

中国银行湖北省分行：

双轮驱动赋能新质生产力 护航“湖北智造”扬帆全球

锚定前沿赛道 构建全周期金融服务方案

科创企业成长梯队多元、资金节奏差异显著，传统金融服务难以适配不同发展阶段企业的差异化金融需求。对此，中行湖北省分行搭建覆盖“初创—成长—成熟”的全周期科创金融服务体系，以分层分类的链式金融服务，充分激活“新三样”产业集群的内生发展动能。

处于快速扩张期的科创企业，普遍面临资金占用大、周转需求急的难题，能否获得高效、稳定的资金支持，直接决定企业技术迭代速度与产业链占位优势。作为湖北“新三样”赛道的骨干企业，武汉惠强新能源材料科技有限公司深耕干法锂电隔膜领域，手握核心技术，产品广泛应用于新能源汽车、储能、智能消费电子等领域，深度切入宁德时代、比亚迪等头部供应链。随着企业四大智能制造基地逐渐落地，企业产能、产值双双实现突破，但高速扩产下的产线运维与订单周转形成了较大资金周转压力。中行江汉支行主动靠前，为企业精准投放3000万元流动资金贷款，助力企业巩固国产锂电材料技术优势，为湖北新能源产业链强链、补链、固链夯实基础。

如果说新锐企业需要“及时雨”，行业龙头更需要“长情陪伴”。鄂州葛店经济技术开发区的工业园区内，错落有序的厂房依次排开，生产车间内机器轰鸣、高速运转。湖北某材料企业深耕锂电池正极材料多年，长期面临研发投入大、回款周期长、票据结算频繁的经营压力。自企业落户起步，中行鄂州分行全程陪伴企业成长，授信规模从初期2亿元提升至24亿元，金融供给由最初单一贷款，扩展到承兑汇票、票据贴现等一揽子综合金融服务。

紧扣企业绿色科创属性，中行鄂州分行为其落地“绿色金融优惠利率白名单+绿色审批通道”差异化服务方案，建立“专人对接+线上预审”机制，推动实现票据贴现业务当日审批、资金实时到账，2026年上半年累计为该企业完成超9亿元票据贴现业务，高效缓解研发投入与资金回款时间差，保障技术迭代与产能扩容稳步推进。同时，该行进一步将金融服务延伸至该企业集团产业链上下游企业，通过票据产品打通产业链资金结算环节，形成“一企带动、全链赋能”的产业服务格局。

前沿赛道的突围，既需要敢于陪伴企业闯技术“无人区”，也需要一套契合企业成长规律的系统化服务方案。从打通关键堵点，到定制综合方案，再到服务产业链协同发展，中行湖北省分行依托设立的科技金融中心，以及实现省内国家级重点园区全覆盖的11家科创特色网点，把金融活水精准滴灌到“新三样”科创企业发展的各个环节。截至7月末，中行湖北省分行已累计服务科技型企业超7000家，持续以分层化、全周期的金融支持，托举湖北科技金融产业集群提质增效。



武汉惠强新能源材料科技有限公司锂电池隔膜生产车间。

创新金融供给 精准破解产业成长痛点

走进武汉广埠屯·锦鲤OPC社区，湖北英斯动能科技有限公司的办公工位上，没有庞大的团队阵容，三名核心创始人、几台电脑、几套代码，便是这家OPC“一人公司”全部创业家底。在AI技术的深度赋能下，个人或微型团队得以独立完成从产品设计研发到市场投放的全链路商业闭环，真正实现“单人成军”——OPC模式正重塑AI时代的创业生态，成为科创领域极具活力的全新增长点。

然而，作为初创型科技企业，融资难、融资贵仍是制约其成长的主要瓶颈。中行湖北省分行主动靠前，精准匹配英斯动能科技研发投入周期与成长阶段，量身定制融资方案，为其批复80万元授信额度，投放首笔30万元贷款，成功落地首笔OPC信用贷款，为人工智能“超级个体”的培育发展注入精准金融活水，推动科技创新与产业创新深度融合。

