建设银行湖北省分行

以科技金融赋能“湖北智造”

一枚指甲盖大小的射频滤波器芯片，是手机信号的“闸门”，在信号收发之间过滤冗余信息，精准传递有效信号。这样的芯片，工艺精度在微米之间，不同于传统工业品的流水线生产，价值凝结在研发图纸之中。这类依托智力创新形成的价值，过去很难获得银行支持，如今正成为授信研判的重要参考。

坐落光谷的武汉敏声新技术有限公司深耕射频前端滤波器十余年，建设银行湖北武汉光谷自贸区分行从股权投资切入，接续投放流动资金贷款。目前其产品已供给70余家下游客户，累计出货约8亿颗。

这枚滤波器的成长，是建设银行湖北省分行深耕科技金融的缩影。锚定湖北加快建成中部地区崛起重要战略支点目标，紧扣湖北“51020”现代产业集群布局，建设银行湖北省分行出台“善建智造”“善建科技”专项工作方案，加大通信、半导体、化工、新能源电池等重点领域信贷投放，推动数据链、增信链、政策链、产品链、评价链“五链”深度融合，引导金融资源流向“湖北智造”关键环节。截至2026年10月末，该行科技贷款余额2249.42亿元，较年初新增456.99亿元，增速25.5%。



建行武汉光谷自贸区分行工作人员走访武汉敏声科技有限公司。

解码无形资产
从“看砖头”到“看专利”

做好科技金融，首要难题在于能不能读懂科技企业。科技型企业普遍“轻资产、重智力”，缺少厂房、设备等传统抵押物，沿用传统授信模式往往无从下手。

建设银行湖北省分行革新评价标尺与评审体系。评价维度上，首创科技创新能力评价，打造“技术流”“星光STAR”“投资流”工具，将专利数量、研发投入等创新要素转化为授信信用，实现“不看砖头看专利”；参与省科技厅“智慧大脑”平台建设，打通“知信贷”数据直连通道。评审力量上，构建“省分行科创中心—二级行直营中心—科技特色支行”三级服务体系，设立27家直营中心、多家特色支行，覆盖国家级高新区、开发区、重点产业园区；组建“2+N”派驻服务团队，推动审批人员随同客户经理深入企业车间、实验室研判。

评价逻辑最终要落到产业实际。2026年以来，知识价值信用贷累计投放471亿元，服务企业3123家。

在荆州，建设银行荆州分行推行“整链授信”模式，依托“知识价值信用贷”，累计为荆州经开区科技型企业投放贷款超1.9亿元。湖北大鹏畜禽股份有限公司是省级农业产业化龙头企业，手握多项饲料生产专利，资金压力集中在玉米、豆粕等原料储备阶段。2026年6月，建设银行玉桥支行在走访中掌握其诉求，批复三年期循环授信“善新贷”，用于上游原料采购备货。截至目前，该支行已为荆州经开区18家企业投放1.92亿元。

在黄冈，金融“活水”浇灌专精特新企业。湖北科峰智能传动股份有限公司是国家专精特新重点“小巨人”企业，也是国内规模领先的精密行星齿轮减速器制造企业。企业订单充足，却受限于扩产的设备资金缺口。建设银行黄冈分行立足其技术优势，投放2500万元“置业贷”，助力企业引进首批数控加工设备，推进产线扩建；联合建信投资通过国兵向新基金完成4900万元股权投资，引入央企产业资源，进一步巩固其产业优势。

服务端口前移
精准滴灌科创起步期

“投早”的核心要义，就是做实雪中送炭的金融服务。当技术研发取得阶段性突破，产品尚未推向市场、营收尚处低位，恰是科技企业最需要金融托举的时候。

托举早期科创企业，关键在服务端口前移、审批权限下沉。建设银行湖北省分行建立科技企业白名单机制，开辟绿色审批通道，落实审批下沉、派驻审批前移，打通从精准识别到快速响应的全链条；面向初创期小微企业和科技人才，推出“善新贷”“善科贷”“创新积分贷”“科技人才贷”等专属产品，让缺乏抵押物的企业凭技术拿到首笔融资。

象辑科技股份有限公司成立于2014年11月，是湖北省专精特新中小企业、瞪羚企业。2026年7月，企业计划自建光伏、储能电站以压降用电成本，对这家轻资产企业而言压力较大。建设银行湖北武汉光谷自贸区分行主动靠前，成为首家与其开展大中型业务合作的国有金融机构，批复2000万元信用额度，落地1000万元“科技易贷”。

“投小”，考验的是从早期看见成长潜力的眼光。建设银行黄石分行紧扣本地电子信息产业方向，为上交所主板台资链主企业超颖电子电路股份有限公司落地跨区域协同授信。该企业生产基地设在黄石，决策总部却在昆山，黄石分行联动昆山分行打破地域壁垒，累计投放流动资金贷款1.1亿元，其中黄石分行投放4400万元。

