

一把吉他就是一支乐队

武汉AI乐器圈粉东盟

寻访武汉AI新势力

■长江日报记者李佳 通讯员武经宣

10月8日,长江日报记者连线一诺国际董事长钱建军,对方刚结束雅加达行程回国,手机仍不断收到印尼参展客商、音乐爱好者的咨询消息。

联手声学半导体,“跨界团队”把AI装进乐器

总部位于武汉的一诺国际,是集智能乐器研发、弦乐器制造、技术出口于一体的文化科技融合型国家文化出口重点企业。

10月3日,企业在雅加达参加了印度尼西亚国际音乐博览会,并带去超级智能吉他,受到东盟市场高度关注。

记者了解到,该企业海外销售占比超95%,在美国洛杉矶、纽约,加拿大多伦多、德国法兰克福、纽伦堡布局海外仓,提琴产品出口位居国内行业前列。

“我们团队由乐器制造、音频声学、半导体等多领域专业人才联合组建,”钱建军介绍。近年来企业自主研发智能吉他、智能电吹管等多款智能乐器,将人工智能技术植入传统乐器,降低了普通大众学习乐器的高门槛。

当前国内智能吉他赛道尚处于培育增长阶段,入局企业不多,一诺国际是国内少数掌握AI乐曲解析、智能伴奏全套底层算法的企业。

自动配齐伴奏,零基础也能弹出“一支乐队”

在位于江岸区的一诺国际武汉总部,记者现场体验这款在海外展会上圈粉的PHOENIX K1超级智能吉他。

打开配套APP,点选节拍变化复杂的流行曲目《小

城夏天》,5秒内即可完成乐曲解析,吉他指板指示灯随即亮起,提示同步完成,可以开始演奏。演奏者无需背诵复杂和弦、吃透乐理知识,只跟随灯光指引,左手在亮灯位置按弦,右手拨动真实琴弦,悦耳琴声随即流淌而出。

即便面对节奏起伏多变的曲目,零基础新手跟着灯光节奏,也能流畅完整完成弹奏。

研发负责人解释,普通乐器靠物理振动发声,电子乐器则要通过大量程序把音色转化为数字信号。新一代智能乐器不一样,依靠AI和大算力芯片,跟着演奏力度捕捉情绪;遇到多声部乐曲,能自动配上鼓、贝斯、键盘伴奏,一把吉他就相当于一支乐队。

跟着灯光就能弹,银发族成智能吉他“新粉”

“市场热烈反馈,远超我们最初的预想。”企业相关负责人告诉记者,企业研发的智能钢琴等产品远销全球70多个国家和地区。

去年10月全新开发的PHOENIX K1超级智能吉他,经过为期一年小范围试用迭代,将于年内正式推向市场。

海外前期测评推广阶段,团队留意到,智能钢琴多用于少儿音乐启蒙;智能吉他便携省空间,上班族、中老年人都愿意尝试,银发群体的需求尤其旺盛。

不少中老年音乐爱好者心中埋藏着乐器梦想,但传统吉他学习门槛高,记和弦、练指法,对手指灵活度下降的老年人十分不友好,很多人只能搁置爱好。这款智能吉他不用死记硬背乐理和弦,跟着灯光提示就能够弹奏,精准解决了中老年群体学习的痛点。

海外展会上,不少退休爱好者上手试弹后当即产生浓厚兴趣,还有不少子女专程前来,咨询选购送给家中长辈,希望帮长辈圆上年轻时的音乐梦。

据介绍,今年,企业主营智能钢琴软件开发的子公司一诺云科技(武汉)有限公司前三季度营收相比去年同期增长超六成,智能乐器产品出海带动订单持续释放。



10月3日,一诺国际在雅加达参加印度尼西亚国际音乐博览会。



武汉菲亚姆生产车间,工作人员抢生产赶订单。

1000台套。”公司负责人陈绍雄介绍,按照当前生产计划,企业订单已排到明年春节。

同样忙碌的还有武汉菲亚姆。10月8日,公司生产车间内,工业相机、红外检测、校准系统等检测设备一字排开,一只只汽车喇叭沿自动化流水线鱼贯而下。“公司连续四年营收同比增长三成左右,今年前8个月订单同比增长15%,目前手握订单已排至明年二季度。”总经理魏然说。假期里,车间7条产线两班倒、24小时运转,日均生产各类喇叭及总成约8.5万套。

