售近十万颗,部署至快手、阿里、百度等互联网头部公司,覆盖快手 99.7% 的直播业务和可灵的全部分发业务,并应用于智慧城市、智能制造等多个需要视频处理分析的场景。

近年来,AI 漫剧、微短剧作为 AI 生成视频核心细分赛道,迎来爆发式增长,武昌区微短剧产业相关企业近 30 家,2025 年营收超 5 亿元。

“AI 漫剧制作企业花在算力上的成本超过了 40%。”当前,凌川科技正在研发一款专门面向 AI



凌川科技智能视频芯片 SL200。 栾嘉雯 摄

视频生产环节的芯片,以降低视频生成成本和时间。它将与 SL200 配合,覆盖短视频生产、推荐、审核、分发的完整链路。

“我们同步开发了 AI 生成视频平台,能够实现文生视频、图生视频、智能剪辑、数字人生成等功能,降低 AI 内容创作门槛与成本。”李立说,通过应用场景驱动研发,持续迭代高效、低成本的芯片产品,为各行各业提供自主可控的底层算力支撑。

“武汉是凌川科技除北京总部外,第一个设立分公司的城市。我们非常看好这里的人才优势、数字经济产业潜力和‘零号员工’全周期服务的营商环境。”李立说。

(参与采写:栾嘉雯)

焊花重映大江

■长江日报记者李佳
通讯员陈敏 程满满 文森

站在青山船厂 2270 米长江深水岸线远眺,红色龙门吊巍然矗立江岸,这里是镌刻几代武汉人记忆的城市工业地标。

老青山人的记忆里,江边焊花飞溅、巨轮缓缓滑入长江,是厂区数十年不变的风景。老职工回忆,鼎盛时期厂区机器昼夜轰鸣,数千产业工人在这里挥洒汗水。

据了解,青山船厂在化学品船建造领域实力突出,曾位列全球化学品船建造榜单第七位、国内第一,建厂以来累计建造船舶 658 艘,其中 236 艘驶向海外,奠定武汉长江中游民用造船重镇的地位。

2018 年,随着最后一艘出口散货船交付完毕,受行业产能过剩、市场周期下行影响,这家老牌船厂停下整船建造的脚步。船台保留、码头犹在,但造船生产线归于沉寂。八年蛰伏时光,厂房没有闲置,企业转向钢结构加工、船舶修理改装,人员分流调整。路过厂区的市民常常驻足观望,心中存着疑问:青山船厂,还能再造大船吗?

蛰伏不等于躺平。走进如今的青山船厂厂区,“聚焦中小型高附加值船舶制造,推进智能化与绿色化升级”“让船东满意、让船检放心”的标语醒目悬挂在生产车间,字字彰显老船厂破局转型的坚定决心。

今年 2 月,在招商局集团的鼎力支持下,青山船厂完成股权划转,正式纳入招商局船舶工业集团版图。依托央企全产业链资源,一场艰难的重建就此开启:质

量体系重新搭建、生产设备升级改造、技术工人召回培养、供应链体系重构,坚决摒弃低端散货船赛道,锚定集装箱船、多用途船、化学品船等高附加值赛道,同步推进智能工厂、绿色工厂、花园工厂建设。

这期间,省市区政府主动对接协调,解决场地改造、物流通行等一道道现实难题,逐项打通生产重启的现实梗阻。

9 月 7 日上午,江风裹挟着长江水汽扑面而来,岸边人头攒动,礼花腾空而起,掌声此起彼伏,DC15000 吨多用途船在众人注视下推杆滑入长江。从分段上船台到顺利下水,短短 4 个月时间,参建员工攻坚克难,把一张张工程图纸,化作江面上实实在在的钢铁巨轮。

长期以来,武汉是国内知名的船舶设计高地,大量绿色船舶方案诞生于此,却受限于远洋船舶总装产能不足,很多设计图纸只能送往沿海船厂建造。青山船厂的重生,改变这一局面。作为不临海的内陆城市,船舶建成后顺长江东下即可出海,实现“武汉设计、武汉总装、驶向全球”,提升长江中游高端远洋特种船舶制造能力,带动钢板、机电、涂装等本地配套产业发展。

如今,青山船厂手握 30 余艘海内外订单,排产直达 2029 年。江水奔流不息,七十余年造船匠心在此接续。江畔再度亮起的焊花,承载的不只是船东的航运梦想,更是一座城市船舶工业的光荣与期盼,预示湖北武汉船舶产业正向着高端化、绿色化、国际化新航程奋力前行。



青山船厂为德国航运头部企业建造的 DC15000 吨多用途船青山 001。

应和脑科学自研神经调控芯片。

链接

资金解决“眼前之需” 陪跑解决“长远之虑”

看得见的接力背后,是一套长效机制。据江夏区委组织部有关负责人介绍,区“四大家”相关领导担任各重点产业链链长,日常工作由江夏·中国药谷指挥部承担,按月召开链长会议、闭环督办。大健康产业链党委常态化开展“车间观摩+面对面座谈”:链长牵头,各部门与链上企业围坐一起,企业把临床对接、供需匹配中的诉求摆上台面,现场会商、逐项归集、限时办结,打通医工交叉堵点。

针对科创团队落地后“找市场难、融资难、组建团队难”,江夏在华中地区率先推出区级“技术经理人+领军团队”赋能陪跑机制,以“1 个领军团队+1 名技术经理人+1 套陪跑确认书+N 项任务管理”为范式,从资金、场地的“单点供给”转向全周期生态赋能。应和获评“卓越级”领军团队,可享受最高 100 万元扶持资金及人才认定。

资金解决“眼前之需”,陪跑解决“长远之虑”。这实现了从“人才找服务”到“服务找人才”的转变。放眼全区,江夏拥有 24 所高校、12 家科研院所,持续迭代“汤逊湖人才 15 条”,为产才深度融合厚植土壤。