全周期陪跑
织密“股贷债保租”服务链条

陪伴科创企业行稳致远，需要金融定力。科技企业成长曲线并非坦途：初创期亟需种子资金，成长期需要扩产资金，成熟期存在并购需求，任一阶段断档，都可能让前期研发投入付诸东流。

对此，建设银行湖北省分行着力打通各类金融工具，搭建全周期综合服务体系。围绕人才引育、技术研发、成果转化、产业落地，配套科技人才贷、研发贷、转化贷、并购贷等产品，完善“股贷债保租”矩阵。股权方面，引入全国社保基金、国家级大基金、产业央企、省市区重点投资机构等长期耐心资本支持湖北区域产业，已落地7只重点私募股权投资基金，基金规模超300亿元。债券方面，为长江电力承销科技创新债券7亿元；保险方面，依托建信财险提供承保保额16.74亿元。

武汉嘉晨电子技术股份有限公司的历程，是这套全链条服务的一次实践。这家2016年成立的高新技术企业，主营新能源汽车高压系统核心部件BDU电源切断单元。步入成长期后研发投入加大，行业专业性强、尽调难度较高，单一信贷难以兼顾研发与扩产。建设银行武汉开发区支行主动上门，联动建信股权投资管理有限责任公司量身打造信贷加股权方案。2025年8月，为其批复综合融资授信3.3亿元；同年11月，建信股权通过湖北省绿新领航基金完成5000万元股权投资，后续又落地供应链融资1073万元，开立银行承兑汇票超1.74亿元。“建行的金融服务就是及时雨，从授信审批到股权投放全程高效便捷，为我们提供了实打实的硬支撑。”嘉晨电子财务负责人表示。

金融工具的串联落地，离不开产业生态支撑。建设银行湖北省分行与省科技厅联合打造湖北省科技企业“智慧大脑”数据平台，为政府部门、金融机构提供便捷了解潜力企业的科创信息；联动在鄂高校、科研院所打造“科创朋友圈”，覆盖全省57%的国家技术创新示范企业、46%的制造业单项冠军企业。该行同时强化协同，保障芯片量产，集成电路等项目建设。

笃定向实而行：
把金融耐心镌刻进产业发展年轮

“十四五”期间，建设银行湖北省分行综合融资规模超3500亿元，各项贷款新增超3800亿元、增幅67%，贷款余额突破万亿元；科技贷款余额接近2300亿元，五年翻三番，累计服务科创主体超1.7万家。数据背后，是不追逐短期报表、看重企业长期价值的耐心底色。

从光谷一枚滤波器芯片，到黄石一条电路板生产线，再到黄冈一台精密减速器，金融“活水”正顺着产业链、创新链流向关键环节。湖北建设中部地区崛起重要战略支点，其时已至、其势已成。建设银行湖北省分行将立足国家战略大局，锤炼专业能力，打造开放协同的科创金融生态，为湖北加快建成中部地区崛起重要战略支点贡献金融力量。

邮储银行武汉市分行

全生命周期科技金融服务 护航专精特新企业拔节生长

一枚退役的新能源汽车动力电池，经过破碎、分选与材料再造，可以重新成为新的“动力心脏”。在国内首家实现全干法工艺规模化量产的动力电池回收企业，这样的绿色循环每天都在上演。

这家企业，是武汉瑞科美新能源有限责任公司（以下简称瑞科美）。成立于2018年的瑞科美，主营新能源汽车废旧动力蓄电池回收及梯次利用，先后获评科技型中小企业、省级专精特新中小企业、国家级专精特新“小巨人”企业，自主研发干法回收技术路线，攻克锂电回收行业核心技术难题，在新能源资源循环赛道具备突出技术标杆价值。

2025年，企业产能爬坡、业务快速放量，资金需求显著增加。邮储银行武汉市分行组建专项服务小组上门服务，于2026年3月顺利投放2000万元信用贷款，有力支撑企业回收产线扩产与原材料备货。

瑞科美的故事，是邮储银行武汉市分行深耕科技金融的一个缩影。该行将科技金融摆在服务实体经济突出位置，依托“U益创”科技金融服务体系与“科创e贷”“科技信用贷”等特色产品，陪伴一家家专精特新企业拔节生长。截至2026年10月底，该行累计为153家科技型企业提供信贷支持近24亿元。


邮储银行武汉市分行员工走进科技企业考察评估。

从“看抵押”到“看技术”

科创企业融资难，难不在资金总量，而在评价标尺。轻资产、缺抵押、高投入、长周期，是科创企业的共同特征，传统以抵押物和现金流为核心的“资金流”评价体系，往往难以识别企业的真实价值。