作为意大利艾利特拉1938集团全球五大生产基地之一、中国唯一生产基地,武汉菲亚姆落户武汉经开区17年,专注于汽车声学装置研发与生产。其在国内新能源汽车喇叭市场占有率超过15%,约每6辆新能源汽车就有一辆搭载“武汉造”喇叭,客户包括岚图、比亚迪、奇瑞、蔚来等,出口业务约占营收两成。

“近年来汽车市场整体承压,公司在稳住传统产品的同时,加大海外市场布局,推动AVAS(低速行人警示装置)、H-AVAS(超级喇叭)等创新产品量产爬坡。”魏然介绍,由武汉本土团队自主研发的H-AVAS超级喇叭已进入批量生产阶段,将传统喇叭法规功能与低速行人提示、车外语音交互等集成一体,已申报发明专利。目前公司产能已近饱和,未来将持续加大在汉投入。

多家汽车零部件企业订单排至明年 满产状态冲刺全年目标

■长江日报记者徐丹 王双双 通讯员李莉 彭宇 蒋秋雨

中秋、国庆假期,武汉经开区多家汽车零部件企业产线不停、订单饱满,以满产状态冲刺全年目标。其中,武汉菲亚姆电气有限公司(以下简称武汉菲亚姆)、武汉福迪汽车零部件有限公司(以下简称武汉福迪)订单均已排至明年。

10月5日,位于智汽园的武汉福迪生产车间内,机器的轰鸣声不绝于耳,热成型自动化生产线高速运转,200多台焊接机器人精准协同、无缝衔接。一块块普通钢材经高温加热、精密冲压等工序后“脱胎换骨”,升级为超高强度汽车热成型零部件。

汽车车身结不结实、抗不抗撞,都取决于热冲压成型技术。武汉福迪通过将高强度钢板加热至930℃后快速冲压淬火,让零件强度从普通钢材的300—400MPa提升超过1800MPa,相当于指甲盖大小的钢材能承受数头成年大象的重量而不断裂。

武汉福迪是广东福迪汽车零部件有限公司全资子公司,主要从事汽车冷冲压、热成型、焊接等零部件,是小鹏汽车、吉利、比亚迪等车企的关键零部件供应商。“今年1至9月,公司完成营收约3亿元,同比增长约50%。国庆假期每天连续生产20小时,日均产能达

长江日报讯
(通讯员王冲 赵俊丽 记者黄莹)
长江日报记者获悉,9月30日,中韩石化与江苏太仓港某公司达成246.8万立方米水权转让意向,标志着湖北省首笔跨省工业水权交易初步达成,长江流域水资源通过市场化手段实现跨省优化配置。

水权交易,即通过市场机制实现用水权在地区间、行业间、用水户之间流转。具体到工业企业,依法纳入取水许可管理的取水户都有一定的“用水额度”。企业通过节水改造节约下来的取水指标,可以有偿转让给有需求的单位,让“余量变红利”。

这一改革与长江大保护国家战略紧密相连。长江流域总体水量丰沛,但存在区域性、时段性、指标性缺水。2022年,水利部、国家发展改革委、财政部联合印发《关于推进水权改革的指导意见》,明确在同一流域或具备调水条件区域,有序推进跨区域用水权交易。此次鄂苏两省间的交易,正是长江流域用水权市场化流转的一次实践。

中韩石化近年来持续推进节水改造,通过回用装置扩容改造和优化中水处理工艺,扩大污水回用规模,并将其应用于循环水场补水及装置杂水补给,有效提高水资源利用效率。今年前9个月,中韩石化污水回用量和污水回用率均创历史新高。此次交易中,企业将节水挖潜形成的结余取水指标通过市场化方式转让,一方面使节水成效转化为经济收益,另一方面帮助受让方解决生产用水指标短缺难题。

跨省水权交易面临流域协同管控复杂、省际制度标准差异、第三方影响评估流程烦琐等挑战。在多部门共同攻坚下,交易双方历时两个月完成了取水权交易协议申请表签订。

此次湖北首单跨省工业用水权交易落地,为长江流域跨省水权交易积累了可复制的经验,对推动水资源向高效益、可持续领域配置,创新流域治水模式,助力流域高质量发展与水资源节约集约利用具有重要意义。



讲文明 树新风
长江日报公益广告

敢为人先 追求卓越