科技企业普遍“重技术、轻资产、高迭代”，核心价值集中在专利、算力、人才等无形资产，该行针对科创企业轻

量化、数字化特征，持续将专业能力、算力使用记录等多元数据纳入授信评估体系，加快打造“知信贷”“算力贷”“人才贷”“惠信贷”等特色产品矩阵，全力构建适应新业态需求的金融供给生态。

武汉星火众达信息技术有限公司深耕人工智能算力服务，携手腾讯云建成武汉中心城区首个1000P算力中心，构建起以武汉为中心、辐射周边区域的高性能网络、智能计算云平台。随着算力服务的逐渐升级，星火众达二期3000P智算中心正规划落地，但企业轻资产特性导致建设资金承压。中行江汉支行为其精准匹配“知信贷”产品，依托企业知识产权、科创资质与发展潜力，投放1000万元纯信用贷款，为企业发展注入了强劲动力。

打破前中后台业务壁垒，把授信重心从前端押品转向企业技术能力与项目前景，为湖北盛荣建设集团有限公司落地省内系统首笔“信贷工厂”模式600万元贷款；依托中行联合中国人保推出的“中试保融通”，凭借一张“中试实验”综合保险单，为湖北塔能科技有限公司投放湖北首笔300万元短期流动资金贷款……中行湖北省分行跳出传统信贷思维框架，以“机制革新+产品创新”组合拳，既做金融产品的供给者，更做产业痛点的解题人。今年以来，中行湖

北省分行累计为全省2100余家科技型企业发放知识价值信用贷款超240亿元，为新质生产力崛起保驾护航。

赋能出海拓市 全力架起通向全球新航道

在全球绿色能源转型的浪潮中，光伏产业已成为拉动湖北外贸增长的“核心引擎”之一。然而，对于像湖北银科新材料股份有限公司这样的光伏企业而言，尽管手握核心技术，海外订单激增，但从实验室的技术突破到产品远渡重洋，还面临着资金周转、结算壁垒与汇率波动的“大山”。面对企业的复合型需求，中行湖北省分行为其定制了一条出海“新航道”。

在企业研发培育阶段，该行以企业及其创始人的科创能力为核心授信依据，创新落地5000万元“科技人才贷”，成功将“智本”变“资本”；生产采购阶段，该行通过两笔合计8000万元信用证项下福费廷业务买断应收债权实现资金“落袋为安”，盘活了上游供应链；今年再次精准发力，落地5000万元流动资金贷款和5.69亿元票据贴现服务，全方位保障企业资金流转。

真正让企业“出海无忧”的，是中行湖北省分行在结算与避险端打通的“最后一公里”。今年上半年，随着银科新材料外贸交易额的持续攀升，其跨境收付汇需求日趋迫切。该行敏捷响应，不仅为企业提供高效便利的国际结算服务，更定制远期锁汇方案，帮助企业对冲汇率双向波动风险，破解企业“赚订单、亏汇率”的经营困境，让企业深耕海外市场无后顾之忧。

银科新材料的乘风破浪，只是中行湖北省分行护航企业出海的一个生动缩影。今年以来，该行充分发挥全球化、综合化经营优势，累计服务全省近4000家进出口企业，国际贸易结算量、跨境人民币结算量、结售汇量同比增长超33%、11%、29%，市场份额均稳居首位。同时，作为服务湖北企业“走出去”的主力军，今年以来该行深度参与“相约春天赏樱花”经贸洽谈会，承办湖北省“走出去”企业战略合作联盟年会、湖北省外汇和跨境人民币业务自律机制全体成员大会、湖北省国有企业人民币国际使用推进会等活动，推进搭建政企银企对接交流桥梁，更好地服务和融入湖北高水平对外开放。

从深耕本土培育新质生产力，到创新供给助力企业腾飞，再到联通内外赋能全域出海，中国银行湖北省分行紧扣湖北“新三样”产业发展脉搏，持续深化科技金融与跨境金融双向融合、协同赋能。未来，该行将持续迭代金融产品、优化服务模式，以更高效全面的综合金融服务，助力湖北科创产业提质升级，护航更多“湖北智造”逐浪全球，为湖北打造内陆开放新高地、推动新质生产力高质量发展持续贡献金融力量。