标尺一变，天地为宽。邮储银行武汉市分行构建“技术流、人才流、资金流”三维评价模型，将专利数量、研发投入强度、产学研合作、研发团队实力等创新要素纳入授信评估，让企业的“软实力”成为撬动信贷资金的支点，配套建立“一企一策”服务机制，实现从精准画像到动态管理的全流程覆盖。

评价之变，变的不只是工具，更是视角，即从“看过去”转向“看未来”。瑞科美的授信决策即印证：面对这家轻资产、高研发投入的科创企业，该行没有拘泥于当期报表与抵押物，而是深入研判锂电行业周期，预判碳酸锂价格趋势，结合企业扩产备货需求与股权融资进度，精准识别其真实资金需求，最终以纯信用方式给出授信。

武汉某汽配制造有限公司专攻轻量化底盘技术的科技型中小企业，手握26项专利技术，曾因缺乏传统抵押物难以获得融资。该行运用“技术流”评价体系，将企业专利技术与研发投入强度纳入授信评估，短短48小时内便完成500万元纯信用贷款审批。如今，企业数控化率提升至65%，月产能突破30万件，成功跻身东风高端新能源车型供应链体系。

从“一笔贷款”到“十年同行”

专精特新企业的成长是一场马拉松，金融陪伴贵在久久为功。

除了陪伴企业穿越成长周期，陪伴的价值，也藏在关键一跃里。位于武汉洪山区的某科技有限公司是钠离子电池配套组件领域的“隐形冠军”，是拥有26项专利的省级专精特新企业，在技术攻坚期面临现金流压力。邮储银行武汉市分行300万元信贷资金精准投向精密模具研发，推动新能源冷水板良品率提升12个百分点。企业产品已成功配套特斯拉、岚图等知名汽车品牌，近三年营收年均增幅达40%。

陪伴的底气，来自邮储银行武汉市分行覆盖企业全生命周期的产品供给。针对初创期企业“短频快”的流动资金需求，有全线上的“科创e贷”，实时审批、实时放款；针对成长期企业的大额资金需求，有科技信用贷等信用类产品；针对研发投入较大的成熟期企业，还可以匹配知识产权质押等工具。企业处于哪个成长阶段，就能对接哪一款产品。

从“链式服务”到“政银产投”

科技金融的竞争，既是产业链上的批量服务之争，更是政银产投生态的融合之争。

沿着产业链、园区做文章，变“单户对接”为“链式服务”。邮储银行武汉市分行创新推出“产业集群e贷”，已成功准入光谷光通信、人工智能两大产业集群，北斗产业集群进入准入流程，实现“一次准入、批量触达”。秉持“脱核不离核”的产业链金融服务思路，通过准入15家优质核心企业，串联起上下游300余家企业资源，帮助小微科创主体深度嵌入产业链条。从“中国车谷”智慧产业新高地，到光谷新型显示器研发基地，再到蔡甸区航空新材料产业园，该行投身全市13个区域产业园区建设，由点到线再到面，服务半径持续延展。

2025年12月2日，该行打造的“武汉产融汇”首期活动举办，政银企齐聚一堂共商邮储AIC基金合作落地。这一产业金融综合服务平台聚焦“政银产学研投”协同赋能，以“一会一库一平台”为运作载体，目前已连续举办多期专场对接。以与武汉市科技创新局联合主办的AI智能体企业投融资对接会为例，该行跳出“重抵押、重流水、重盈利”的传统授信思维，重点推介“技术流”评价体系与科创信用贷、知识产权质押等产品，依托集团AIC金融资产投资公司持牌优势，构建“信贷+投行+股权+结算+赋能”全生命周期综合金融服务体系。

生态的底座，是丰富的产品矩阵与资本资源。该行全面落地“创新积分贷”“知识产权质押贷”“知识价值信用贷”等产品，主动对接省、市、区三级政府引导基金，整合130余家重点投资机构资源及上千家被投企业名单，形成优质项目“资源池”。2025年以来，已组织20余次投资撮合活动，撮合国投创益、中航产融、国新基金等央企资本与本地基金对接，推动设立多只产业子基金。2026年，该行还深度参与武汉市创业十佳大赛暨“创客中国”武汉市决赛，从金融视角为参赛项目“把脉问诊”。

一块电池的循环，见证的是绿色；一家银行的陪伴，见证的是坚守。从光谷的“光芯屏端网”产业集群到“五谷丰登”五大主导产业，从一笔48小时落地的信用贷款到十年不断的信贷接力，邮储银行武汉市分行正以“主办行”的定力深耕科创沃土。

未来，该行将持续完善科创企业“技术流”评价体系，迭代全生命周期金融服务，陪伴更多专精特新企业拔节生长，注入源源不断的邮储“活水”。