撰文：王思林

育耐心资本 强发展引擎

交通银行湖北省分行以科技金融书写大行担当

牵头推动10亿元级银团融资 以精准眼光识见民营初创硬科技

从光谷的光通信到车谷的智能网联汽车，从东湖科学城的实验室到新能源产业的量产线，科技创新已成为高水平建设武汉区域科技创新中心、跃升城市能级的第一引擎。

然而，科创企业轻资产、无盈利、缺担保的特质，使其在传统信贷逻辑中屡屡碰壁，无数“硬科技”种子曾困于融资荒漠。交通银行湖北省分行以改革创新为根本动力，将科技金融提升至战略高度，系统性打破传统信贷痼疾：以“技术流”评价重构授信逻辑，让专利与技术壁垒成为“硬通货”；以“股权+债权”联动延伸服务边界，从单一信贷走向“股债贷租托”全链条；以审批前移与组织变革打通“最后一公里”，将金融服务送到实验室和生产线旁。

截至2026年6月末，交通银行湖北省分行科技贷款余额突破824亿元，较年初新增75.7亿元、增速10.11%，累计为4332户科技型企业提供授信支持。金融资源沿着创新链、产业链精准布局，为科创企业破壁赋能的同时，也为武汉城市能级跃升注入活水。交通银行湖北省分行正以科技金融为纽带，将金融力量融入城市发展肌理，成为湖北加快建设中部崛起重要战略支点的坚实金融保障。



“不看砖头看专利，不看过去看未来”，这句在交行湖北省分行内部坚守的信条，正在改写无数科创企业的经营轨迹。

武汉新创元半导体有限公司手握全球独创的离子注入镀膜技术，志在攻克高端封装载板“卡脖子”难题。然而在传统银行眼中，这是一家典型的“三无”企业：无稳定营收、无盈利记录、无足值抵押。

2022年至2023年，包括国有大行在内的三家银行先后牵头筹组银团贷款，均未能落地。交通银行湖北分行挺身而出，牵头再筹银团。随后的9个月时间内，团队数十次深入企业，与工程师对着样品和工艺视频剖析创新的底层逻辑，主动对接股

识得种子，只是第一步。更难也更重的，是陪它走过从破土到成材的每一程。

英弗耐思电子科技(武汉)有限公司手握“人工肌腱”核心技术，一片指甲盖大小的微型器件，指尖推力达5公斤，可嵌入仿生面部与灵巧手。企业年营收尚不足千万时，交通银行湖北省分行已循着行业研究的线索锁定其技术含金量，先以信贷托底，继而借助AIC基金注入入股，一路相随。2024年9月，AIC股权投资试点扩围至武汉等18城，交通银行湖北省分行抢抓窗口，在湖北率先备案首只AIC基金“交融武创新动能投资基金”，募资总盘10亿元，瞄准集成电路、人工智能等“卡脖子”赛道。截至2026年6月末，AIC基金投资项目6个，AIC基金投资规模2.02亿元，落地数量居省内同业第一。

战略再宏大，终归要靠脚下的步子丈量。金融服务怎样从写字楼走进科创走廊的实验室、智能制造的生产线旁？

交通银行湖北省分行率先布子。在光谷以及襄阳、宜昌高新区等科技资源密集地带，布局1家科技支行、4家科技特色支行；2025年10月，又在光谷腹地组建科技金融审批中心，抽调专职审批人员驻点，以“专职审批、联合尽调”双轨运行，贷审分离不动、中间环节大砍。成立不到两个月，该中心已审批科技客户授信方案52户、金额75亿元。

前移的不只是审批，还有整条链。围绕湖北“光芯屏端网”、新能源与智能网联汽车等优势产业，分行以“区块链+供应链”破题，对接核心企业供应链金融平台，采购合同、发货单据、应收账款逐笔

权领投方、新创元下游客户，以“技术流”重构评审逻辑；与银团成员密集沟通，保障银团筹组落地。2024年，交通银行湖北省分行率先完成9.6亿元银团额度审批，2025年4月25日银团签约，新创元由此成为武汉首家拿到10亿元级银团融资的民营初创科技企业。

同样的逻辑，写在武汉万集光电的故事里。这家专精特新“小巨人”将自有资金全数押向下一代全固态激光雷达，财务报表上没有厂房，只有340项实用新型、141项发明专利。交通银行湖北省分行调取总行“1+N”评价模型，把专利储备、研发阵容、技术壁垒一并纳入授信考量，在近10家金融机

贷投联动育先机：耐心资本全程陪伴硬科技成长

“商行+投行”的协同，在赛力斯身上打出组合拳。整车龙头赛力斯面临杠杆率偏高与研发投入加码的双重压力，交通银行湖北省分行量身定制“贷投联动”方案：2025年3月，10亿元研发流动资金贷款先行落地为关键车型输血，同月联动交银投资落地10亿元债转股，由此拓宽了银企合作的广度和宽度。

同样的“股债贷租托”全链条还在延展。科创债券承销铺开，科技企业并购贷款破冰，私募基金托管落子。截至2026年6月末，交通银行湖北省分行承销科创债5只、规模10亿元，发放科技并购贷款19.8亿元，托管投资科技产业类私募基金14只、35.3亿元，在分行私募基金托管业务中数量占比45.2%、规模占比26.1%。一套覆盖初创、成长、成熟全周期的接力式产品矩阵渐次成型。初创期“科

审批前移筑通道：金融“活水”反哺城市发展

上链存证，供应商拿到链上确权凭证即可当天申请，当天放款，已为多家小微供应商提供金融支持；定制化信用卡分期累计投放超16亿元，贯通了“研发注资—产能爬坡—消费牵引—销量攀升”的正向回路。“碳交融”碳资产质押融资首创全线上化，是科技与绿色金融的跨界延展。

交通银行湖北省分行与科技厅、经信部门、高新园区、投资机构搭建常态化协作机制，依托“两部委七客群清单”实施名单制靶向营销，形成湖北省科技龙头企业清单3626户，授信覆盖超1200户；与国家火炬中心联合举办“五个一”专项行动，组织银企对接超60场、参会企业超2000家。

“商行+投行”的协同，在赛力斯身上打出组合拳。整车龙头赛力斯面临杠杆率偏高与研发投入加码的双重压力，交通银行湖北省分行量身定制“贷投联动”方案：2025年3月，10亿元研发流动资金贷款先行落地为关键车型输血，同月联动交银投资落地10亿元债转股，由此拓宽了银企合作的广度和宽度。

同样的“股债贷租托”全链条还在延展。科创债券承销铺开，科技企业并购贷款破冰，私募基金托管落子。截至2026年6月末，交通银行湖北省分行承销科创债5只、规模10亿元，发放科技并购贷款19.8亿元，托管投资科技产业类私募基金14只、35.3亿元，在分行私募基金托管业务中数量占比45.2%、规模占比26.1%。一套覆盖初创、成长、成熟全周期的接力式产品矩阵渐次成型。初创期“科

线人员卸下“不敢贷”的包袱；推动业务向线上化运转，标准化作业、模型化风控演进，以“云跨行”“交银e监管”等系统为抓手，对接到科技企业的账户管理、资金清算和现金管理水平。“名单制管理+分层对接”全年计划组织不少于80场银企对接、路演活动，“交银科创”品牌在荆楚大地渐次擦亮。

科技创新的步伐不会停歇，金融服务的探索同样没有终点。从“看砖头”到“看专利”，从“事后放贷”到“事前参与”，从“单一信贷”到“股债贷租托”全链条，交通银行湖北省分行正以科技金融为纽带，将金融资源精准嵌入创新链与产业链。当资本有了耐心，银行有了眼光，金融资源与科技创新的深度耦合必将在荆楚大地催生更多“从0到1”的突破，交通银行湖北省分行也必将在湖北建设中部崛起战略支点的进程中提供坚实金融支撑。